БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
№3 (346) 20 января 1997 года понедельник

СЕГОДНЯ

КОВАРСТВО И ЛЮБОВЬ

Стремительное перемещение Тамары Винниковой из кресла председателя правления Национального банка на тюремные нары — горький урок не только для нее самой. Этот арест должен заставить задуматься над своим будущим и других высокопоставленных чиновников из правящей элиты. Жестокий урок, который получила Тамара Винникова, — самое красноречивое доказательство того, каким коварным Хозяин может быть со своим ближайшим окружением в минуты плохого расположения духа.

стр. 6

СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

ИНТЕГРАЦИЯ: ЮЖНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ, Гомель

17 января в Гомеле состоялась рабочая встреча Александра Лукашенко и президента Украины Леонида Кучмы. Это первый визит в Беларусь иностранного лидера после скандального ноябрьского референдума, положившего начало международной изоляции нашей страны.



Славянское братство: сколь трогательно, столь неоднозначно

Основной темой переговоров стало развитие двустороннего торгово-экономического сотрудничества. Большое внимание было уделено сельскохозяйственному машиностроению и агропромышленному комплексу в целом. Что касается первого вопроса, то он непосредственно связан с насущными проблемами ПО «Гомсельмаш» -- одного из крупнейших на территории СНГ производителей сельскохозяйственной техники. Сегодня «Гомсельмаш» поддерживает связи с 90 предприятиями Украины, где производится 30% комплектующих деталей для белорусского ПО.

Во время встречи достигнута договоренность об организации совместного производства кормоуборочной техники на базе Тернопольского комбайнового завода с участием «Гомсельмаша», а также производства пропашных тракторов на базе завода «Киевтрактородеталь» с участием Минского тракторного завода. При этом белорусские предприятия предоставят украинским партнерам право покупать продукцию для ее перепродажи и сервисного обслуживания на территории Украины. Украинская сторона принимает на себя обязательства по организации поставки кормоуборочной техники и пропашных тракторов на условиях лизинга.

Сегодня для «Гомсельмаша» остается большой проблемой сбыт своей продукции. Генеральный директор предприятия Валерий Жмайлик, демонстрируя президентам двух стран образцы выпускаемой продукции, утверждал, что их технические характеристики соответствуют основным мировым требованиям по качеству. Однако в прошлом году комбайны «Гомсельмаша» получили 1166 замечаний от покупателей. Еще одна проблема объединения -- так называемые «несуны». Это явление приобрело такой размах, что генеральному директору пришлось разработать специальный план по предотвращению хищений.

Александр Лукашенко и Леонид Кучма согласились с необходимостью восстановления речных перевозок на черноморском направлении с последующим использованием украинских портов на Черном море. Главы государств решили поручить правительствам проработать вопрос о выполнении обязательств по паритетным белорусско-украинским перевозкам в двустороннем и транзитном сообщении с освобождением от уплаты сборов в местные бюджеты.

На встрече также обсужден вопрос об обеспечении первоочередного пропуска через границу транспортных средств, перевозящих скоропортящуюся сельхозпродукцию из Украины и Молдовы. Разговор шел и об урегулировании взаимных долговых обязательств.

Президенты выразили намерение содействовать заключению прямых договоров между регионами и субъектами хозяйствования двух стран, стимулировать осуществление инвестиционных проектов и создание белорусско-украинских финансово-промышленных групп. Все эти вопросы отражены в коммюнике, подписанном по результатам встречи.

Этот итоговый документ засвидетельствовал также намерение президентов активизировать борьбу с нелегальной миграцией, терроризмом, контрабандой, незаконным оборотом оружия и наркотиков, другими видами трансграничной преступности. Президенты высказали предложение провести в первом полугодии 1997 года встречу представителей пограничных ведомств Беларуси, Украины, России, государств Прибалтики и Восточной Европы.

Кроме того, были подписаны протокол об экономическом и научно-производственном сотрудничестве между Министерством промышленности Беларуси и Министерством промышленности, военно-промышленного комплекса и конверсии Украины; протокол о деятельности групп представителей пограничных войск двух стран; протокол встречи министров внутренних дел и протокол между Таможенным комитетом РБ и Таможенной службой Украины по разработке программы обустройства пунктов пропуска на белорусско-украинской границе. Что касается последнего документа, то он предполагает создание единых пограничнотаможенных постов, которые будут заниматься учетом перемещения грузов и людей.

Несмотря на то, что встреча белорусского и украинского президентов была посвящена сугубо двусторонним отношениям, в Гомеле явно не хватало присутствия лидера России. На пресс-конференции Александру Лукашенко и Леониду Кучме пришлось вспомнить о партнере по СНГ, правда, оба президента сразу отказались комментировать состояние здоровья Бориса Ельцина и связанные с этим политические проблемы. Так, Леонид Кучма выразил озабоченность *«планомерным ухудшением украино-российских отношений»*. По его мнению, украинской и российской сторонам следует заниматься не расследованием причин этого, а решением существующих проблем. В качестве примирительного жеста Леонид Кучма готов предложить Борису Ельцину свою позицию по интеграции. *«Никто не против интеграции»*,-- отметил украинский президент.

Александр Лукашенко в свою очередь выразил надежду на то, что отношения между Россией и Украиной стабилизируются, и даже предложил свое содействие в урегулировании этого вопроса. Президент Беларуси также отметил, что СМИ, сообщая о послании Бориса Ельцина, осуществили *«конъюнктурную раскрутку»*, ибо в документе *«абсолютно нет предложений по проведению референдума и его срокам, а есть семь пунктов, которые мы должны выполнить до проведения референдума, если будет поставлен вопрос об объединении»*.

На гомельской встрече президенты высоко оценили достигнутые договоренности, расширить спектр которых, по их словам, удалось в результате полуторачасовой беседы. Как отметил Александр Лукашенко, *«если мы реализуем то, о чем договорились, то реально продвинемся настолько, что обойдем все остальные двусторонние отношения Беларуси с другими государствами»*.

Комментарий на стр.4.

НАЗНАЧЕНИЯ

СТАРАЯ ГВАРДИЯ ВОЗВРАЩАЕТСЯ И В ГОМЕЛЬ

Отдел информации «БДГ»

Всего неделю оставался вакантным пост председателя Гомельского облисполкома. В поисках достойной кандидатуры президент использовал привычный в последнее время прием и обратил свой взгляд в прошлое.

Гомельским губернатором назначен Николай Войтенков -- испытанный кадр эпохи Вячеслава Кебича. Г-н Войтенков уже занимал эту должность до августа 1994 года, пока молодой президент не «перетряхнул» всю исполнительную вертикаль и не сменил старую гвардию *«молодой командой профессионалов»*. На протяжении последних двух с половиной лет Николай Войтенков нес дипломатическую службу в Праге, представляя Отечество в Чехии и Словакии.

Кандидатуру нового губернатора представлял 18 января на внеочередной сессии областного Совета сам Александр Лукашенко, который остался в Гомеле после состоявшейся здесь накануне встречи с президентом Украины Леонидом Кучмой. Предложение г-на Лукашенко не вызвало ни одного возражения или замечания: кандидатура г-на Войтенкова была утверждена единогласно. Так же единогласно бывший губернатор, а ныне председатель Совета Республики Павел Шипук был освобожден от прежней должности.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

МНОГОСТРАДАЛЬНАЯ ПРОГРАММА ВСЕ ЕЩЕ ДОРАБАТЫВАЕТСЯ

Отдел информации «БДГ»

16 января первый вице-премьер Петр Прокопович провел совещание, на котором были обсуждены некоторые положения программы приватизации и разгосударствления на 1997 год и проект указа президента о ее утверждении.

Как известно, на состоявшейся в конце минувшего года коллегии Совета Министров программа была отправлена на доработку. На совещании были высказаны замечания со стороны Министерства финансов, юридического и экономического управлений Совета Министров. Был также обсужден перечень предприятий, подлежащих приватизации за чеки «Имущество» (в перечень входит более 100 субъектов хозяйствования).

По оценкам специалистов, до конца января программа приватизации и разгосударствления должна быть утверждена правительством и подписана президентом.

АКЦИИ

ПОСОЛЬСТВО РОССИИ С ВИДОМ НА ПИКЕТЫ

Отдел информации «БДГ»

Одним из следствий обращения Бориса Ельцина к белорусскому президенту стало то, что теперь сотрудники российского посольства в Минске имеют удовольствие ежедневно лицезреть пикеты активистов БНФ. Именно таким образом фронт выражает свой протест против политики России в Беларуси. Средняя численность участников таких акций -- 30-40 человек. Пикеты проходят ежедневно начиная с 14 января.

Пожалуй, особенно беспокойной стала акция 15 января. Уже после ее окончания, когда участники пикета организованно направлялись в штаб-квартиру фронта, находящуюся в районе завода «Оливария», произошла стычка с милицией. Несколько сотрудников МВД в штатском попытались задержать одного из участников акции -- бывшего депутата Верховного Совета 12-го созыва Сергея Попкова. Однако в дело вмешались другие пикетчики, и задержание не состоялось. При столкновении несколько человек пострадало, а стражи порядка вынуждены были ретироваться.

Фронт продолжал пикетирование в течение всей следующей недели. В ближайшее время БНФ намерен активнее использовать тактику уличной борьбы. По крайней мере план весеннего «наступления» его лидерами уже подготовлен. Судя по всему, власти к такому развитию событий тоже готовы. Во всяком случае, в беседе с корреспондентом «БДГ» депутат Палаты представителей Сергей Костян заметил, что к началу весны оппозиция готовит крупномасштабные провокации.

СИТУАЦИЯ

МЯТЕЖНАЯ «КОМАРОВКА»: ПЛАКАТЫ ВМЕСТО ПРОДУКТОВ

Андрей МАХОВСКИЙ

18-19 января посетители Комаровского рынка столицы были немало удивлены впечатляющим видом пустых прилавков. Вместо овощей, фруктов и колбасы они увидели плакаты с требованиями *«остановить беззакония, творимые администрацией рынка»*. Добиваясь выполнения своих требований, торговцы «Комаровки» объявили забастовку.

До последнего времени, несмотря на все политические перипетии, Комаровский рынок функционировал вполне исправно. За многие годы его существования здесь сложился отлаженный и четкий механизм. Проблемы начались с появлением в прошлом году указа президента о преобразовании рынка. В соответствии с этим указом из ведения Белкоопераций «Комаровка» была передана государству. Новым директором стал Виктор Романенков.

Выполняя указания главы государства, новое руководство весьма рьяно взялось за преобразование рынка в действительно государственное предприятие. Первым делом была создана новая служба охраны. По приблизительным оценкам, ее численность составляет около 80 человек. Четырех личных охранников завел директор рынка.

Позаботившись о безопасности, Виктор Романенков занялся реформами. Частным предпринимателям было объявлено о том, что с февраля договоры аренды с ними продлеваться не будут. 4000 торговых мест должны занять непосредственные производители сельскохозяйственной продукции. По мнению нового руководства, торговля без участия посредников приведет к более полному и качественному насыщению продовольственного рынка отечественными товарами.

Торговые места на Комаровском рынке принадлежат нескольким тысячам предпринимателей. В свою очередь, предприниматели обеспечивают работой около 12000 торговцев. С учетом разветвленной инфраструктуры рынка число занятых возрастает до 20000. Понятно, что в случае выполнения указаний г-на Романенкова все эти люди просто окажутся на улице. И без того небогатое государство вынуждено будет дополнительно содержать еще несколько десятков тысяч безработных. Но нового директора рынка все эти проблемы, похоже, не особенно беспокоят. На вопросы о том, как изгнанные им торговцы будут содержать свои семьи, Виктор Романенков отвечает, что предприниматели думают о своих детях, а он *«должен заботиться о народе»*.

Впрочем, выполнение указаний директора рынка чревато не только появлением многочисленной армии безработных. Уже на первом этапе практической реализации его идей возникли определенные чисто технические сложности. Как выяснилось, колхозы и совхозы вовсе не горят желанием тратить свои деньги на содержание торговых мест. Многочисленные призывы и объявления в газетах особенного результата не дали. После того как рынок покинула часть предпринимателей, их торговые места просто остались не занятыми.

Для обеспечения функционирования рынка использовалось 90 частных контейнеров с холодильными установками, более 150 личных грузовых автомобилей и 130 личных торговых киосков. Понятно, что с увольнением хозяев вся эта инфраструктура будет просто разрушена. Денег на то, чтобы создать новую, в бюджете Комаровского рынка нет. Как нет их и на оплату сельскохозяйственной продукции. Если предприниматели работали с производителями на условиях предоплаты, то директор Комаровского рынка готов оплачивать продукцию лишь после ее продажи либо рассчитываться на основе бартерных операций. В общем, когда руководство рынка думает о благе всего народа, у него просто не доходят руки до таких мелочей, как увеличение армии безработных и исчезновение с прилавков продуктов питания.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

СОЦИАЛЬНАЯ СФЕРА

ПОМОГИ СЕБЕ САМ

Андрей МАХОВСКИЙ

Уже много лет белорусское правительство одержимо идеей каким-либо образом осчастливить свой народ. Одним из краеугольных камней концепции будущего счастья стала активно пропагандируемая программа жилищного строительства. Этой теме было посвящено специальное совещание, которое 15 января провел первый вице-премьер Петр Прокопович.

На сегодня в улучшении жилищных условий нуждается более 30% граждан. Начиная с 1991 года объемы жилищного строительства по вполне понятным причинам неуклонно снижались. Если прежде ежегодно вводилось в строй более 5 млн. квадратных метров жилья, то к 1995 году эта цифра снизилась до 1,8 млн. квадратных метров. Ситуация начала понемногу изменяться с 1996 года после принятия постановления правительства «О порядке финансирования жилищного строительства». Постановление позволило привлечь в строительную отрасль частные инвестиции и соответственно впервые с 1991 года увеличить объемы жилищного строительства. В результате в 1996 году было введено в строй 2,5 млн. квадратных метров жилья, что на 40% превышает показатель предыдущего года.

Одной из главных предпосылок этих успехов стало активное использование недостроенных объектов с высокой степенью готовности. В соответствии с указаниями правительства основные усилия были направлены на завершение замороженных и полузамороженных строек. В результате стоимость строительства оказалась достаточно низкой.

Введение в действие 1 млн. квадратных метров жилья стоило немногим более 1 трлн. рублей. Естественно, и в 1997 году основные средства предполагается направить на завершение уже начатых строек. Тем не менее, поскольку готовность строительных объектов на этот раз значительно ниже, стоимость строительства возрастает в полтора раза. Естественно, перед правительством с еще большей остротой встает проблема привлечения средств. Проблема усугубляется тем, что объемы государственного финансирования будут резко снижены.

В прошлом году на льготное кредитование жилищного строительства было выделено 500 млрд. рублей. В бюджете 1997 года на предоставление кредитов гражданам, нуждающимся в улучшении жилищных условий, предусмотрена сумма всего лишь 300 млрд. рублей. К 2000 году объемы жилищного строительства планируется увеличить до 5,5 млн. квадратных метров в год.

Понятно, что в условиях сокращения государственного финансирования реализовать эту идею можно лишь прибегнув к действительно неординарным и нетрадиционным решениям. Поэтому в настоящее время Совет Министров признал, что главной задачей является привлечение внебюджетных инвестиций, и прежде всего сбережений граждан. Как отметил заместитель председателя парламентской комиссии по экономике Василий Хрол, *«реализация программы строительства жилья вполне реальна при условии действительно полного привлечения внебюджетных средств»*.

Предполагается что ощутимые результаты принесет реализация программы «Рациональный дом». Ее суть заключается в привлечении средств граждан под так называемые стройсбережения. В рамках этой программы планируется выпустить государственные ценные бумаги. Стоимость каждой из них будет равна стоимости нескольких квадратных метров жилья, вне зависимости от инфляции и изменений курса доллара. Первоначально проект предполагается опробовать в пределах Минска. В случае успеха программа «Рациональный дом» будет распространена в пределах всей страны.

Впрочем, охотно рассуждая о необходимости привлечения инвестиций, до последнего времени белорусские власти склонны были отказываться даже от тех денег, которые реально могут прийти в экономику. По сути, правительство больше заботилось не столько о благосостоянии своих граждан, сколько о законности источников этого благосостояния. Понятное дело, что излишняя забота о чистоте рук не лучшим образом отражалась и на ситуации в области жилищного строительства.

В ходе совещания отмечалось, что *«на данном этапе экономически целесообразно задействовать все возможные источники финансирования»*. Однако одной из серьезных проблем является действующее сейчас Положение об обязательности декларирования источников средств, направляемых на жилищное строительство. Как деликатно признал сам Петр Прокопович, *«у граждан есть деньги, но необходимость предоставления деклараций создает задержки и неритмичность в финансировании жилищного строительства»*. Как заметил Василий Хрол, *«отмена деклараций позволит вывести деньги из сферы теневого бизнеса и направить их в легальный финансово-производственный сектор»*.

СКАНДАЛ

ПРОЩАНИЕ С ЕВРОПОЙ

Андрей МАХОВСКИЙ

Формирование в соответствии с итогами референдума новых органов власти, судя по всему, надолго испортит отношения Беларуси с Европой. Совсем недавно Беларусь была лишена статуса специально приглашенного члена Совета Европы. 17 января Межпарламентская ассамблея ОБСЕ фактически поддержала это решение. Полномочия делегации Палаты представителей не были признаны. Представлять Беларусь в этом международном парламентском органе по-прежнему будет делегация Верховного Совета 13-го созыва.

На заседание Межпарламентской ассамблеи в Вену прибыли сразу две белорусские делегации. Одну возглавлял бывший председатель комиссии по международным отношениям Петр Кравченко, вторую -- вице-спикер Палаты представителей Владимир Коноплев. Для проверки полномочий обеих делегаций был создан специальный комитет. Экспертами комитета были изучены новая Конституция и пакет документов, касающихся нарушений, которые были допущены при проведении референдума. 16 января комитет направил свои рекомендации ассамблее ОБСЕ. В докладе эксперта г-на Джоплина было рекомендовано не признавать полномочия делегации Палаты представителей.

В соответствии с регламентом решение было принято по принципу «консенсус минус один голос». Решение поддержали все члены ассамблеи за исключением России, представитель которой г-н Зорин предложил отложить принятие решения, чтобы не обострять политическую ситуацию внутри Беларуси. По его мнению, для более полного ознакомления с реальным положением в страну необходимо направить специальную группу экспертов. Однако остальные члены ассамблеи посчитали, что обладают достаточно полной информацией. Рекомендации представителя России не были учтены.

В аргументации по итоговому решению отмечается, что полномочия Палаты представителей не могут быть признаны, поскольку она была создана на основе результатов необязательного референдума. Столь же незаконными, по мнению ассамблеи, являются и все другие структуры, созданные в соответствии с новой Конституцией. Итоги референдума также не могут считаться законными из-за допущенных при голосовании нарушений и фальсификаций. Кроме этого, члены ассамблеи учли мнение других международных организаций, в частности -- Совета Европы.

После принятия решения руководитель делегации Верховного Совета 13-го созыва Петр Кравченко занял место официального представителя Беларуси. Глава альтернативной делегации Владимир Коноплев в знак протеста покинул зал заседаний.

Позицию ассамблеи ОБСЕ оппозиция, безусловно, может считать своей очередной внешнеполитической победой. Однако вряд ли можно расценивать ее как поражение президента. Последние действия белорусских властей показали, что Александр Лукашенко не слишком-то ждет признания Запада. Единственно верным для своей внешней политики власти Беларуси считают восточные направления.

ПАРЛАМЕНТ

БЮДЖЕТ — БЕЗ СУЧКА И ЗАДОРИНКИ

Андрей МАХОВСКИЙ

17 января Палата представителей утвердила представленный Советом Министров бюджет 1997 года. Как и ожидалось, особо бурных дискуссий по поводу проекта не возникло. Тем не менее обсуждение показало, что, несмотря на любые политические перипетии, аграрное лобби в парламенте по-прежнему способно эффективно влиять на принятие тех или иных решений. Вот только вряд ли эти решения смогут реально улучшить ситуацию в сельском хозяйстве.

Еще задолго до парламентских дебатов белорусское правительство приложило максимум усилий для того, чтобы обсуждение бюджета не затянулось. Последнее совещание по этой проблеме с участием парламентариев было проведено президентом 16 января. На нем удалось урегулировать большинство спорных вопросов. На пленарном заседании парламент и правительство проявляли трогательное единодушие. Никаких по-настоящему серьезных изменений в проект бюджета внесено не было. Решением парламента несколько увеличены доходы государства. Соответственно незначительно выросли отдельные расходные статьи. По-настоящему заметную активность проявляли лишь представители агропромышленного комплекса. И фактически лишь им удалось добиться от Совета Министров действительно серьезных уступок.

Главным успехом аграриев, пожалуй, можно считать изменения, которые касаются погашения в 1997 году бюджетных ссуд, выданных Министерству сельского хозяйства. С подачи комиссии по аграрным вопросам парламент принял решение, в соответствии с которым возвращенные ссуды должны оставаться в сельскохозяйственном секторе. Эти деньги будут направлены на авансирование закупок продовольствия. Кстати, первоначально предполагалось, что авансирование будет осуществляться за счет средств из внебюджетного фонда поддержки сельскохозяйственных производителей. Однако даже далекие от аграрного сектора депутаты признали абсурдность такого положения. В конце концов, разве можно считать поддержкой оплату приобретенной государством продукции? В итоге средства из внебюджетного фонда были переориентированы на возмещение разницы в ценах.

Впрочем, справедливости ради следует сказать, что добиться успеха представителям аграрного комплекса удавалось лишь в тех случаях, когда предлагаемая ими поправка была заранее согласована с правительством. Никакого результата не принесли попытки аграриев добиться очередного списания долгов с колхозов и совхозов. В соответствии с поправкой, предложенной аграрной комиссией, предполагалось отсрочить погашение задолженности по налогам до 2000 года без начисления штрафов и пени. Сейчас задолженность сельскохозяйственных предприятий бюджету составляет BLR 600 млрд. Из них более половины -- пеня и штрафы за несвоевременную уплату налогов. Как считает депутат Полочанин, эта мера не является льготой -- она всего лишь компенсирует непаритет цен. По его мнению, *«эти деньги в любом случае не попадут в бюджет, поскольку у колхозов их просто нет»*.

Столь же безуспешной оказалась и попытка перераспределить средства из дорожного фонда. Предложение аграрной комиссии о выделении BLR 200 млрд. из него на содержание внутрихозяйственных дорог не было поддержано большинством парламента. Правда, даже в поражении аграрии продемонстрировали достаточно высокую степень своего влияния. В новом парламенте лишь их лобби оказалось достаточно организованным: в диалоге с исполнительной властью только ему удалось добиться сколько-нибудь существенных уступок.

Напротив, группа, представляющая интересы отечественной промышленности, с ликвидацией старого парламента оказалась полностью обескровленной. В новом бюджете «промышленникам» не удалось отстоять даже снижение ненавистного им чернобыльского налога. Еще год назад промышленное лобби требовало полной отмены этого налога. На переговорах с правительством удалось добиться его снижения с 10 до 5%. Тем не менее в проекте бюджета на 1997 год ставка налога была первоначально установлена на уровне 7%. Однако в конце концов под нажимом Совета Министров парламент принял решение о 8%-ной ставке этого налога.

Впрочем, даже те изменения, которые были внесены в проект бюджета парламентом, могут быть аннулированы исполнительной властью. В соответствии с 35-й статьей проекта бюджета на 1997 год правительство предложило в случае необходимости предоставить президенту право изменять доходные и расходные статьи бюджета в пределах бюджетного дефицита. Понятно, что далеко не все парламентарии встретили это предложение с восторгом. Так, комиссия по государственному строительству посчитала необходимым полностью исключить эту статью.

С несколько более умеренным и реалистичным предложением выступил депутат Петр Жушма. В соответствии с его поправкой изменять статьи бюджета президент может лишь по согласованию с Палатой представителей. Депутат справедливо заметил: «В *противном случае всякое обсуждение нами бюджета теряет смысл. Парламент просто не сможет как-либо влиять на бюджетную политику правительства»*. Однако это мнение депутатский корпус не поддержал -- Палата представителей с готовностью делегировала президенту существенную часть своих полномочий.

Правда, де-факто это ничего особенно не изменит. Еще в прошлом году Александр Лукашенко без колебаний перекраивал бюджет по своему усмотрению. Просто теперь он сможет делать это в полном соответствии с действующим законодательством.

СООБЩЕСТВО

ОБ ИНТЕГРАЦИИ — СДЕРЖАННО И БЕЗ ВОСТОРГА

Андрей МАХОВСКИЙ

Высказанная президентом России идея об ускорении интеграции, как ни странно, без особенного восторга была встречена в Беларуси. Сам Александр Лукашенко ограничился сдержанным выражением удовлетворения, а белорусские парламентарии в один голос заговорили о необходимости отстаивания суверенитета. Вдруг выяснилось, что в ближайшее время ни о каком объединении говорить не приходится -- по мнению большинства депутатов, подготовка необходимой законодательной базы для такого слияния займет немало времени. Предполагается, что основная тяжесть работы по подготовке такой базы будет возложена на уже существующие межгосударственные органы.

По мнению председателя парламентской комиссии по международным отношениям Леонида Рачкова, четкого представления о дальнейших путях интеграции «*нет даже на самом высоком уровне*». Неясно пока, на каких правах Беларусь войдет в состав России и войдет ли вообще. Сейчас обсуждаются две возможности -- создание конфедерации двух государств либо вхождение Беларуси в состав России на правах субъекта федерации. В соответствии с официальным мнением объединение должно произойти на основе полного равноправия двух стран. То есть фактически власти Беларуси отстаивают проект создания конфедерации.

Понятно, что в случае с огромной Россией и крошечной Беларусью такие проекты по меньшей мере самонадеянны. Сколь бы равноправным ни был подписанный договор, вероятность того, что Россия просто проглотит нашу страну -- более чем велика. Какие бы гарантии ни вытребовала для себя Беларусь, сама ситуация приведет к тому, что в конце концов наша республика станет одним из 80 субъектов Российской Федерации. Такая перспектива вряд ли может устраивать руководство страны, и прежде всего белорусского президента.

Учитывая, что все по-настоящему прибыльные белорусские предприятия либо уже переданы России, либо будут переданы ей в обмен на долги в самое ближайшее время -- суверенитет остается, пожалуй, единственной ценностью, которой еще обладает наша страна. Суверенитет -- это капитал Беларуси и ее неприкосновенный запас.

Сохраняя независимость, Беларусь может достаточно долго торговаться со своим великим соседом. Пожертвовав суверенитетом, наша страна лишится последней ценности в глазах России. Белорусское руководство, судя по всему, это вполне отчетливо понимает. Оно готово продать суверенитет, но продать лишь в крайнем случае и по максимально высокой цене. Пока цена, устраивающая белорусские власти, не названа. Если сходную цену не предложат и в будущем, мы, может быть, станем свидетелями того, как нынешнее белорусское руководство превратится в самого рьяного сторонника суверенитета и независимости государства. Ну, а пока власти предпочитают не говорить ни «да», ни «нет», заняв выгодную во всех отношениях выжидельную позицию.

Как заявил вице-спикер Палаты представителей Владимир Коноплев, ни о каком объединительном референдуме -- по крайней мере в нынешнем году -- говорить не приходится.

По словам председателя комиссии по законодательству Юрия Малумова, *наши ответные шаги будут зависеть от изменения реальной расстановки сил и развития ситуации как внутри Беларуси, так и внутри России*. Вместо подготовки референдума Межпарламентской ассамблее Сообщества Беларуси и России поручено готовить соответствующую нормативную базу. На первом этапе эта работа будет заключаться в разработке модельных законопроектов, на основе которых парламенты двух стран будут принимать законы. Позже, как считает Леонид Рачков, Межпарламентская ассамблея сможет перейти к принятию самих законов. При этом законопроекты, утвержденные ассамблеей, должны будут проходить процедуру ратификации парламентами обеих стран. Координировать эту работу и осуществлять контроль за исполнением законов будут уже существующие исполнительные органы Сообщества.

Одним из базовых должен стать закон о двойном гражданстве. Этот нормативный акт белорусский парламент готов рассмотреть и принять уже в ближайшее время.

Несколько иными видятся интересы России. В числе нормативных актов, в первую очередь подлежащих унификации, -- Таможенный кодекс. Понятно, что при существовании единого таможенного пространства Россия не может терпеть своеволие младшего брата в области предоставления льгот всяким сомнительным фирмам.

Вслед за этим предлагается провести унификацию финансовых систем. По словам заместителя председателя комиссии по международным отношениям Сергея Костяна, *в перспективе Беларусь и Россия должны прийти к введению общей валюты*. Однако, как считает депутат, пока это произойдет, пройдет немало времени. Прежде необходимо создать определенные условия и, в частности, привязать курс белорусского рубля к российскому. В перспективе власти Беларуси готовы к введению единого командования Вооруженными силами при сохранении самостоятельности армий двух государств. Таким образом, по общему мнению, сам процесс унификации законодательной базы займет три-четыре года.

По выражению Леонида Рачкова, *лишь когда мы сольемся в законодательном плане, можно будет говорить об объединении двух государств*. Разговоры же по поводу референдума в соответствии с официальной версией признаны провокацией противников президента. Мол, пользуясь тем, что народ устал от плебесцитов, оппозиция пытается дискредитировать саму идею интеграции. В будущем же, как считает председатель комиссии по законодательству Юрий Малумов, объединение неизбежно. По его мнению, к интеграции с Россией Беларусь подталкивает и Европейское сообщество, «*резко сократившее возможности развития белорусской внешней политики в западном направлении*».

ГОМЕЛЬСКАЯ ЗАГАДКА

Юрий ДРАКОХРУСТ

В минувшую пятницу в Гомеле состоялась встреча президентов Беларуси и Украины. Сообщается, что лидеры двух стран обсудили проблемы взаимодействия таможенных и пограничных служб, возможности расширения сотрудничества между промышленными предприятиями Беларуси и Украины. В комментариях по поводу встречи подчеркивается, что она носила рабочий характер.

Такие невнятные объяснения были бы удовлетворительными, если не принимать во внимание международный и политический контекст, сложившийся после прошлогоднего референдума в Беларуси. Страна попала в изоляцию, что ярко проявилось во время саммита ОБСЕ в Лиссабоне. Еще более убедительное подтверждение этому -- лишение Беларуси статуса специально приглашенного члена Парламентской ассамблеи Совета Европы. Только Россия безоговорочно признала результаты плебисцита и новые органы власти Беларуси, созданные на основании этих результатов. По крайней мере, только руководители России поздравили Александра Лукашенко с успехом на референдуме. В начале нынешней недели президент России Борис Ельцин своим обращением к белорусскому коллеге дал старт новому этапу интеграции двух стран.



И кто его знает, на что намекает

Со своей стороны, Леонид Кучма накануне референдума вместе с президентами Польши Александром Квасьневским и Литвы Альгирдасом Бразаускасом подписал совместное заявление, в котором говорится о необходимости сохранения независимой и демократической Беларуси. Что касается нынешних взаимоотношений Украины и России, то сейчас они особенно обострились в связи с последними решениями обеих палат Федерального Собрания РФ по поводу Черноморского флота и Севастополя. Масла в огонь добавила и скандальная публикация в газете «Всеукраинские ведомости» о планах Москвы по отстранению от власти Леонида Кучмы.

И вдруг Леонид Кучма встречается с Александром Лукашенко, причем, по словам украинского лидера, встреча происходит по его, Кучмы, инициативе. Согласитесь -- загадочно.

При анализе этой загадки следует учесть одно важное обстоятельство. Леонид Кучма стал первым главой государства, который прибыл с официальным визитом в Беларусь после референдума. Даже если бы два лидера просто прогулялись по набережной Сожа и поговорили о погоде, все равно встреча стала бы политическим символом. Но вот только символом чего?

Для президента Беларуси это -- прорыв изоляции, акт международного признания итогов плебисцита; нет сомнений, что именно так и он сам, и официальная пропаганда будут интерпретировать сам факт встречи. Таким образом, зачем эта встреча была нужна официальному Минску -- очевидно. Но зачем она Киеву, зачем Леониду Кучме?

Я попросил поделиться соображениями на этот счет украинского политолога, директора Киевского института политических исследований Михаила Погребинского. По его мнению, на Украине политика конфронтации с Россией исчерпала свой потенциал. Между тем приближаются выборы: через год -- парламентские, через два -- президентские. И сближение с Россией будет одной из главных тем этих кампаний. Однако, заметил Михаил Погребинский, если бы сейчас Леонид Кучма предпринял какой-либо примирительный жест в сторону Москвы, то в Украине это было бы воспринято многими как признак слабости. Киевский политолог считает, что встреча в Гомеле -- попытка президента Украины через Беларусь наладить отношения с Россией.

Иными словами, в интерпретации г-на Погребинского, Беларусь выступает в качестве то ли посредника, то ли переговорного устройства в диалоге Киева и Москвы. Это, кроме того, сигнал Леонида Кучмы той части украинских избирателей, которые хотят дружеских и тесных связей с Россией. И в то же время сигнал политически выверенный, не спугивающий другую часть электората: ведь не в «белокаменную» на поклон отправился Леонид Данилович.

Можно считать Беларусь сателлитом России, так сказать, жертвой интеграции, но ведь это пока все же не Россия.

По словам Михаила Погребинского, визит украинского президента вовсе не означает изменения позиции Киева в отношении Александра Лукашенко. Директор Киевского института политических исследований сказал, что украинский политический истеблишмент относится к президенту Беларуси примерно так же, как польский, литовский и западноевропейский. Даже коммунисты, которые в Украине находятся на обочине политики, воздерживаются от публичного выражения своих симпатий к Александру Лукашенко.

Возможна, впрочем, и другая версия политических мотивов, побудивших президента Украины отправиться в Гомель. Перспектива слияния Беларуси и России вызывает определенную обеспокоенность в Европе и в мире. Письмо Ельцина Лукашенко показало, что эта перспектива становится все более реальной. То, что Запад держит Беларусь в изоляции, не означает, что он хочет подтолкнуть ее на объединение с Россией. Но кто мог бы объяснить президенту Беларуси или хотя бы подать знак, что его, конечно, считают диктатором, но диктатором суверенной страны? Любого президента не только Западной, но и Восточной Европы не только оппозиция и пресса, но и своя партия поедом будет есть за контакты с изгоем Европы. К тому же, Александр Григорьевич и языка их не понимает: в прямом и переносном смысле. Ну, а украинцы -- свои ж братки-славяне. К тому же в этом случае политический смысл встречи легко замаскировать разными кормоуборочными радостями.

На «Гомсельмаше» обоим президентам подарили по набору охотничьих ножей. Особенности нашей национальной охоты хорошо известны.

Впрочем, у наших прогнозов есть, наверное, один большой изъян. Мы слишком рационализируем жизнь вообще и политиков в частности. Принял человек «на грудь», раскрутил глобус, ткнул пальцем и сказал: «Сюда поеду». Ну, пусть не так уж утрированно, но мотивы действий людей у власти подчас до боли просты. А политологи с социологами, обозреватели с публицистами строят сложные планы, гадают: что бы все это могло значить? Да ничего это, господа, не значит. Точнее, это значит, что, как говорил бабелевский Реб Арье-Лейб, *«на носу у Вас очки, а в душе -- осень»*.

ТЕМА НОМЕРА: КАДРЫ

ОДИН ПРЕСТОЛ НА ТРОИХ

Светлана КАЛИНКИНА

Не хочется быть суеверной, но указ президента об утверждении состава Совета Министров страны имеет «дурную» родословную. Окончательная его редакция была принята в понедельник 13-го, подписан он в день, когда с согласия президента была отстранена от должности и водворена в следственный изолятор Тамара Винникова -- женщина, которая достаточно долгое время выполняла функции главного экономического советника главы государства. Дурное, прямо скажем, предзнаменование.

Заявление Александра Лукашенко о том, что Кабинет сформирован, надо полагать, оказалось несколько преждевременным. В нем не названы министр финансов, министр здравоохранения и министр транспорта. Два последних ведомства, судя по всему, в структуре нового правительства останутся: по крайней мере ни один из проектов реформирования и изменения структуры не предусматривал их ликвидацию. Что же касается Министерства финансов, то вопрос остается открытым: существует вариант, согласно которому Минфин с его штатом и фронтом работ вольется в Министерство экономики. Впрочем, слухи о возможности такого поворота событий появились после отставки Павла Дика. Но очень многие правительственные эксперты считают их вполне реальными, поскольку поиск человека, который согласился бы возглавить это ведомство, в свое время был, пожалуй, самым долгим и мучительным. Фактически исполнявший обязанности главы Минфина опытный Николай Румас категорически отказывался от повышения. Нашли пришлого -- Павла Дика, покинувшего ради такого дела пост заместителя председателя правления «Белвнешэкономбанка». Теперь вновь рассматривается кандидатура Николая Румаса. Но должно произойти нечто невероятное, чтобы нынешний замминистра согласился возглавить это ведомство: для его однокурсников Чигиря и Винниковой карьерный взлет оказался, судя по всему, роковым. Румас же из тех, кто учится на чужих ошибках.



Генералы и свадебные генералы...

По сведениям «БДГ», категорически отказался от поста премьера Сергей Линг. Но у самого старшего из совминовских аппаратчиков -- Линга -- не хватило решительности отказаться от единственной в правительстве должности «и.о.», да, впрочем, и уходить уже некуда: проблемы, которые ранее курировал Сергей Линг, «повышены в статусе» и отданы в ведение Петра Прокоповича, чей небывалый карьерный взлет вызывает либо недоумение, либо снисходительную улыбку.

Тот факт, что функции главы правительства в ближайшее время будет исполнять Сергей Линг, свидетельствует о том, что, несмотря на все многочисленные заверения об усилении статуса и расширении полномочий белорусского Кабинета, закрепленные принятым на референдуме вариантом Конституции, фактически членам правительства уготована роль винтиков в большой государственной машине, которой «кирует» Александр Лукашенко и несколько его ближайших соратников. По крайней мере, Сергей Линг прославился лишь тем, что курировал макроэкономические проблемы все те годы, с которыми связано падение белорусской экономики во все более глубокий кризис, да тем, что даже во времена «добрейшего» Вячеслава Францевича чиновники и руководители всех уровней обходили его кабинет стороной, поскольку Линг не решался принять какое бы то ни было решение по сколь-либо серьезному вопросу. В правительстве Лукашенко--Чигиря Линг ушел в еще более глубокое подполье, объясняя глубокомысленными макроэкономическими тезисами любое, даже самое абсурдное, решение. После того, как после отставки Михаила Чигиря Лингу были поручены функции главы Кабинета, аппарат Совета Министров пребывал в состоянии глубокой прострации и ничегонеделания. До прояснения кадровой ситуации (а о том, что Сергей Линг -- человек временный, было заявлено на официальном уровне) в сторону было отложено решение всех более или менее серьезных вопросов: только мелкая «текучка».

Правительственный аппарат в тайне надеялся на то, что в правительство вернется Михаил Мясникович -- опытнейший администратор, «старый лис» аппаратных интриг. Хотя аргументов в пользу того, что президент примет такое решение, было намного меньше, чем аргументов против, бытовала надежда на торжество разума. И, пожалуй, именно Михаил Мясникович был единственным из потенциально сильных кандидатов, который бы дал однозначное «добро» на такое назначение. Но президент ограничился тем, что для усиления Кабинета ввел в его состав главу Администрации. Думается, что Михаил Владимирович по достоинству оценит этот реверанс. Теперь, когда абсолютно ясно, что Лукашенко боится выпускать из своего поля зрения эту самостоятельно значимую, а потому потенциально опасную фигуру, и по этой же причине не наделяет Мясниковича должной властью, у главы президентской Администрации есть только один шанс занять долгожданное место на политическом Олимпе Беларуси -- за некий оптимально короткий период до президентских выборов покинуть главу государства, громко хлопнув дверью. Но после произошедшего с Винниковой вряд ли кому-либо захочется уходить со скандалом. Теперь стало очевидным, что закончился период, когда Лукашенко, набирая как гарантию преданности компромат на того или иного чиновника, держал «бомбу» при себе, не пуская, однако, в ход. Висящее на стене ружье рано или поздно, как известно, может выстрелить...

Арест главы Национального банка и неспособность Михаила Мясниковича вывести из-под удара Тамару Винникову свидетельствуют об ультимативе главе Администрации, которого с «Беларусбанком» связывает причастность к деньгам, берущая начало еще во времена правительства Кебича: либо работаешь за идею, либо... Это обстоятельство на ближайшее время нейтрализует влиятельность Михаила Мясниковича, но он по-прежнему остается потенциально наиболее сильной фигурой белорусского истеблишмента. Ведь многие члены правительства, большинство директоров крупных и средних предприятий и глав администраций в той или иной мере являются «людьми Мясниковича». То есть именно Михаил Мясникович -- это та фигура, которая сегодня обладает наибольшим влиянием на промышленные и аппаратные низы, чем не может похвастаться ни сам президент, ни кто-либо из его ближайших соратников.

Очевидно, что ни новый «первый» -- Петр Прокопович, ни кто-либо из вице-премьеров -- ни Долголев, ни Кокорев, ни Гаркун, ни уж тем более Русакевич -- не в состоянии соперничать во влиятельности с главой Администрации. Владимир Русакевич прочно связан вечно нерешенными проблемами социальной сферы и природной нерешительностью. Василий Долголев, который в ответ на любое обвинение может козырять тем, что он вывел из кризиса «Горизонт», по-прежнему увлечен аппаратными интригами, в результате чего пролоббированный им пост первого вице-премьера занял Петр Прокопович, а Долголев будет вынужден заниматься «конкретным делом». Позиции Валерия Кокорева ослаблены перманентной угрозой энергетического кризиса, неразрешенностью проблем с «Газпромом», сомнительными результатами российско-белорусских нефтяных проектов. Владимир Гаркун, который по логике вещей должен быть очень сильной фигурой, ведь, как показал опыт, аграрное лобби в стране самое сильное -- совхозам и колхозам уже нечего терять, кроме своих долгов -- вовсе не является ключевой фигурой этого самого лобби: хороший человек, говорят, не профессия.

Более выигрышная в этом плане кандидатура -- министр сельского хозяйства и продовольствия Василий Леонов. Правда, по сведениям из достоверных источников, Василий Севостьянович был нынешней зимой недалек от отставки. Надо полагать, мог пострадать за излишнюю прозорливость, ведь в унисон тем, кто предрекает недолгую судьбу нынешнему правительству и его первым лицам, предпочел отказаться от премьерского поста. Мог оказаться неназначенным и министр обороны Александр Чумаков, правда, по другим причинам: подвел возраст, он у генерала пенсионный. Достаточно долго принималось решение и по министру торговли Петру Козлову: как-никак, а продовольственный кризис во многом был усугублен непродуманностью политики этого ведомства. Шаталось, говорят, кресло и под Василием Стражевым -- министром образования... Впрочем, максимум на что может претендовать нынешний Кабинет в целом и каждый из его членов в частности -- на право называться человеком, досконально знающим свое направление работы. Ни правительство в целом, ни кто-либо из 48 его членов в отдельности сегодня не могут похвастаться высокой степенью самостоятельности, потому и впредь Совет Министров будет заложником той политики, которую проводит Александр Лукашенко.

Лукашенко по праву занимает первое место в рейтингах влиятельности, хотя сам по себе рейтинг достаточно субъективен и эмоционален. Шестое место Виктора Шеймана (по итогам декабря) -- это не более чем зафиксированное на бумаге желание экспертов умалить влиятельность госсекретаря Совета безопасности. Иван Титенков по-прежнему занимает третью позицию, причем самостоятельность выбора главы государства в решении принципиальных вопросов вызывает все большие сомнения.

Доводы о лиозненском «Мерседесе», которыми многие пытаются объяснить столь высокую степень влиятельности этих двух фигур на главу государства, вряд ли можно назвать убедительными. Может быть, на первом этапе эта «тайна на троих» и сыграла определенную роль, но уже прошло время, когда она для кого бы то ни было могла быть козырной картой. Главное, видимо, в том, что в отличие от своих иных более или менее влиятельных коллег по предвыборной команде Шейман и Титенков получили ведомства, которые никоим образом не могут попасть под рубку в поиске виновных в экономическом кризисе. Недолгий поход Виктора Шеймана во власть с конкретным фронтом работ -- на пост министра внутренних дел -- завершился достаточно быстро: проще, надежнее и стратегически более выгодно руководить всеми, но ни за что не отвечать, имея при этом прямой доступ «к телу». В стране нет ни одного силового ведомства, в которой за времена Лукашенко не произошло ни одного крупного скандала, министры, их замы, генералы, облагодетельствованные и разжалованные, меняются, как мозаика в калейдоскопе, но Виктор Шейман за службу во благо Отечества получает генеральскую звезду на погоны. Потому что он-то эти заговоры и разоблачает. То есть заслуживает доверия за супербурную деятельность. Пожалуй, только однажды статус Виктора Шеймана мог пошатнуться -- когда стало известно о фактах полукриминальных разборок в службе охраны президента. Но Александр Лукашенко сделал вид, что считает убедительными доводы о «психической неуравновешенности» «больного охранника», «покончившего жизнь самоубийством». Хотя опыт показывает, что у главы нашего государства в определенных случаях «прорезается» прекрасная память...

Иван Иванович Титенков, курирующий более «деликатное» хозяйство, тоже уже успел вызвать недовольство президента: в первую очередь тем, что некоторые факты деятельности его ведомства -- надо полагать, самая верхушка -- стали известны прессе. Иван Титенков, не будь столь колоритной фигурой, вовсе был бы обойден вниманием широких масс -- как мало мы знаем об управляющем делами президента России, так не знали бы мы и о белорусском «завхозе». Но в порыве ревностного создания президентской казны он проявил непростительную для занимаемого поста активность. Эта невольная ошибка рано или поздно похоронит карьеру управделами либо выведет ее на качественно иной уровень. Это что касается стратегии, а вот в тактике Иван Титенков пока ошибается редко, а если и ошибается, то эти ошибки известны лишь очень узкому кругу лиц. Причастность к этому кругу, кстати, и Титенкову, и Шейману рано или поздно может стоить карьеры: Лукашенко уже не раз имел неприятности от бывших соратников, которые «кое-что знали». Надежнее и безопаснее иметь рядом с собой преданных исполнителей, которые не располагают таким богатством, как обладание информацией. Для этого, правда, надо надежно закрепиться на своем посту. А как только это произойдет -- начнется другая игра. Пока же страной правят трое...



Смеется тот, кто стреляет последним

ПОДРОБНОСТИ

КОВАРСТВО И ЛЮБОВЬ

Отдел расследований «БДГ»

Стремительное перемещение Тамары Винниковой из кресла председателя правления Национального банка на тюремные нары -- горький урок не только для нее самой. Этот арест должен заставить задуматься над своим будущим и других высокопоставленных чиновников из правящей элиты. Жестокий урок, который получила Тамара Винникова,-- самое красноречивое доказательство того, каким коварным Хозяин может быть со своим ближайшим окружением в минуты плохого расположения духа.

АРЕСТ ПОДКРАЛСЯ НЕЗАМЕТНО

Об аресте Тамары Винниковой стало известно вечером 14 января из официальных теле- и радиосообщений, прозвучавших, как гром среди ясного неба.

В тот день, по сведениям «БДГ», Тамара Винникова еще участвовала в работе коллегии Комитета государственного контроля, затем ее пригласили в Прокуратуру страны для дачи объяснений по некоторым аспектам ее прежней деятельности в должности руководителя «Беларусбанка». На свое рабочее место г-жа Винникова не вернулась. Бывшего главного банкира страны препроводили в следственный изолятор КГБ, где она находится и поныне. По свидетельству очевидцев, в камере нервы «железной леди» не выдержали -- с ней произошла истерика.

Такой поворот судьбы явился полной неожиданностью не только для г-жи Винниковой. Судя по тому, что в течение нескольких дней после ареста ей не предъявлено обвинение, не было сообщено, какой конкретно ущерб и каким образом нанесла государству подследственная, Прокуратура сама не была готова к столь решительным действиям. Поэтому прокурорам уже после того, как г-жа Винникова была помещена в СИЗО КГБ, пришлось переворачивать целые тома уголовных дел и различных справок ревизий и проверок, проводившихся во время руководства Тамары Дмитриевны «Беларусбанком».

БЫЛ БЫ ЧЕЛОВЕК, А УГОЛОВНОЕ ДЕЛО ВОЗБУДИТЬ -- НЕ ПРОБЛЕМА

Естественно, в целом ворохе компромата и уголовных дел, заведенных на других сотрудников «Беларусбанка», найти привязку к делу Винниковой довольно просто. Тем более, что нынешнее уголовное законодательство далеко от совершенства и предоставляет следствию возможность привлечь к ответственности практически любого руководителя банка. Многочисленные примеры безосновательных обвинений банкиров в выманивании или предоставлении заведомо невозвратных кредитов -- яркое тому подтверждение. Вполне вероятно, что именно такие обвинения вкупе с фактами покупки недвижимости и драгоценностей (безотказно действующими на электорат Александра Лукашенко) будут использованы против г-жи Винниковой. Ожидается, что окончательное обвинение будет предъявлено по истечении десяти дней после задержания, то есть примерно 24 января.

Не исключено, конечно, что у следствия найдутся конкретные, убедительные доказательства прямой или косвенной причастности Тамары Винниковой к каким-то махинациям. Ведь известно, что деньги не всегда делаются в белых перчатках. Особенно в условиях, в которые поставлены белорусские банкиры.

ДЕЛА ДАВНО МИНУВШИХ ДНЕЙ

Итак, по сведениям «БДГ», в вину Тамаре Винниковой может быть вменено, в частности, то, что в бытность ее председателем правления АКБ «Беларусбанк» создана страховая общественная ассоциация «Элстра». В ее состав вошли 90 работников «Беларусбанка» (в качестве физических лиц), а также некое общество с ограниченной ответственностью и сам «Беларусбанк». 50% акций общества принадлежало г-же Винниковой. Вышеуказанная фирма получила кредит на сумму $400 тысяч, которые до сих пор не возвращены. Это, кстати, не единственный случай предоставления невозвратных кредитов во времена правления г-жи Винниковой «Беларусбанком». Всего, по сведениям «БДГ», их было выдано примерно на $3 млн.

Однако следует отметить, что в Беларуси нет практически ни одного коммерческого банка, который не пострадал бы из-за невозврата кредитов. Так что если правоохранительные органы и впредь будут решать эту проблему столь своеобразными методами -- вскоре на свободе не останется ни одного банкира.

Существует также версия о том, что истинные мотивы ареста Винниковой связаны с деятельностью ее бывшего заместителя Дмитрия Шаткина -- он якобы с помощью Тамары Дмитриевны незаконно лоббировал интересы некоторых израильских фирм, занимавшихся строительным бизнесом на белорусском рынке. В прошлом году г-н Шаткин убыл в это государство, где принял израильское гражданство.



Преступник или жертва?

Кстати, сама Винникова, по всей видимости, не чувствовавшая опасности, накануне вернулась из Франции, где проводила отпуск. По некоторой информации, короткий отдых она использовала для посещения и другой страны. По одним сведениям, это Италия, по другим -- Израиль.

В связи с отсутствием договоренностей о взаимодействии в области права между Израилем и Беларусью сотрудники Прокуратуры, пожелавшие остаться неизвестными, весьма скептически относятся к возможности подтверждения изложенной версии. Для этого небходимо как минимум допросить Дмитрия Шаткина. Поэтому следствие, скорее всего, выдвинет такие обвинения, которые будет значительно проще доказать с помощью не только документов, но и показаний определенных должностных лиц. Нет сомнения, что желающие засвидетельствовать что-либо против Тамары Винниковой найдутся, ибо в банковской среде она имела не только друзей. К тому же и вчерашние соратники при возникновении угрозы ареста или уже находясь за решеткой могут чистосердечно «сдать» и даже оговорить Тамару Дмитриевну.

> ***СПРАВКА «БДГ»:***
>
> *Винникова Тамара Дмитриевна родилась в 1949 году в селе Подлужное Ставропольского края, в рабочей семье. Русская. В 1970 году окончила Белорусский государственный институт народного хозяйства. В 1970-1973 годах работала экономистом Коми республиканской, затем Белорусской республиканской контор Госбанка СССР. С 1973 по 1987 год -- старший экономист, начальник отдела, начальник управления Минской городской конторы Госбанка. В 1988-1990 годах -- начальник управления Белорусского республиканского банка Жилсоцбанка СССР. С 1990 по 1995 год возглавляла акционерный коммерческий банк «Беларусь». С августа 1995 по февраль 1996 года -- председатель правления АСБ «Беларусьбанк». С февраля 1996 по 14 января 1997 года -- председатель правления Национального банка Республики Беларусь. Имеет двух сыновей. Оба женаты.*
>
> *За благотворительную деятельность отмечена грамотой патриарха Всея Руси Алексия Второго.*

Практика показывает, что наши следственные органы, заточив человека в СИЗО, фактически никогда не признают собственных ошибок и стремятся любыми способами довести дело до суда. Как правило, расследование в таких случаях затягивается на полгода -- год, а суды в лучшем для обвиняемых случае выносят условный приговор.

ОТ СУМЫ ДА ОТ ТЮРЬМЫ НЕ ЗАРЕКАЙСЯ

В любом случае, даже если уже сейчас считать обвинения следствия обоснованными, изоляция г-жи Винниковой вряд ли целесообразна -- достаточно подписки о невыезде. Она не матерый рецидивист и опасности для общества не представляет. А следственные органы, занимавшиеся проверкой АКБ «Беларусбанк» на протяжении нескольких лет, имели достаточно времени, чтобы беспрепятственно изъять необходимые документы и опросить свидетелей. И даже если следствие не успело получить какие-то документы из архивов «Беларусбанка», маловероятно, что г-жа Винникова, находясь на свободе, могла бы воспрепятствовать этому. Ведь у руля АСБ «Беларусбанк» находится человек президента -- Надежда Ермакова, которая никогда не испытывала особых симпатий к своей предшественнице (впрочем, антипатия была взаимной).

В этой связи возникает вопрос: зачем и кому нужно было столь оперативно упрятывать г-жу Винникову за решетку?

Искать ответы на эти вопросы в правоохранительных органах, наверное, бесполезно. Они и сами, очевидно, не в восторге от того, что оказались втянутыми в политические интриги. Иначе не отбивались бы так рьяно от журналистов, пытающихся получить вразумительные комментарии. Вряд ли кого-нибудь удивил бы арест г-жи Винниковой еще до ее назначения на пост главы Нацбанка, поскольку «подкопы» под «Беларусбанк» и лично Тамару Дмитриевну велись чуть ли не с момента избрания первого президента Беларуси. Это косвенно подтверждается и в скупых комментариях представителей республиканской Прокуратуры, сообщивших о том, что обвинения против Тамары Винниковой фактически вытекают из старых уголовных дел, возбужденных против должностных лиц «Беларусбанка». Да и сама Тамара Дмитриевна в августе прошлого года в одном из своих интервью сообщила буквально следующее: «*За все время существования «Беларусбанк» проверяли 214 раз. Только в 1995 году там работали 32 специально созданные комиссии. Поверьте, если бы с моим именем была связана хотя бы одна незаконная сделка, на свет никогда не появился бы указ о моем назначении на пост председателя правления Национального банка*».

Наивная г-жа Винникова и не подозревала, что уже тогда в сейфе лежал компрометирующий ее документ с грифом «секретно». Тем не менее она была в большом фаворе у президента. Именно Винникова сыграла важную роль в смещении с поста главы Нацбанка Станислава Богданкевича. Именно ей отводят основную роль в травле г-на Богданкевича, развернувшейся в последние полтора года в государственных СМИ. Казалось бы, оказав такую неоценимую услугу, Тамара Дмитриевна обеспечила себе устойчивое положение в Национальном банке. Чуть ли не до самого ареста она числилась среди претендентов на пост премьер-министра.

Ясно, что сейчас правоохранительные органы -- лишь исполнители в какой-то странной закулисной политической интриге. Причем совершенно очевидно, что арестовали Тамару Дмитриевну с санкции Самого. А значит, кто-то из имеющих доступ к Самому предъявил веские аргументы (убедительных фактов к тому времени, скорее всего, еще не было) страшной вины Тамары Винниковой перед Ним и большой угрозы правящему режиму, которую она представляет, находясь на свободе. Вполне вероятно, что Тамара Дмитриевна знала немало финансовых тайн президентского двора и ее возможные откровения после неминуемой отставки кого-то очень пугали.

Существует также версия о том, что г-жу Винникову просто отдали на съедение электорату -- надо же кого-то обвинить в стремительном обвале курса национальной валюты. В таком случае власть предержащие, несомненно, поступили с г-жой Винниковой коварно и жестоко. Обычно за подобные провинности чиновников просто снимают с работы и отправляют куда-нибудь «посол подальше». Поэтому судьба Тамары Винниковой должна насторожить других чинов, чьи рыльца в пушку. Александр Лукашенко недвусмысленно дал понять, что никакие прежние заслуги не могут служить гарантией неприкосновенности. Для сохранения и укрепления личного авторитета «искренний» и «честный» правитель готов пожертвовать любым своим соратником.

Так что компанию Тамаре Дмитриевне в следственном изоляторе КГБ могут составить другие известные личности из числа сильных мира сего. Не зря же в годы тоталитарного советского режима одной из самых актульных была пословица: «От тюрьмы да от сумы не зарекайся». Кажется, над смыслом этого изречения следует задуматься и некоторым нынешним фаворитам.

КОММЕНТАРИЙ

НА ПОВОДКЕ

Александр ФЕДУТА

Арест Тамары Винниковой продемонстрировал, что начинается принципиально новый период правления А.Г.Лукашенко. Аресты все-таки будут. Но не те, которых боялось мировое сообщество. Тогда -- какие?

До сих пор Александр Григорьевич отпускал отвязавшихся, что называется, подобру-поздорову. Ушедшие от него получали, разумеется, вслед свой ком грязи, растиражированный государственной прессой. Но все-таки им давали уйти. Это были либо те, на кого не было компромата, либо те, кого (как Синицына или Чигиря) Лукашенко в той или иной степени опасался и потому позволил оборвать "поводок". Арест Винниковой был произведен образцово-показательно: смотрите, мол, что с вами будет! С кем -- «с вами»?

Если исходить из того постулата, что Тамара Дмитриевна -- всего лишь жертва, принесенная электорату, коза отпущения -- и не более, то непонятно, почему, кроме нее, не были арестованы и другие крупные банкиры и бизнесмены. Ведь очень просто было бы заодно усадить на скамью подсудимых гг. П-о, К-о, Т-о et cetera, обвинив их в саботаже не очень законных и квалифицированных президентских указов и подрыве белорусской экономики. Тем более, что большинство обвинений, которые уже озвучены в адрес г-жи Винниковой, с таким же успехом можно было бы предъявить любому главе крупной коммерческой структуры.

Во-вторых, совершенно очевидно, что Тамару Дмитриевну заманивали утечкой информации о грядущем назначении на пост премьер-министра, телевизионными интервью и тому подобными фокусами. Ясно, что усыпляли ее бдительность, но не ясно, почему ее просто не арестовали -- например, дома. Ведь до сих пор речь идет лишь о тех прегрешениях, которые она допустила до назначения на пост председателя правления Национального банка. Даже на мой, сугубо дилетантский взгляд, невозможно за сутки откопать такое, что заставило бы арестовать главного банкира страны с подобной поспешностью.

Осмелюсь высказать одно предположение. Г-жа Винникова вполне могла оказаться жертвой охоты, которую не столько вели на нее, сколько она сама. События последнего времени, стремительно развивавшиеся с момента резкого усиления позиций вечного оппонента Нацбанка Петра Прокоповича, должны были убедить ее в том, что ее рано или поздно сдадут. Любой нормальный человек на месте Винниковой попытался бы защититься. Лучшая же оборона, как известно, -- это нападение. Зарубежные вояжи г-жи Винниковой вполне могли дать ей в руки некий материал, способный не только скопрометировать нынешнюю власть, но и нанести ей серьезный ущерб. Например, Тамара Дмитриевна вполне могла получить в руки документы, свидетельствующие об открытии в зарубежных (израильских, австрийских и т.д.) банках счетов на имя отдельных ее высокопоставленных противников и бывших покровителей. Вероятно, она сама могла и сообщить о своем тайном знании тем, кто был в этом заинтересован.

Возможным моим оппонентам напомню судьбу другого известного арестанта -- Александра Саманкова. Разгром ПРИФа вряд ли был случаен, но еще менее случайно, что г-на Саманкова до сих пор не судили. Мы все-таки не в 1937 году живем, и подсудимого в ходе процесса не всегда заставишь говорить лишь то, что хочется власти. Думается, что и Саманков, и Винникова будут сидеть без суда максимально долгий срок -- до тех пор, по крайней мере, пока известное им не станет абсолютно безопасным либо не перекочует в виде оригиналов документов в руки их обвинителей.

НОВОСТИ

«МАГНАТБАНК» ПРИЗНАН БАНКРОТОМ

15 января в Минском областном хозяйственном суде вновь состоялось слушание по делу о банкротстве акционерного коммерческого банка «Магнатбанк». Согласно вынесенному на заседании решению АКБ «Магнатбанк» признан банкротом.

К концу дня 17 января представители администрации временного управления АКБ «Магнатбанк» должны были представить список лиц, которых они хотели бы видеть в составе создаваемой ликвидационной комиссии. Планируется, что эта комиссия проработает полгода. Предполагается, что в состав ликвидационной комиссии войдут представители всех заинтересованных сторон, в том числе -- совета банка и акционеров.

ЭКЗАМЕН ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ

16 января состоялось заседание аттестационной комиссии Национального банка Беларуси.

Экзамен на профпригодность сдали председатель правления «Белинвестбанк» АО -- Наталья Алексеева, председатель правления АКБ «Золотой талер» -- Людмила Ляшенко и гл. бухгалтер Игорь Вербенко, зам. председателя правления АКБ «БелБалтия» -- Василий Барсегян, зам. председатель правления «Приорбанк» АО -- Валентин Трещев, начальник управления АСБ «Беларусбанк» по Могилевской области -- Е.Шестирикова, зам. начальника управления АКБ «Белбизнесбанк» по Гомельской области -- Г.Крылова.

Еще один шанс пройти аттестацию получило руководство АКИБ «Чистьинвестбанк». Однако председатель правления Анна Бармаш на аттестацию не явилась (ввиду болезни), а главбух повторно не аттестован.

«ОЛИМП» «ПОД КОЛПАКОМ» У НАЦБАНКА

15 января Совет директоров Национального банка Беларуси принял решение о временном приостановлении действия лицензии АКБ «Олимп» на право совершения валютно-обменных операций с наличной иностранной валютой. Банку инкриминируется грубое нарушение валютно-обменных операций.

Комментируя данное решения главного банка страны, правление АКБ «Олимп» заявило, что *«факты, определенные проверкой как нарушения, при более объективном и независимом подходе вряд ли заслуживают мер, принятых по отношению к банку «Олимп»*. Руководство банка надеется, что справедливость в ближайшее время будет восстановлена. Тем более, что после решения кадровых проблем в главном банке страны ничто не мешает тщательно и непредвзято разобраться в спорном, на взгляд руководства «Олимпа», вопросе.

БАНКОВСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ: ШАГ ВПЕРЕД

В минском Доме литератора состоялся семинар-презентация автоматизированной банковской системы нового поколения -- RelBank-технологии, разработанной белорусской фирмой «Надежные программы».

Представителям белорусских и российских банков была продемонстрирована RelBank-технология, на разработку которой ушло без малого 4 года. В числе принципиально новых возможностей -- мультивалютность, консолидированный баланс банка в реальном времени, настройка на любой план счетов, широкие возможности для аналитики, открытость системы для расширения, масштабируемость, использование профессиональных ОС и серверов СУБД, обмен данными с другими приложениями посредством интерфейса OLE.

По результатам полугодового опыта эксплуатации RelBank в минском АСКБ «Технобанк» разработан оптимальный вариант Windows-интерфейса, облегчающий работу пользователя по сравнению с традиционным текстовым интерфейсом. RelBank предлагается белорусским и российским банкам как готовая система либо как платформа для дальнейшего развития системы силами банка.

Отдел финансовых институтов «БДГ».

ПОДРОБНОСТИ

ТРЕТЬЯ ПОПЫТКА ЗАКРЕПИТЬСЯ НА ВЕРШИНЕ БАНКОВСКОЙ ПИРАМИДЫ

Светлана КАЛИНКИНА

Вот уже несколько лет, как только место председателя правления Национального банка Беларуси оказывалось вакантным либо появлялись слухи о возможности смещения с должности человека, его занимавшего, неизменно в качестве основного претендента на пост всплывала кандидатура председателя совета директоров, президента «Белвнешэкономбанка» Геннадия Алейникова. Так было при Богданкевиче, так было при Винниковой... 16 января 1997 года Александр Лукашенко назначил Геннадия Алейникова -- человека, не менее известного в Администрации президента, нежели его предшественники -- на первый пост в главном банке страны.


Геннадий Алейников

«Белвнешэкономбанк» всегда специализировался на экспортно-импортных операциях. Это достаточно сильная структура, прочно занимающая 5-6 позицию в рейтинге белорусских банков. В 1996 году около 70% экспорта и 20% импорта внешнеторгового оборота Беларуси прошло через «Белвнешэкономбанк». Банк обслуживает кредитные линии Германии, Австрии, Швейцарии, США, Италии, ЕБРР. Имеет самую широкую корреспондентскую сеть за рубежом -- 583 банка в 80 странах мира, является клиринговым центром по расчетам в СКВ в Беларуси, осуществляющим международные операции, а также основным оператором для российских банков по расчету в белорусских рублях.

Тем не менее председатель правления «Белвнешэкономбанка» -- ныне главный банкир страны Геннадий Алейников -- никогда не был слишком заметной фигурой среди банкиров «первой руки». В декабре 1995 года, когда на повестку дня банковского сообщества был поставлен вопрос о возможности кризиса в банковской системе, все ждали «веского слова» руководителей крупнейших банков. Тамара Винникова, Сергей Костюченко, Николай Раков выступили достаточно резко, отстаивая, правда, разные точки зрения. Речь ведь, напомним, шла о том, что кризис банковской системы спровоцирован в значительной степени тем, что сливались два банка -- «Беларусбанк» и «Сберегательный банк», и счета бюджетных организаций и предприятий нефтегазового комплекса переводились в принудительном порядке в объединенный АСБ «Беларусбанк». Геннадий Алейников тогда фактически предпочел отмолчаться. Эксперты объяснили это тем, что «Белвнешэкономбанк» в отличие, к примеру, от «Промстройбанка» или «Агропромбанка» эта акция затрагивала в значительно меньшей степени. Впрочем, согласиться с данным объяснением можно лишь отчасти, ведь речь тогда, как все понимали, шла не столько о конкретном объединительном проекте, сколько о том, способно ли банковское сообщество оказывать какое-либо существенное влияние на денежно-кредитную политику государства.

Причина молчания Алейникова прояснилась несколько позже, когда стало ясно, что руководство БелВЭБ имеет не меньшие аппетиты, нежели прежнее руководство «Беларусбанка» в лице Тамары Винниковой.

На белорусском рынке банковских услуг в сегменте привлечения валютных вкладов и работы по обслуживанию экспортно-импортных операций реально соперничают лишь два банка -- «Приорбанк» и «Белвнешэкономбанк». Первый объединительный порыв в попытке закрепиться на рынке и обойти конкурента не вывел вперед ни один из них: вслед за объединением «Белвнешэкономбанка» с «Амкодорбанком» последовало объединение «Приорбанка» и «Вестбанка». Таким образом, 1996 год -- год борьбы белорусских банков за существование и приспособление к новым политическим и экономическим реалиям -- оба банка начинали с приблизительно равными стартовыми возможностями.

Год начался неудачно. БелВЭБ по-прежнему сдавал позиции. В начале мая минувшего года руководство «Белвнешэкономбанка» было извещено о том, что, с точки зрения Нацбанка, в его деятельности наблюдается ряд кризисных явлений: рост доли проблемных кредитов, увеличение объемов неуплаченных процентов, невыполнение норматива платежеспособности. Г-жа Рыкова даже «пообещала» признать БелВЭБ *«банковским учреждением, имеющим устойчивую тенденцию ухудшения показателей безопасного и ликвидного ведения банковских операций»*. В ближайшее время мы, конечно, узнаем, будет ли эта принципиальность стоить ей поста или г-н Алейников поступит по-джентльменски, но дело не в этом. По мнению многих аналитиков, внимание Нацбанка было вызвано внезапной агрессивностью БелВЭБ, руководство которого проявило завидные аппетиты и покусилось ни много - ни мало -- на статус «национального валютного банка», во имя чего был поставлен вопрос о слиянии БелВЭБ с гродненским «Комплексбанком», «Минск-Комплексбанком» и «Брестскомбанком» при сохранении специализации головного банка. И если во времена Станислава Богданкевича эти намерения всего лишь намерениями и оставались, то при Винниковой была проведена определенная организационная работа -- акционеры всех четверых структур приняли решение об объединении. Подобная тактика борьбы с «Приорбанком», упорно опережающим БелВЭБ, имела активный патронаж на самых высоких государственных уровнях, но Национальный банк и лично Тамара Винникова под различными благовидными предлогами не дали «добро» на проведение этой акции. Ведь особой доверительностью отношения Алейникова и Винниковой не отличались, более того -- между двумя этими банкирами давнее, временами даже обострявшееся, соперничество.

Возможность появление банка с особым статусом -- этакого банка-монстра, ориентированного на работу с внешним миром, в случае реализации имела бы даже большее значение, чем сбербанковско-беларусбанковский гибрид. Ведь по ключевым позициям такой банк фактически ушел бы из ведения Нацбанка и, скорее всего, его деятельность напрямую контролировалась бы из кабинетов здания на улице К.Маркса. Потому волей обстоятельств Винникова встала на сторону не особо жалованного ею же «Приора». Судя по всему, уже в ближайшее время эта история будет иметь продолжение, и уже в ближайшее время мы станем свидетелями очередной реанимации «объединительных» тенденций. Правда, 16 января в «тронной речи» во время представления нового председателя правления Национального банка коллективу банка Геннадий Алейников заявил лишь о том, что приоритетными направлениями своей деятельности считает тесное сотрудничество с президентом и правительством, решение текущих проблем валютного рынка и улучшение инвестиционного климата. Рамки, как говорится, более чем широки.

Справка «БДГ».

Геннадий Станиславович Алейников родился в 1947 году в Минске. Образование -- высшее, окончил Белорусский институт народного хозяйства и Всесоюзную академию внешней торговли. Работал в банковских учреждениях Минска на различных должностях. До образования «Белвнешэкономбанка» работал начальником планово-экономического управления Белорусского республиканского банка Внешэкономбанка СССР. В 1992-1994г. г. -- председатель правления «Белвнешэкономбанка», с 1994г. -- президент БелВЭБ, председатель совета директоров. Известен в банковских кругах как опытный, достаточно осторожный и скрытный банкир, банк которого, впрочем, до недавнего времени не отличался особой агрессивностью на рынке.

«Белвнешэкономбанк» создан на базе Белорусского республиканского банка внешнеэкономической деятельности СССР в декабре 1991 года. В состав акционеров входят более 120 предприятий и организаций. Крупнейшие акционеры -- государство (64%), Евробанк (Париж), «Еврофинанс», Внешэкономбанк (Москва). Филиальная сеть банка включает пять региональных банков и 18 отделений. Имеет представительства в Москве и Варшаве.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ К «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЕ»

Конъюнктура

№ 1 (48) 20 января 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ОБЗОР

В Багдаде все спокойно

На протяжении всего прошлого года «Конъюнктура» отслеживала ситуацию на мировом рынке по различным товарным группам. Сегодня мы попытаемся взглянуть на тенденции, определяющие развитие рынка нефти.

Пока на белом свете есть ОПЕК...

Ситуацию, сложившуюся на крупнейших нефтяных биржах мира в последнее время, кто-то из аналитиков назвал «поразительной способностью рынка со-



противляться извлечению прибыли». Брокеры вели себя действительно странно -- любые сплетни о срывах поставок и т.п. воспринимались игроками как сигнал к немедленному взвинчиванию цен. В то же время обнадеживающие сведения об этих самых поставках отнюдь не служили руководством к снижению цен.

Не менее странное поведение продемонстрировала и Организация стран-экспортеров нефти (ОПЕК). В условиях устойчивого роста цен ее представители, собравшись на очередную встречу в конце ноября, приняли решение «заморозить» добычу нефти, по крайней мере, до середины будущего года на уровне 25,03 млн баррелей/день. При этом, по оценкам Международного агентства по энергетике, спрос на нефть, поставляемую этими странами, к концу первого квартала 1997 года достигнет 26,5 млн баррелей/день. Напомним, что на долю ОПЕК приходится более четверти поставляемой на рынок нефти, что дает право этой организации если не контролировать, то, по крайней мере, существенно влиять на мировые цены.

«Темной лошадкой» (в плане влияния на динамику цен) является Ирак. По соглашению «нефть в обмен на продовольствие» предусматриваются поставки 700.000--800.000 баррелей/день, хотя потенциал добычи в этой стране очень высок. Когда-то Ирак имел квоту, равную квоте Ирана, который в настоящий момент добывает 3,6 млн баррелей/день. Однако есть основания полагать, что даже в случае полной отмены санкций Ирак не станет «возмутителем спокойствия и нарушителем порядка». По крайней мере, советник Саддама Хусейна **Аль-Хити**, бывший ранее министром нефтяного комплекса, заявляет: «Мы не хотим нанести удар по рынку -- это не принесет пользы ни нам, ни другим членам ОПЕК».

Таким образом, в 1997 году, вероятнее всего, спрос на нефть будет значительно превышать предложение. Безусловно, без «пиратов» на нефтяном рынке не обойдется. Например, довести производство до 3,5--4 млн баррелей/день в ближайшие годы планирует Венесуэла (в 1995 году ее квота в ОПЕК составляла 2,36 млн). Для достижения поставленной цели еще в прошлом году началось активное привлечение иностранных инвестиций, хотя совсем недавно эта страна боролась против транснациональных корпораций с мужеством Дон-Кихота. Увеличить добычу на 8% предполагает Великобритания, на 6% -- Норвегия. Однако изменить общую картину на мировом рынке вряд ли кому-то удастся, а это значит, что снижения цены на «черное золото» (не считая колебаний, вызванных сиюминутными факторами) ожидать не приходится.

Пока нефть не кончится, Россия не перекрестится

Россия, как ни странно это слышать для тех, кто смотрит на восточного соседа с позиции «страшнее кошки зверя нет», удовлетворяет лишь 10% мирового спроса на нефть, причем на экспорт отправляет более 40% от общего объема добычи! Обеспечивая значительную часть доходов в бюджет России своими отчислениями, нефтяные компании этой страны из-за непосильного налогового бремени практически не способны вкладывать средства в разведку месторождений (разведанных запасов в России осталось лишь на два десятилетия!) и техническую модернизацию производства. Как следствие, на протяжении последних лет объемы добычи снизились примерно на 40%.

Налоговая система России такова, что переработка нефти внутри страны невыгодна -- удобнее экспортировать сырье. Собственно же российские НПЗ, недогруженные порой на 60%, в плане технологий находятся преимущественно на уровне, достойном эпохи нэпа. Выход автомобильного бензина на тонну нефти не превышает 13,5%. Все это приводит к тому, что при малейшем улучшении конъюнктуры мирового рынка происходит резкое увеличение экспорта в ущерб поставкам собственным потребителям. В частности, когда из-за скачка цен, обусловленного срывом соглашения «нефть в обмен на продовольствие», рентабельность экспорта возросла с 2,5--5 $/т до примерно 25 $/т, в России начал ощущаться дефицит нефти. В Москве даже заговорили о необходимости введения ограничительных квот. До квот, правда, дело не дошло, зато ориентация нефтяных компаний на экспорт привела к значительному росту цен внутри России. Так, только за декабрь тонна европейской нефти подорожала с 440.000 до 470.000 руб. Причем эксперты считают: продолжение следует.

Что касается нефтяных компаний, то в списке 50 мировых гигантов Россия представлена одним лишь «ЛУКойлом», занимающим там далеко не первое место. Следует отметить, что если по объемам добычи (более 50 млн т/год) «ЛУКойл» -- действительно одна из крупнейших в мире компаний, то по другим показателям (стоимость добычи, качество переработки, объем активов и, главное, технологический уровень) он, безусловно, отстает от мировых лидеров. Ожидаемая балансовая прибыль «ЛУКойла» в 1996 году составит 3,7 трлн руб. Окончательный отчет за 1996 год появится не раньше весны, но по предварительным оценкам объем произведенной товарной продукции в денежном выражении в 1996 году составит около 41 трлн руб.

Кто-то теряет, а кто-то находит

Как ни парадоксально, из всех отраслей белорусского рынка в наибольшей степени влиянию мировых тенденций подвержена именно «зарегулированная» государством сфера поставок нефти. Причем зависимость эта выражается предельно простой формулой: если российским компаниям выгоднее работать на экспорт, чем на внутренний рынок,-- белорусские НПЗ садятся на голодный паек. (Напомним, в дальнее зарубежье предпочтительнее поставлять именно сырую нефть, а не продукты переработки.) Что же касается собственной добычи -- в этом году она снизилась на 2%.

Конкурировать с российскими НПЗ до недавнего времени Мозырю и Новополоцку удавалось, осенью же игра пошла в одни ворота. Постепенное снижение объемов переработки давальческого сырья, наблюдавшееся на протяжении трех кварталов, к концу года приобрело обвальный характер. Причина -- в одновременном действии нескольких факторов (ситуация с акцизами, невозможность конвертации белорусских рублей, «смешные цены» на бензин на внутреннем рынке Беларуси, ограничения на экспорт нефтепродуктов и т.д.). «Разбором полетов» в нефтяной отрасли страны в последние месяцы не занимался разве что ленивый. Поэтому, с нашей точки зрения, повторяться не стоит. Хочется лишь сравнить ситуацию у нас и в соседней Литве.

Генеральный директор «Геонафты» Ричардас **Вайтекунас** 1996 год назвал годом стабилизации: в Литве добыто 151.000 т нефти, что на 36.500 т больше, чем в 1995-м. Напомним: до 1990 года добыча в этой стране не велась вообще. В нынешнем году планируется возобновить разведочные работы и к 2010 году довести добычу нефти до 1 млн т/год.

Правительство Литвы тем временем приступило к созданию нефтяного концерна *Lietuvos nafta*, в который войдут 4 из 6 крупнейших предприятий страны: НПЗ *Mazeikiu nafta*, биржайский нефтепровод *Naftotiekis*, компания *Butinges nafta* и топливное предприятие *Lietuvos kuras*. С точки зрения авторов проекта, этот шаг позволит привлечь иностранные инвестиции в нефтяную отрасль. Любопытно, что сам механизм создания концерна и будущее распределение акций в значительной степени напоминают созданную когда-то в «Белнефтепродукте» концепцию реформирования этой отрасли в нашей стране.

Юрий ХОВРОВ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 13,7 млн руб.	276-9696 234-7812	офис фирмы: ул. Варвашени, 17-202, 208; салоны: ВЦ (ул. Я. Купалы, 27); пр. Машерова, 9; г. Могилев, магазин «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				1,2...2,55 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				2,35...3,75 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				1,9...2,5 млн руб.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель (50 наимен.)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, махагон, перламутр, вишня	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ТД «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
DЗЕЯЧ ул. Седых, 40	много-функциональная офисная мебель по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат, нат. шпон, высокопрочный меламин	по желанию	?	265-8723 265-8036	ул. Седых, 40; ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ДОРАТО	офисная мебель Riz Office, Las Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $135	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $50		
ITN DESIGN ул. Варвашени, 77, офис 407	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $210	234-8528	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$53...600		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$4,5...593		эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...612		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$25...7200		поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		белый, черный	от $21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от $4,5		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	$42...264		
Мебельное производство ОАО «Несвижский льнозавод»	офисная мебель (в ассорт.)	Беларусь	шпон	дуб, черный	от $15	(01770) 41-588 57-742	под заказ
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Беларусь	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-2705 276-2068	поставка под заказ
TEKSTUR	офисная мебель по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат, нат. шпон	по желанию	?	221-6759 221-8447	ул. Маяковского, 18
ТУССОН ул. Пулихова, 53	много-функциональная мебель для офиса и банка Olivetti Sinthesis	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-3559 226-3737	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ARREDO ESSETTI САЛОН ИТАЛЬЯНСКОЙ МЕБЕЛИ ТД «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)	комплекты мягкой мебели D.I.M.A. (более 35 наимен.)	Италия	кожа, велюр, гобелен (любые цвета)	2800...7500	234-1795	бесплатные доставка и сборка
	спальни Stellare		нат. материал (розовый, орех, махагон, бирюза, белый)	2850...5260		
	гостиные, столовые Stellare			4400...6820		
	прихожие Stellare		нат. материал (черно-белый, белый с перламутром)	от 700		
	бары-глобусы		нат. материал, ручная работа	от 500		
	напольные, настенные часы		ценные породы древесины	от 1800		ручная работа, бой с мелодиями, немецкий механизм
	светильники		венецианское стекло	от 100		более 100 моделей, в т.ч. элитные модели Versace
DЗЕЯЧ ул. Седых, 40	мебель для дома по индивидуальным проектам, престижные столы, стулья	Беларусь	ценные породы древесины	?	265-8723 265-8036	ручная работа; бесплатные доставка и сборка
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома (30 наимен.)	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, велюр (США)	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
Мебельное производство ОАО «Несвижский льнозавод»	наборы для кухонь, прихожих	Беларусь	шпон, велюр	120...370	(01770) 41-588 57-742	под заказ
ПОРТЭКС	спальни (15 видов)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	2000...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
СЛАВИЯ ТОРГОВЫЙ ДОМ ул. Казинца, 2	кухни, кухонные углы	Польша, Словакия	MDF, нат. шпон (белый, черный, нат.)	от 200	224-2022	дополнительно: настольные лампы и светильники, репродукции для дома и офиса; отделочные и строительные материалы, сантехника
	корпусная мебель, мебель для детских комнат	Польша	нат. шпон	400...1000		
	мягкая мебель	Словакия	нат. кожа, велюр	1360...1399		
	наборы для ванных комнат	Италия	ламинат	от 100		
	спальни, гостиные		ламинат, ДСП, нат. шпон	от 2000		
СТАННЕР	спальни (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	233-9157 276-6111 (сот.)	под заказ - любая мебель от 50 фабрик Италии
TEKSTUR	кухни, прихожие, встроенная мебель и др.	Беларусь	массив, ламинат	?	221-6759 221-8447	ул. Маяковского, 18
Техно-Прогресс	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать, полудиван-кровать)	Беларусь	велюр (США, Германия), винилискожа (Италия), гобелен (Германия)	346...324	236-8202 (8-017) 210-0111	- конструктив Ana Interprises (Канада), ЗАО «Технопрогресс» (Беларусь); - сертификаты соответствия Беларуси, России; - мгновенное преобразование в спальное место и обратно; - широкий выбор обивочных материалов; - любая комплектация; - выполнение заказа в течение 7-15 дней; - фирменная торговля: ул. В.Хоружей, 4 (меб. м-н № 1); ул. Первомайская, 24/2-40
	мягкая мебель «Европа» (диван-полудиван)			238...216		
	мягкая мебель «Европа» (диван-кровать)			475		
	мягкая мебель «Европа» (кресло, пуфик)			32...162		
	угловой набор «Евростиль»			572... 690		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
DЗЕЯЧ ул. Седых, 40	торговое оборудование по индивидуальным проектам	Беларусь	ламинат	по желанию	?	265-8723 265-8036	бесплатные доставка, сборка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинированная ДСП	черный, белый, серый			
	женские манекены (торсы)		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

ГИД

Где заказать кухни

МЕБЕЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ОАО «НЕСВИЖСКИЙ ЛЬНОЗАВОД»
(Минская обл., г.п. Городея, ул. Шоссейная, 40; тел. (01770) 41-588, 57-742)

Кухонный набор «Ужанка» разработанный НПО «Прогресс», прошел сертификацию в объединении «Минскпроектмебель». Набор включает 9 наименований и поставляется в собранном виде.

Рабочие поверхности столов изготавливаются из пластика или плит «Постформинг» и могут иметь различные расцветки (под дерево, мрамор). Фасадные и все другие видимые поверхности -- из натурального дубового шпона. Моечной раковиной и вытяжкой набор не комплектуется. Используемая фурнитура -- отечественная. Суммарная установочная длина стандартного набора составляет 2610 мм.

Возможна комплектация под заказ.

САЛОН-МАГАЗИН «КУХНИ ИЗ ИТАЛИИ»
(ул. Короля, 22; тел.: 276-92-07, 276-92-25)

Салон-магазин предлагает итальянские кухонные гарнитуры по индивидуальным заказам самой разнообразной цветовой гаммы из различных материалов (от древесного массива и натурального шпона до влаго- и термостойкого пластика).

Вся мебель комплектуется кухонным оборудованием западных фирм, являющихся лидерами среди производителей подобной продукции (*Ariston*, *Philips* и др.).

По желанию заказчика возможны проектирование кухонь с учетом оборудования, выпускаемого отечественными предприятиями («Атлант», «Брест» и др.), а также поставка не только кухонных гарнитуров, но и любых их компонентов (от фурнитуры до кухонного оборудования) отдельно.

Срок исполнения заказа – 1 месяц со дня оформления.

ГИД

Где заказать напольные покрытия в Минске

«БРОК ФУДС»
(ул. Я.Коласа, 21; тел.: 231-62-06, 232-02-93)

Несмотря на то, что праздники, в связи с которыми принято объявлять о скидках, прошли, у фирмы «Брок Фудс» на предлагаемый ею ассортимент товаров скидки остаются! Так, подвесные потолки, светильники для подвесных систем, стеновые панели, напольные покрытия, межкомнатные двери покупатель может приобрести на 2--5% дешевле. На вертикальные жалюзи скидка достигает 15%.

Фирма «Брок Фудс» представляет напольные покрытия из ПВХ. Родной брат линолеума, напольное покрытие из ПВХ имеет более прочную основу. Оно особенно необходимо в помещениях с повышенными нагрузками на пол, отличается высокой сопротивляемостью скольжению. Секрет столь высоких технологических характеристик -- в его основе, состоящей из трех слоев. Верхний слой усилен корундовыми включениями пластифицированного ПВХ. Стабилизирующий слой состоит из стекловолокна, сохраняющего неизменными размеры при перепадах влажности и температуры. Основа же вырабатывается из структурного ПВХ. К перечисленным преимуществам стоит добавить высочайшее электрическое сопротивление и устойчивость к повреждениям, что завершает «портрет» напольного ПВХ-покрытия из коллекции *Step*, которую и предлагает фирма «Брок Фудс».

«РОТОКЛОН»
(ул. Платонова, 38; тел. 268-42-96)

Фирма предлагает богатый выбор линолеума шириной 3 м, толщиной 1,2--2 мм (различные рисунки под паркет, мрамор и пробку). Цена -- 120.000--130.000 руб./кв.м.

Сверхпрочное ковровое покрытие на линолеумной основе для спортзалов и офисов. Цвет -- синий. Цена -- 140.000 руб./кв.м. Опытные специалисты укладывают ковры и линолеум всех видов по размерам помещений.

«ФРИАЛ»
(ул. Антоновская, 8а; тел.: 236-74-70, 236-98-13)

Фирма предлагает широкий спектр ковровых покрытий для офисных и жилых помещений оптом и в розницу, со склада и под заказ. Качество покрытий и возможность применения их для любых помещений подтверждаются гигиеническим и пожарным сертификатами Белстандарта. Форма оплаты -- любая. Осуществляются доставка и настил ковровых покрытий специалистами фирмы.

НОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Как выбрать напольное покрытие

Напольное покрытие, уместное в кабинете директора, далеко не всегда может быть использовано в торговом зале магазина или холле гостиницы. Дело в том, что каждый вид покрытия разработан с учетом применения в местах с определенной интенсивностью движения людей и оборудования. Поэтому, выбирая напольное покрытие, необходимо прежде всего выяснить класс его износостойкости (истирания).

Оценка устойчивости к истиранию определяется числом людей, проходящих по полу в течение одного дня. Срок службы напольного покрытия прямо пропорционален классу истирания. 1-й класс (около 10 чел./день) рекомендуется для применения в жилых домах и квартирах. 2-й класс (около 50 чел./день) -- для общественных помещений и помещений подсобного типа (кладовые, бытовки, туалеты). 3-й класс (около 500 чел./день) -- для магазинов, торговых залов, коридоров офисов, столовых, лифтов, подъездов. 4-й класс (около 1000 чел./день) -- для коридоров офисов, столовых, переходов, лифтов, подъездов. 5-й класс (около 5000 чел./день) -- для промышленных складов, коридоров больниц, сборочных цехов, столовых. Понятно, что эта классификация довольно условна. Главное -- правильно оценить степень нагрузки на покрытие.

Износостойкие напольные покрытия фирмы *Takkett* (Швеция) 5-го класса истирания -- прочные, экономичные и гигиеничные виниловые покрытия с однородной структурой и полиуретановым усилением. Виниловые материалы используются с целью создания относительно недорогих (по сравнению с паркетом, кафелем, мрамором), изысканных и долговечных покрытий, которые не уступали бы традиционным по внешнему виду и износостойкости и вместе с тем имели бы существенные преимущества в цене, простоте и скорости укладки, в возможностях индивидуального оформления полов. Они используются даже в качестве палубных покрытий на судах морских флотов России, Швеции, США и Канады, им не страшны воздействия морской воды, масел, топлива и т.д. Эти материалы выдерживают в течение суток воздействие насыщенной серной кислоты. Однородная структура делает их долговечными и износостойкими.

Полиуретановое усиление предохраняет поверхность покрытий от проникновения микроорганизмов, пятен и грязи, позволяя исключить необходимость полировки их лаком, и сводит процесс уборки к влажному или сухому протиранию.

Гармоничные, хорошо подобранные расцветки позволяют дизайнерам создавать уникальные полы. Используя специальную технологию, из материала покрытий на участках пола в офисах, конференц-залах, коридорах можно воспроизводить картины, эмблемы, указатели, логотипы.

Фирма *Takkett* выпускает следующие специальные покрытия: водостойкие с нескользящей поверхностью — для помещений с влажной средой; проводящие ток — для заводских помещений электронной промышленности, лабораторий, комнат компьютерного оборудования; покрытия на звукопоглощающей пористой основе, которая также уменьшает усталость ног и спины при длительной ходьбе. Напольные покрытия *Takkett* удовлетворяют самым жестким экологическим требованиям (сертифицированы Минздравом Беларуси и не имеют гигиенических ограничений по применению).

Получить более подробную информацию об износостойких напольных покрытиях вы сможете, посетив офис фирмы «Юнибуд» либо позвонив. Если же вам не удалось дозвониться, передайте на пейджер *263-58-37 (абонент № 427)* сообщение, в котором кратко изложите суть вопроса, укажите ваш номер телефона и имя.



г. Минск, пр. Партизанский, 14--215а; тел.: 249-80-17, 249-41-27.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ В МИНСКЕ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	-	от 150	-	от 230	-	268-8009 264-2354
КАРИЦКИЙ & К	11	16...24	10% от цены заказа	-	-	-	-	246-1570 275-1704
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835
ЮМАКС	12	16...29	10% от цены заказа	150...205	10...20% от цены заказа	?	10% от цены заказа	266-0401 266-0699

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ В МИНСКЕ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2$/кв.м	233-1056 233-1881
РОТОКЛОН	линолеум	Франция	1,2...2	300	120.000...130.000 руб./кв.м	268-4296
ФРИАЛ	ковровое	Турция	3...11	200, 300	от 3 $/кв.м	236-7470 236-9813

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА В МИНСКЕ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Телефон
ФРИАЛ	замки, петли, фурнитура оконная и дверная	Турция	от $1	236-7470 236-9813
ЮМАКС	батареи радиаторные алюминиевые	Италия	15 $/ребро	266-0401 266-0699
	конвекторы	Англия, Бельгия	?	
	панели стеновые (сайдинг) из винила	США	?	

ОБЗОР

Минский рынок ПК: прожит еще один год

Прошедший год ознаменовался многими событиями и свершениями на компьютерном рынке. В мире с помпой было отмечено 25-летие начала микропроцессорной эры, а белорусским пользователям стала доступна сеть *Internet*. Цены на технику, как всегда, падали невиданными темпами, а мощь того, что умещается на столе и называется ПК, росла еще быстрее. Но рассматривать рынок информационных технологий только с точки зрения процессоров, памяти, мониторов и новых программ не совсем справедливо.

Оглядываясь на прошедшие 12 месяцев, нетрудно заметить: изменения коснулись всех частей этого рынка, начиная от процессоров и программного обеспечения с его требованиями к «железу» и заканчивая тем, что поставщики и покупатели уже далеко не те, что были еще год назад. И хотя тезис «компьютерный рынок остается одним из самых динамичных секторов рынка» не утратил своей актуальности, темпы роста на нем существенно снизились.

По оценкам отечественных и зарубежных экспертов, а также по отзывам местных поставщиков, в 1996 году впервые за несколько лет объемы продаж не столько росли, сколько меняли свою структуру.



Рассмотрим ситуацию на рынке настольных ПК семейства *PC*.

Процессоры и аппаратное обеспечение

Типичным компьютером в конце 1995--начале 1996 года был ПК, построенный на процессоре *i486DX4-100*. Несколько позже (февраль--март) с очень агрессивной ценой на арену вышли ПК, оснащенные процессорами *AMD 486DX4-120/133*, которые даже сегодня пользуются популярностью среди не очень привередливых, но бережливых покупателей. Более дальновидные пользователи приобретали компьютеры на базе процессора *Pentium 75* в надежде сделать в будущем модернизацию до *Pentium 166* и тем самым продлить жизнь своего ПК.

Объем установленной оперативной памяти в большинстве случаев составлял 8 Мб, а жесткий диск имел размеры от 540 до 850 Мб. Большинство видеоплат оснащались 1 Мб видеопамяти и имели функции *2D*-акселерации, что для 14-дюймовых мониторов, наиболее популярных в то время, было вполне достаточно. Спрос на *CD-ROM*-приводы составлял до 20% от общего числа приобретаемых компьютеров, и речь шла, как правило, о 2- и 4-скоростных устройствах.

За прошедший год, благодаря снижению цен, усилиям производителей ПО и поставщиков решений, ситуация сместилась ровно на одну «процессорную ступень». Сегодня наиболее типичными на нашем рынке являются машины, построенные на базе процессора *Intel Pentium 100* (более 25% предложений).

Резкое снижение цен на оперативную память и понимание того, что производительность *Windows*-приложений во многом зависит от объема ОЗУ, привели к тому, что стандартным сегодня считается объем 16 Мб *EDO RAM* (49% предложений). Минимальный размер устанавливаемого жесткого диска колеблется от 1 до 1,5 Гб (41% предложений). Причем *HDD* объемом 1 Гб все чаще является дефицитом, а 2-гигабайтные уже не считаются верхним пределом.

В моду вошли 64-разрядные видеокарты, обеспечивающие более производительную обработку *MPEG*-видеопоследовательностей и *3D*-акселерацию, которые оснащенны 2 Мб *EDO RAM*. И если первое позволяет просматривать видеодиски, то без второго просто не обойтись любителям современных игр.

Все чаще белорусские пользователи начали отдавать предпочтение 15-дюймовым мониторам. Скорее всего, это связано с тем, что *Windows 95* за прошедший год превратился из разряда интересных новинок в рабочий инструмент. Работать с этим шедевром на 14-дюймовом мониторе непросто, поэтому те, кто может себе это позволить, приобретают мониторы по принципу «чем больше, тем лучше».

Впрочем, и *CD-ROM*-привод тоже стал достаточно стандартным устройством. Популярность 8-скоростных *CD-ROM*-приводов связана больше не с запросами покупателей, а с тем, что производители еще летом прекратили выпуск 4-скоростных устройств.

В связи с ростом популярности *Internet*'а модемы тоже очень близки к тому, чтобы стать стандартными устройствами для белорусских ПК. И если «продвинутые» пользователи старались приобрести что-нибудь на 28,8 кбит/с, то большинство довольствовалось моделями на 14,4 кбит/с, которые почти не используются в странах с нормальными телефонными линиями. Учитывая, что наши линии в большинстве случаев «не тянут» больше 19,2 кбит/с, в ближайшее время будут популярны эти же модемы.

Поставщики

В Минске на сегодняшний день активно действуют около 100 компьютерных фирм. На самом деле число это несколько занижено, поскольку существуют десятки компаний, работающих в области разработки ПО, консультационных услуг, предоставляющих сервисное обслуживание и другие виды услуг, связанных с компьютерным бизнесом. В то же время часть компаний, еще вчера активно занимавшихся продвижением компьютерной техники, перепрофилировалась на другие направления.

В составе поставщиков за последний год произошли значительные изменения:

1. Часть фирм, успешно работающих на белорусском компьютерном рынке не первый год, перерастая рамки сборщиков и представительств известных западных компаний, сконцентрировалась на разработке комплексных решений «под ключ». Фактически 1996 год ознаменовался появлением на нашем рынке того, что принято называть системной интеграцией и проектированием решений в отечественном исполнении. И если в 1995 году в 8-ми случаях из 10-ти термин «системная интеграция» использовался скорее для того, чтобы уговорить клиента купить побольше, то сегодня ситуация меняется в лучшую для потребителя сторону.

Даже те, кто традиционно предлагал только «коробки», считают нормальным предварительную установку системного и прикладного ПО. И хотя в подавляющем большинстве случаев на новый ПК устанавливается нелицензионное ПО, рост внимания (не путайте с уважением) к клиенту налицо.

2. По сравнению с 1995 годом доля компьютеров известных мировых производителей (*brand name*) на нашем рынке сократилась. Вызвано это, во-первых, насыщением крупных потребителей этой техникой; во-вторых, таможенными барьерами, приводящими к немыслимому ее подорожанию; в-третьих, возросшим качеством техники и услуг, предлагаемых местными производителями и их российскими партнерами.

Однако в прошлом году появились представительства еще нескольких *brand name*-компаний, а работающие не первый год партнеры известных производителей открыли сервисные центры. Пожалуй, традиционными потребителями *brand name*-техники останутся фирмы, где на 1-м месте стоят надежность оборудования и качество сервиса. Тем не менее импорт из дальнего зарубежья малоизвестных марок ПК неуклонно стремится к нулю.

3. Прошедший год ознаменовался ростом влияния известных местных сборщиков, который, не в последнюю очередь, был обеспечен драконовскими таможенными ограничениями, принятыми еще в 1995 году. В то же время появился целый ряд новых фирм, представляющих интересы российских поставщиков и производителей и оказывающих существенное влияние на политику цен и поставок местных компаний. А некоторые белорусские поставщики почти полностью перепрофилировались на работу через российских партнеров. Все это привело к появлению на нашем рынке ПК таких известных российских марок, как *Vist*, *R-Style*, *Formoza* и *R+K*. При этом российские компьютеры не всегда отличаются высоким качеством, а зачастую уступают машинам белорусской сборки.

4. Если в России наметилась тенденция роста доли ПК, собираемых в промышленных условиях на конвейере, то в Беларуси -- собираемых на письменном столе («в подвальных условиях»).

Несмотря на большое количество поставщиков, на нашем рынке по-прежнему достаточно трудно найти компьютер оригинальной конфигурации, когда параметры машины «вываливаются» из общепринятых стереотипов.

Однако независимо от вида сборки и родины ПК в 1997 году смогут, скорее всего, выжить те фирмы, которые будут предлагать более качественные компьютеры, обеспечивая их реальной сервисной поддержкой.

Вторая категория фирм, которым удастся работать, а не существовать,-- это те, кто смогут предлагать технику по самым низким ценам. Принципиально низким. Но это — достаточно опасный путь, при стабильной ситуации на рынке способный привести к плачевным результатам. Однако нередко агрессивная цена выливается в мутные мониторы, отказывающие винчестеры, шипящие звуковые платы, очень избирательно читающие *CD-ROM*-приводы...

Именно эта категория фирм стимулирует неприятную тенденцию, развивающуюся в последнее время,-- поставку некачественных комплектующих и оборудования известных фирм-производителей. Попадают они на наш рынок, как правило, не по прямым поставкам, а через третьи руки. В результате мониторы очень известной компании из отбракованных партий продаются по демпинговым ценам.

К сожалению, в минувшем году усилилась тенденция, когда здоровая конкуренция подменяется «битвой». Битвой за цену, битвой за умы заказчиков. А битва, как известно, отличается отсутствием правил и неограниченностью выбора средств. В результате гарантийный срок, на который так рассчитывает покупатель, понимая его как гарантию качества, оборачивается кошмаром. В этом случае дешевле выбросить ПК, чем возить его в бесплатный ремонт.

Пользователи и специалисты

Сегодня при выборе ПК пользователи больше внимания уделяют качеству приобретаемой техники, гарантийным обязательствам поставщика, возможности модернизации ПК в будущем.

Все чаще в последнее время пользователи стремятся купить не столько компьютер, сколько решение своих конкретных проблем. Компании, приобретая компьютерную технику, в последнее время делают заказ на установку локальной сети и минимального набора ПО, а также на подключение и конфигурирование приобретенного оборудования для обеспечения автоматизации документооборота.

Учитывая, что рынок компьютерной техники является по-прежнему одним из самых быстроразвивающихся, можно прогнозировать, что в любом случае от обострения конкуренции на нем выиграют только потребители. И это радует. Ибо эти потребители -- мы с вами.

Андрей МУРАВИЦКИЙ, Дмитрий КУЧЕРЯВЫЙ

ТОРГОВАЯ МАРКА

Компьютеры *Dainova* — традиции и современность

Компания *Dainova* начала работу на компьютерном рынке Беларуси 7 лет назад, когда он только формировался, и известна как поставщик и производитель ПК.

Неизменными чертами работы компании были и остаются:

-- высокое качество комплектующих и сборки;

-- широкая дилерская сеть;

-- гарантийное и послегарантийное обслуживание, информационная поддержка клиентов;

-- оптимальное соотношение цены и качества предлагаемой техники.

В октябре прошлого года компания *Dainova* подписала дилерские соглашения с *IBM* и *APC*, организовала продвижение на белорусский рынок последних марок *brand name*-ПК.

Dainova ориентируется на рынок корпоративных заказчиков и работает только с сертифицированной техникой. Неслучайно ее партнером стала известная фирма *Intel* -- мировой лидер в производстве микропроцессоров. В результате этого альянса родилась совместная программа *Dainova—Intel*. Сегодня *Dainova* производит компьютеры, использующие новые технологии фирмы *Intel* -- *Gloriette PROfashion*, *Gloriette Universe* в спецификации *ATX*.



Основные отличия спецификации *ATX*:

-- новейший компьютерный стандарт, эргономичный корпус;

-- повышенная на 20% производительность;

-- поддержка новых возможностей современных ОС;

– простота обновления систем и возможность применения новых производительных микропроцессоров.

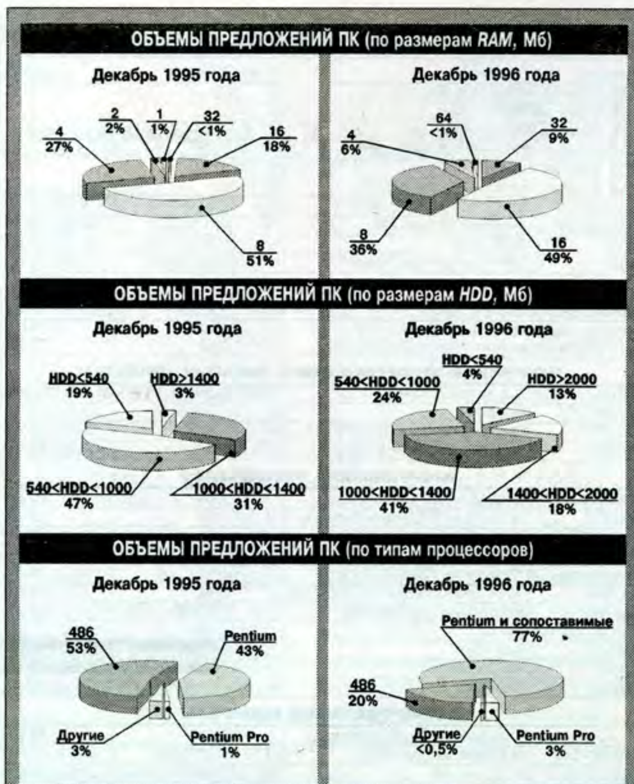
Системные платы изготовлены на заводах фирмы *Intel*. Гарантия на компьютеры -- 3 года. Несмотря на высокое качество, цены на компьютеры *Gloriette* ниже, чем на их зарубежные аналоги.

Не отказалась *Dainova* и от более доступной по цене техники, производимой ранее. Кстати, ее надежность также оценивается достаточно высоко: гарантия -- 2 года.

Более подробную информацию можно получить, обратившись в компьютерный департамент компании *Dainova*.

Dainova

г. Минск,
пр. Партизанский, 2/4;
тел. 230-23-56.
Региональные представители:
Брест: (0162) 66-149;
Витебск: (0212) 36-20-49;
Гомель: (0232) 53-81-86;
Гродно: (0152) 44-32-41;
Мозырь: (0235) 27-653;
Новополоцк: (02144) 52-558.



Примечание.
Диаграммы построены на основе анализа предложений минских компьютерных фирм, которые публиковались в «Белорусском рынке», приложении «Конъюнктура» к «Белорусской деловой газете», «Компьютерной газете», «Конъюнктуре рынка».

ДОСТУПНЫЕ НОВИНКИ

Рабочие станции Compaq Professional Workstation 5000

Вслед за *IBM* и *Hewlett-Packard*'ом корпорация *Compaq Computers* в конце прошлого года объявила о выпуске первых 6-ти моделей рабочих станций серии ***Compaq Professional Workstation***. Как отметил Хайнц **Шепперс**, региональный директор по развитию бизнеса *Compaq* в странах СНГ, корпорация намерена потеснить на этом секторе рынка его фаворитов -- *Sun Mycrosystems*, *Silicon Graphics* и *Hewlett-Packard*.

Семейство *Professional Workstation* рассчитано на широкий круг заказчиков, поэтому поставляется в 2-х основных модификациях -- с видеоускорителем *Matrox Millenium* (2--8 Мб *VRAM*) или *ELSA Gloria-L* (8 Мб *VRAM*). Видеокарта *ELSA Gloria-L* рассчитана на обработку 3-мерной графики. 32-битный *Z*-буфер (8--16 Мб *EDO RAM*) предназначен для буферизации текстур, *GLINT Delta Geometry Processor* -- для дополнительной *3D*-акселерации, что позволяет поддерживать такие *3D*-стандарты, как *OpenGL*, *HEIDI* и *Direct 3D*.

С целью достижения высокой производительности станции оснащены процессорами *Intel Pentium Pro 200* (до 2-х ЦП), обеспечивающими скорость вычислений, сравнимую с передовыми образцами *RISC*-процессоров других производителей. Однако фирма *Intel* предлагает свои ЦП по гораздо более низкой цене. В ОЗУ применены модули памяти *EDO DIMM*, обеспечивающие оптимальную скорость взаимодействия с процессором. Максимальный объем памяти -- 512 Мб. На системной плате интегрированы сетевой адаптер *Compaq NetFlex-3* на 10/100 Мбит/с и дисковый контроллер *Ultra Wide SCSI*. В конфигурацию входят жесткий диск объемом 2--4 Гб и 3-кнопочная мышь, необходимая для САПР.

Интересной особенностью *Professional Workstation* стала комплектация *Windows NT 4.0* с известным средством инсталляции *Compaq SmartStart* на *CD-ROM*'е, а также пакетом сетевого администрирования и предупреждения о сбоях *Compaq Insight Manager*. Кроме того, в комплекте поставляются отдельные программные продукты (в частности, для работы с протоколом *TCP/IP*) в варианте *Try and Buy* (т.е. с месячным жизненным сроком). Серьезность планов *Compaq*'а подтверждает проведенная оптимизация работы станций со специализированным ПО таких фирм, как *Autodesk*, *Bentley*, *ESD/Unigraphics*, *Dow Jones Telerate*.

Цены на новую серию рабочих станций колеблются от $5300 до $12.400. Они на 60--70% ниже цен на специализированные *RISC/Unix*-системы с практически идентичной производительностью.

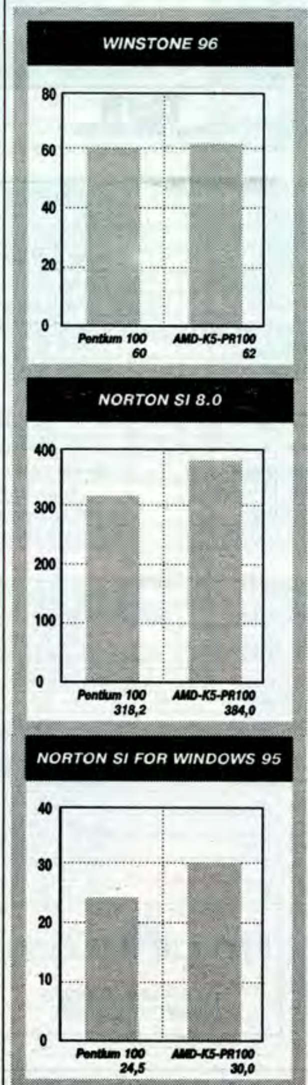
ТОРГОВАЯ МАРКА

SKY Systems: надежность выше цены

Компания *SKY Systems* предлагает на белорусском рынке ПК для офисного и домашнего пользования.

Известно, что мозгом любого компьютера является центральный процессор (ЦП), который в значительной степени определяет его цену и многие рабочие параметры. Учитывая сегодняшние требования белорусских покупателей к цене и производительности ПК, компания *SKY Systems* предлагает модели на базе ЦП *AMD* семейства *K5*.

Корпорация *Advanced Micro Devices (AMD)* занимает 2-е место вмире после *Intel*, а на рынке СНГ ей принадлежит половина продаж процессоров. Одним из доводов в пользу стратегии *AMD* является полная совместимость процессоров семейства *K5* с их аналогами из семейства *Intel Pentium*. Кроме этого, не возникает проблем и с программным обеспечением, при условии применения соответствующей версии *BIOS*. В соперничестве с *Intel*'ом по разработке новых моделей ЦП *AMD*, немного уступая по времени, делает свои процессоры более доступными по цене и более производительными. Результаты *P*-рейтинга, разработанного *AMD*, *Cyrix*, *IBM Microelectronics*, *SGS-Thomson* и построенного на тестах *Winstone 96*, полученные на ПК стандартной конфигурации, отражены в диаграммах.



Корпорация *AMD*, имеющая четкий график выпуска своих процессоров, намеревается постоянно конкурировать с *Intel*'ом. В начале этого года она планирует выпустить новое семейство своих процессоров *K6*, которое составит альтернативу *Pentium Pro*.

Корпорация *Acer America* уже заявила о готовности использовать *K5-PR75* и *K5-PR100* в своем новом ПК *AcerEntra*. По статистике *AMD*, ее процессоры чаще всего встречаются в компьютерах *Compaq*, *Siemens Nixdorf*, *Vobis*, а также в периферийной и бытовой технике *Hewlett-Packard*, *Nec*, *Fujitsu*.

Учитывая разносторонние интересы потенциальных клиентов, компания *SKY Systems* предлагает ПК на базе процессоров семейства *Intel Pentium*, а также серий *486* и *5x85*.

Что же выделяет *SKY Systems* на фоне многочисленных компьютерных фирм? Благодаря оригинальной стратегии, компьютеры от *SKY Systems* более доступны по цене. По мнению руководства фирмы, гарантия более 1 года избыточна, так как за это время процессор успевает морально устареть. Поэтому разумнее через год обновить конфигурацию и получить гарантию на следующий год, что, кстати, вам помогут сделать специалисты *SKY Systems*. Данное решение позволяет удешевлять каждый компьютер примерно на $50. Безусловно, по желанию заказчика срок гарантии может быть продлен до 3 лет. Кроме того, *SKY Systems* снабжает свои ПК только высококачественными комплектующими: материнскими платами производства тайваньских фирм *QDI* и *Lucky Star*, жесткими дисками *Seagate* или *Fujitsu*, мониторами *SVGA 14"/15" NR, NI, MPRII*. По желанию заказчика ПК может быть укомплектован прин-тером *Hewlett-Packard* или *Epson*, цветным сканером, факс-модемом, а также комплектом мультимедиа.

В компании *SKY Systems* вы сможете приобрести самые разнообразные комплектующие. Наиболее широко представлены мультимедиа-устройства. Выделяются своей доступной ценой звуковые платы *Sound Blaster AWE 32/64* и *Sound Blaster Proll Maestro Schubert (ESS1868) Pnp/Schubert 3D*. Любители игровых компакт-дисков, аудио- и цифровых программ также будут приятно удивлены богатым выбором и ценами на эту продукцию.

Если вас интересуют новинки мультимедиа или вам необходим ПК, но вы не желаете за все это переплачивать, имеет смысл обратиться в компанию *SKY Systems*.

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
Epson LQ-100+	24 pin, 360x360dpi, 240 cps	12	170	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	165	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	160	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
OKI ML 3320e	9pin, 435ssd,73cps nlq, 80 col, 28 Kb	12	445	SBI	227-5955, 227-4953
OKI ML 3320	9pin, 378/73cps, 80 columns	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 378/73cps, 136 columns	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
Epson FX-1170	9pin, 380cps, 216x240dpi	12	475	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус.,380cps, склад	12	445	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, 240cps, 216x240dpi	12	295	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	285	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	280	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
OKI ML 521c	9pin, 433/91cps, 136 column,intellig.head	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3321e	9pin, 435ssd, 73cps nlq, 136 col, 28Kb	12	495	SBI	227-5955, 227-4953
БАНКОВСКИЕ ПРИНТЕРЫ					
DFX-8000	A2, A3, 9pin, 216x240dpi, 1066cps	12	2777	TAIR	229-2999
OKI 3410	A3, 9pin, 550cps draft, 104cps nlq, 136col, 28Kb	12	1445	SBI	227-5955, 227-4953
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps	12	530	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps, склад	12	495	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus Color IIs	A4, 720x720dpi MATRIX	12	220	TAIR тел. 229-29-99	
Epson Stylus ColorPro	A4, 720x720dpi with Improvement	12	620		
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi, with Improvement	12	1390		
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,black+color kit,рус	36	230	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	235	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	600x300dpi, 512Kb, color kit, склад	12	215	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP DeskJet 400C	600x300dpi, 3ppm, склад	12	232	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 5ppm,color,склад	12	350	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP DeskJet 690C	600dpi, 4ppm, RealLife, склад	12	348	ELKO	236-9754, 236-8663
OLIVETTI JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229	ТУССОН	236-42-88 236-97-71
OLIVETTI JP 270	A4, 300dpi, монохр., 3ppm, рус.	18	199		
OLIVETTI JP 370	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	239		
OLIVETTI JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		
Samsung MyJet	A4, 600x300dpi, color	12	215	TAIR	229-2999
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
EPSON EPL-9000	A3, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	1990	TAIR	229-2999
HP LaserJet 4MV	A3, рус., 600dpi, 16ppm, 12Mb, склад	12	3749	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 1Mb, склад	12	500	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	535	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	545	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, рус., 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	499	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5,5N,5M	A4, рус., 600dpi, 12ppm, 4/6Mb, склад	12	от 1664	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	930	ELKO	236-9754, 236-8663
OKIPAGE OL 600cx	600dpi, 6ppm, PCL4.5,42 fonts, 1Mb	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKIPAGE OL 610ex	600dpi, 6ppm, PCL5E,45 fonts, 2Mb	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
OKIPAGE OP 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	399	SBI	227-5955, 227-4953
OKIPAGE OP 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	?	BELABM	234-7972, 234-2252
SHARP JX9210	A4, 600dpi, 4ppm, Windows	12	436	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
XEROX DocuPrint4508	A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb	12	815	TAIR	229-2999
XEROX 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	3300	TAIR	229-2999
СКАНЕРЫ					
EPSON GT 5000	300dpi, цв., с контроллером и ПО	12	600	TAIR	229-2999
	цветной, ручной	12	360	TAIR	229-2999
HP ScanJet 4p	300x1200dpi, color, склад	12	562	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	1037	ELKO	236-9754, 236-8663
МОНИТОРЫ					
GS StudioWorks 44m, 56m, 56i, 76i, 76m, 78i, 78m, склад		12	от 240	Falcon	Тел.: 234-43-22 234-05-72 234-36-26 ф. 234-44-70
GOLD STAR 2010 20",.28,1600x1280 LR,NI,MPRII,Auto-Sync,full dig.,OSD,склад		12	1100		
HYUNDAI HL-2882	21", .28, 1600x1280 LR, NI, MPRII,PM, склад	12	1650		
Sampo AlphaScan	14", .28, LR, NI, MPRII	12	250	ARTMASTER	8017-2102278
Sampo	15", .28, LR, NI, MPRII	12	378	ARTMASTER	8017-2102278
ДИСКЕТЫ					
3M 3,5"	2,0 MB, made in USA	+	0,63	LIMENS	228-1908, 228-1909
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-9771
BASF 3,5"	form., 1,44(10 шт.), при покупке более 100 коробок	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	DataLifePlus, тефлон	+	8	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Verbatim	DataLife, цветные, пласт. бокс	+	8	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ					
Mobile Disk	810 MB, портативный винчестер, паралл. порт		470	LIMENS	228-1908, 228-1909
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, паралл. порт. + SCSI	12	290	LIMENS	228-1908, 228-1909
FIT USA, TransDisk TD 2,TD 3; 340Mb,2,5G,паралл.порт		12	от 450	IBA	262-3231
ATEN, Pocket HardDisk; 540Mb,паралл. порт		12	от 400	IBA	262-3231
Panasonic	Trans CD/PD, 650Mb, Int., Ext.	12	от 650	IBA	262-3231
МУЛЬТИМЕДИА					
Speakers active 100/300W Volume/Bass/Treble		12	от 45	SBI	227-5955, 227-4953
SB Creative		6	30	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SB Creative 16	SB2940 Vibra, SB2890 Creative, SB+FM, compatible	3	40-75	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SB AWE 64/32 Creative	AWE4380, 3600, 3670, 3990, General Midi	3	115-265	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, PnP, ISA, 6W на канал	24	59	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro	16 bit, stereo, ESS1868/688	3	32	СОТА	268-4777, 268-4167
SB Pro 2	16 bit,stereo,ESS688,ESS1868,EdisonGold,Schybert,3D	3	28	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Speakers	active Power Max 160/2	12	44	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
CD-ROM	8 speed, EIDE	6	32	СОТА	268-4777, 268-4167
CD-ROM	8 speed	12	от 110	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
CD-ROM Samsung	8 speed,1200kb/s,120ms,EIDE,PIO3	3	110	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD-ROM	4,6,8,10 speed, склад	6	от 85	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
CD-ROM Hopax	8 speed, EIDE	12	106	ARTMASTER	8017-2102278
Запись на компакт-диски		-	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
Программы,энциклопедии,игры,аудио на CD, большой выбор		+	от 4	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Игры, ПО, энциклопедии на CD			14	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ					
CPU dx4/100	AMD	12	33	ARTMASTER	8017-2102278
CPU DX5-133	AMD, (AM 5x86-133/P75)	12	45	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU K5/90	AMD	12	56	ARTMASTER	8017-2102278
CPU P5 100-200	Intel	12	115	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU P5/100	Intel	12	118	ARTMASTER	8017-2102278
CPU K5/100	AMD, (66МГцх1,5))	12	90	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU K5/133	AMD, (66МГцх1,5))	12	135	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P5/75-200	IntelTriton2VX/HX,PCI,256/512K,EIDE,4 slot SIMM,PIO4	3	100	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
MB P5/75-200МГц	Intel,VX,PCI,256pnp,Cache 512,DIMM	6	105	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P5/75-200	Intel 430VX	6	105	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1Mb, 4Mb, 8Mb, 30 pin, 72 pin	12	11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	4 Mb, 72 pin, 8 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	17	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	8 Mb, 72 pin, 16 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	34	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	8 Mb, EDO TI	12	34	ARTMASTER	8017-2102278
SIMM	16 Mb, 72 pin, 8 chips, 60 ns, FastPage/EDO	12	80	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card M3 64V+	PCI 1Mb (2Mb),MX8600,MPEG	3	35	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA Card	S3 Trio 64V+, PCI 1MB (2MB)	6	40	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card	S3 Virge, PCI 2MB (4MB)+MPEG	6	85	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card+TV	CL-GD5440+TV Tuner, PCI 1MB (2MB)+MPEG	6	175	СОТА	268-4777, 268-4167
SVGA Card	Cirrus Logic 5446, PCI, 1Mb/2Mb,64 bit, MPEG	24	42/54	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К КОМПЬЮТЕРАМ					
Защ.экраны IZOVAC-VIZOR,14"-15",a/glare,a/rad.,a/static,MPRII,M3 РБ		12	25	FALCON	234-4356, 234-4470
HDD					
IBM OEM	2 GB FW SCSI-2, склад	60	1100	IBA	262-5190, 232-5122
Seagate 9810	810MB, f.ATA-2, EIDE, PIO4	12	155	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
3C509B-Combo	EtherLink III ISA TP only	99	110	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C509B-TPO	EtherLink III ISA TP only	99	80	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3C16701	Office Connect Hub/8UTP+1BNC	99	215	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 95	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect, 8 port FastEthernet hub 3C16720/100MB, склад		99	1073	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com SuperStack II, 24 port TP 3C16671A, склад		99	1049	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet PCI	card 32 bit BNC+TP	12	35	SBI	227-5955, 227-4953
IBM 3278/79	Emulation Adaptor	+	495	IBA	262-3231

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 40.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ 486dx4-75/100/120/133 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
	486dx4/100	256	4	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Kbd95, изм. конф.	24	602	MIPS	236-9249,8017-2100548
AM Tetra 4-100	486dx4/100	256	4	850	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI	1	PCI	AMD, Kbd95, изм. конф.	12	682	ARTMASTER	8017-2102278
Jet	486dx4/100	256	4	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	625	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
SR	486dx4/100	256	8	850		14" 28 LR		PCI	изм. конф., дост., склад	24	670	SUNRISE	234-9449
	486dx4/133	256	4	540		14" 28 LR, NI	1	PCI	Kbd95, изм. конф.	24	608	MIPS	236-9249,8017-2100548
FALCON OPTIMA	486dx4/133	256	4	640	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, ТПП, серт. РБ, склад, скидки	24	420	FALCON	234-4356, 234-4470
	486dx4/133	256	8	850		14" 28 LR, NI	1	PCI	Kbd95, изм. конф.	24	654	MIPS	236-9249,8017-2100548
	486dx4/133	256	8	1270		14" 28 LR, NI	1	PCI	Kbd95, изм. конф.	24	696	MIPS	236-9249,8017-2100548

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90 МГц, AMD-75/90 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
PackardBell Office/Multimedia	P/75	256	8	850		?	1	PCI	УКВ-тюнер, ТВ-карта, пульт ДУ, мультимедиа ПО, монитор на выбор	24	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Spring A75/V	AMD K5/75	256P	8	850	EIDE	? ? ?	1	PCI	AMD,S3Trio64V+	30	514	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
FALCON OPTIMA	AMD K5/75	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	505	FALCON	234-4356, 234-4470
NTT-572	P/75	256P	8	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, Seagate,серт.РБ	30	750	TAIR	229-2999
NTT-572	P/75	256P	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD,серт.РБ	30	844	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100 МГц, AMD-100 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
DTK Quin-56	P/100	256P	8	540	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1074	SBI	227-5955, 227-4953
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	599	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	P/100	256P	8	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	785	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
	AMD K5/100	256P	8	850		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	746	MIPS	236-9249,8017-2100548
	P/100	256P	8	850		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	774	MIPS	236-9249,8017-2100548
SKY-100	P/100	256P	8	810	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	IntelTriton2vx,PnP,MT,S3Trio64,PI04,изм.конф.	12	744	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SKY-100	P/100	256P	8	810	EIDE/PCI	14" 28 MPRII	1	PCI	IntelTriton2vx,PnP,MT,S3Trio64,PI04,изм.конф.	24	790	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	12	980	IBA	262-5190, 232-5122
Jet	P/100	256P	8	1000		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	820	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
NTT-500	P/100	256P	8	810	EIDE/PCI	14" 28NI,mono,MPRII	256	PCI	Intel Triton, Samsung,Seagate,серт. РБ	30	645	TAIR	229-2999
NTT-501	P/100	256P	8	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, GoldStar, серт. РБ	30	815	TAIR	229-2999
	P/100	256P	8	1270		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	815	MIPS	236-9249,8017-2100548
DTK Quin-70ATX	P/100	256P	8	1300	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel VX430, ATX profile, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1262	SBI	227-5955, 227-4953
AM K-FactorPlus	P/100+AMD	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	AMD K5/90, Triton-2, S3TrioV+,Win95	24	785	ARTMASTER	8017-2102278
PentagrAM-100	P/100	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	Intel Triton-2, S3TrioV+	24	845	ARTMASTER	8017-2102278
IBM APTIVA	P/100	256	8	1200	ISA/PCI	15" 28 LR	1	PCI	Win95, 4xCD, FULL MULTIMEDIA, mon. G50 IBM	36	2100	IBA	262-5190, 232-5122
SR	P/100	256	16	850		14" 28 LR	PCI		MT, изм. конф., дост., склад	24	850	SUNRISE	234-9449
IBA	P/100	256	16	1000	PCI/ISA	? ? ?	1	PCI	изм. конф.	24	730	IBA	262-5190, 232-5122
	P/100	256P	16	1270		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	844	MIPS	236-9249,8017-2100548
Spring A100/V	AMD K5/100	256P	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	AMD,S3Trio64V+	30	625	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
Wiener W100/V	P/100	256P	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	S3Trio64V+	30	655	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
Wiener W100/VM8	P/100	256P	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	S3Trio64V+,SBPro,8xCD	30	796	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	684	FALCON	234-4356, 234-4470
DTK Quin-56	P/100	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1184	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-70ATX	P/100	256P	16	1300	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel VX430, ATX profile, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1317	SBI	227-5955, 227-4953
Jet	P/100	256P	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	870	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
SR	P/100	256	16	1000		14" 28 LR	PCI		MT, изм. конф., дост., склад	24	880	SUNRISE	234-9449
SR	P/100	256	16	1300		14" 28 LR	PCI		MT, изм. конф., дост., склад	24	895	SUNRISE	234-9449
IBM PC 350	P/100	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	1980	IBA	262-5190, 232-5122
	P/100	256P	16	1610		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	870	MIPS	236-9249,8017-2100548
NTT-502	P/100	256P	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	909	TAIR	229-2999
NTT-504	P/100	256P	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton,Samsung,WD,ET6000,серт.РБ	30	1281	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
	P/120	256P	16	1270		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	867	MIPS	236-9249,8017-2100548

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133 МГц, AMD K5-133 МГц, CYRIX-133 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Jet	AMD K5/133	256	4	810		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, ПО, изм. конф.	18	660	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
AM X Factor	AMD K5/133	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	AMD, S3, изм. конф.	24	735	ARTMASTER	8017-2102278
SKY-133+	P/133	256P	8	810	PCI/EIDE	14" 28 MPRII	1	PCI	IntelTriton2VX, EIDE, PIO4, PnP, изм. конф.	12	799	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
IBM PC 340	P/133	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	1525	IBA	262-5190, 232-5122
Jet	P/133	256P	8	1080		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	940	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	762	FALCON	234-4356, 234-4470
PentagrAM-100	P/133	256	8	1300	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	1	PCI	Intel Triton-2, S3TrioV+	24	975	ARTMASTER	8017-2102278
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	? 28 LR,MPRII	1	PCI	ISA/PCI, Win95, DT	36	1315	BELABM	тел.: 234-3666, 234-2252 факс (8-017) 210-1205
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? 28 LR,MPRII	1	PCI	ISA/PCI, Win95, DT, склад	36	1630		
COMPAQ Deskpro 4000	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	? 28 LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100	36	1900		
COMPAQ Deskpro 4000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? 28 LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, Win95, Ethernet 10/100,FDD 120Mb	36	2155		
	P/133	256P	16	1270		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	968	MIPS	236-9249,8017-2100548
Spring A133/V	AMD K5/133	256P	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	AMD,S3Trio64V+	30	671	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
Spring A133/V	AMD K5/133	256P	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	AMD,S3Trio64V+,SBPro,8xCD	30	812	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
Wiener W133/V	P/133	256P	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI	S3Trio64V+	30	798	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
DTK Quin-56	P/133	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1330	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-55	P/133	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1354	SBI	227-5955, 227-4953
Jet	P/133	256P	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	990	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
IBA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	изм. конф.	24	895	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC 350	P/133	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., Windows акс., опт. скидки, изм. конф.	36	2162	IBA	262-5190, 232-5122
	P/133	256P	16	1610		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	994	MIPS	236-9249,8017-2100548
SR	P/133	256	16	1300		14" 28 LR		PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	995	SUNRISE	234-9449
SR	P/133	256	16	1600		14" 28 LR		PCI	MT, изм. конф., дост., склад	24	1015	SUNRISE	234-9449
DTK Quin-70ATX	P/133	256P	16	2160	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel VX430, ATX profile, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1632	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-56	P/133	256P	16	2160	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1499	SBI	227-5955, 227-4953

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-551	P/150	256P	8	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, серт. РБ	30	970	TAIR	229-2999
	P/150	256P	16	1610		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	1056	MIPS	236-9249,8017-2100548
NTT-552	P/150	256P	16	1280	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, WD, серт. РБ	30	1064	TAIR	тел. 229-29-99
NTT-553	P/150	256P	16	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung,WD, серт. РБ	30	1237		
NTT-554	P/150	256P	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, Samsung,WD,ET6000,серт. РБ	30	1436		

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IIC	Cyrix6x86/166	256P	16	850	EIDE	14" 28 LR, NI	2	PCI	Cyrix,IntelTriton II,СД5446,WD,GS1468,EDO	36	970	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Jet	P/166	256P	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1210	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
DTK Quin-56	P/166	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1656	SBI	227-5955, 227-4953
DTK Quin-56	P/166	256P	16	1300	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel VX430 PCIset, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1948	SBI	227-5955, 227-4953
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	Diamond Stealth,DOS, ТПП,серт., скидки	24	1044	FALCON	234-4356, 234-4470
	P/166	256P	16	1610		14" 28 LR, NI	1	PCI	Samsung, Kbd95, изм. конф.	24	1219	MIPS	236-9249,8017-2100548
Wiener W166/V	P/133	256P	32	1600	EIDE	? ? ?	1	PCI	S3Trio64V+	30	1054	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
DTK Quin-55	P/166	512P	16	2150	EIDE	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1849	SBI	227-5955, 227-4953
DTK High-End	P/166	512P	32	4320	RAID5	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	RAID array, 2x400WP/S, UPS 800VA, Kbd95,изм. конф.	24	5423	SBI	227-5955, 227-4953

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200 МГц

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-520	P/200	256P	16	810	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Triton, Samsung, Seagate, серт. РБ	30	1360	TAIR	229-2999
NTT-522	P/200	256P	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel Triton, Samsung,WD,ET6000,серт. РБ	30	1726	TAIR	229-2999
COMPAQ Deskpro 6000	P/200	512	32	2150	SCSI/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, WinTE, Ethernet 10/100, PD-CD, Sound,Matrox	36	4685	BELABM	234-3666, 234-2252
AM Elite-200M	P/200	256	32	2500	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI	2	PCI	Intel, ASUS,Matrox Mistique 3D, MSMouse	24	1956	ARTMASTER	8017-2102278
Jet	P/200	256P	32	2500		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, Flash, PnP, EPA, изм. конф.	24	1555	ДЖЕТ	268-3485, 0212-363463
Wiener Pro WA200/MM	P/200	512	64	2500	EIDE	? ? ?	1	PCI	ASUS, Matrox WRAM,SB32,8xCD	30	1781	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC 365	PPro/200	256	16	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	WinNT, 8xCD	36	4450	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/200	256	32	1620	SCSI/PCI	? ? LR,MPRII	2	PCI	ISA/PCI, WinTE, 8чCD, Matrox	36	3800	BELABM	234-3666, 234-2252
DTK APRI-31	PPro/200	256P	32	2160	EIDE	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel 82440FX, 256K CPU, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	2554	SBI	227-5955, 227-4953
Wiener Pro WA200/DM	PPro/200	512	64	2500	EIDE	? ? ?	1	PCI	ASUS, Matrox WRAM,SB32,10xCD	30	2779	I.E.COMPUTERS	226-5111,8017-2105590
COMPAQ Workstation 5000	2xPPro/200	256	128	4200	SCSI/PCI	? ? LR,MPRII	8	PCI	ISA/PCI,WinNT,Ethernet 10/100,Gloria-L,Ultra-Wide	36	12349	BELABM	234-3666, 234-2252
NTT-702	PPro/200	256P	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung, WD, ET6000,серт. РБ	30	2395	TAIR	229-2999
NTT-703	PPro/200	256P	64	3100	EIDE/PCI	17" 28 NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung,WD,ET6000, 8xCD,серт. РБ	30	2990	TAIR	229-2999

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC SERVER 310	P/100	256	16	1080	2PCI/3ISA				PCI SCSI-2, CD, Ethernet adaptor	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 320	P/133	256	16	2000	3PCI/5EISA				F/W SCSI-2 20 Мб/сек, CD, 2-й CPU, ECC, RAID option, PCI Ethernet adaptor	36	7780	IBA	262-5190, 232-5122
DTK NetServer	P/133	512P	32	2160	SCSI	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	1618	SBI	227-5955, 227-4953
FALCON ELITE NS	PPro/180	256	32	1300	PCI	? ? ?	1	PCI	ASUSTeK,EDO,4xCD,ТПП,серт.РБ,скидки,склад	36	2398	FALCON	234-4356, 234-4470
DTK NetServer	2xPPro/180	256P	32	4320	SCSI	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	4038	SBI	227-5955, 227-4953
DTK NetServer	PPro/200	256P	64	4320	SCSI	14" 28 mono, MPRII	1	PCI	Intel HX430, S3 Trio 64V+, Kbd95,изм. конф.	24	3327	SBI	227-5955, 227-4953
COMPAQ ProSignia 200	P/166	256	16	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	EDO RAM до 256Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet, UWide	36	от 2105	BELABM	тел.: 234-3666, 234-2252 факс (8-017) 210-1205
COMPAQ ProSignia 300	P/120-150	256	16	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	EDO RAM до 208Mb, fSCSI-2, Ethernet,до 27,3Gb HDD	36	от 2570		
COMPAQ ProSignia 800	P/180-200	256	32	?	f.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	EDO RAM до 208Mb, до 27,3Gb HDD, Ethernet,UWide	36	от 3854		
COMPAQ ProLiant 2500	2xPPro/200	256	32	?	w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 54,9Gb HDD, Ethernet,UWide	36	от 7210		
COMPAQ ProLiant 2500	2xPPro/200	256	32	?	w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 1Gb, до 39,7Gb HDD Hot Swap, Ethernet,UWide	36	от 8065		
COMPAQ ProLiant 5000	4xPPro/200	256	64	?	w.SCSI-2	? ? LR	512	PCI	AECC RAM до 4Gb, до 36,4Gb HDD Hot Swap, Ethernet,UWide	36	от 12120		

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ (PC-MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
WYSE WinTerm 2500T	?	?	?	?	?	14" 28 ?	?	?	Терминал для WinFrame/WinNT, встр. Ethernet адаптер	?	?	AsBIS	249-57-92, 238-86-61
WYSE WinTerm 2700T	?	?	?	?	?	15" 28 ?	?	?	Терминал для WinFrame/WinNT, встр. Ethernet адаптер	?	?		
EUROLOGIC XL400	?								Дисковая подсистема. До 16 HDD f./w.SCSI-2, UltraSCSI, 40MB/s, SCA, hot swap, до 4 PSU	?	?		

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
COMPAQ	Ethernet LAN Card, PCMCIA, BNC/UTP	36	212	BELABM	Тел.: 234-3666, 234-2252, факс (8-017) 210-1205
COMPAQ	Netteligent ISA/PCI UTP 10Mbps	36	от 63		
COMPAQ	Netteligent 10Base-T/100Base-T Hub	36	от 176		
COMPAQ	Netteligent 10/100Mbps PCI Ethernet Controllers	36	127		
COMPAQ	Netteligent Routers	60	от 2800		
COMPAQ	Netteligent Token Ring ISA/PCI, IBM, UTP/STP	36	от 220		
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000,TPO,ISA,PnP	24	22	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	24	110	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
Кабель	UTP 5-я категория, 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

СЕТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Локальные вычислительные сети "под ключ"		+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Техпомощь и консультации по ОС OS/2,Windows а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам,сетевым технол.,лекции, семинары,обучение		+	?	IBA	234-4746

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 115	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
APC UPS	Back, 600 VA	6	285	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
APC UPS	Back, 280/400, EC 250/400/600VA, PnP, USA	24	от 123	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Smart, 700/1000VA, Net IIIg, PnP, USA	24	от 409	ELKO	236-9754, 236-8663

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС,FullPack,Connect,рус./англ.	+	от 175	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2,SingleUser,Client-Serv.	+	от 778	IBA	234-4746
VisualAge,VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-серв."	+	?	IBA	234-4746
IBM LanServer	разделение ресурсов	+	от 1339	IBA	234-4746
Коммуник.продукты от IBM (comm/Man.,PC3270,TCP/IP и др.)		+	от 842	IBA	234-4746
LotusNotes	"Клиент-сервер" для авт.офиса под OS/2,Win,UNIX	+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Игры, ПО, энциклопедии на CD		+	от 3,5	СНАП	222-5897, 277-8061
ORACLE 7	Oracle 7 Server	+	от 14960	CompIT Systems	т/ф (017) 221-23-11, 221-53-51
ORACLE 7	Work Group Server	+	от 1850		
ORACLE 7	Personal	+	от 245		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, новые и б/у, гарантия	+	от 220	ДУМИ	268-5875
CANON FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CANON FC-210	A4, 4-6 к/мин, E16	12	435	ЭЛЬДОР	220-5875
CANON FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CANON FC230	A4, автопод.,4 к/мин	12	525	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CANON FC210	A4, 4 к/мин, E-16	12	410	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CANON NP-1215	A3, масшт.50%-200%,15 к/мин	12	1780	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CANON FC-230	A4, 4к/мин, лоток 50л., без вр. прогрева	12	530	ТОРИС	226-2219, 226-2412
CANON NP-6012	A4, 12к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,70-141%	12	-1499	ТОРИС	226-2219, 226-2412
CANON NP-1550	A3, 15к/мин, касс. на 250л.+лоток 50л.,50-200%	12	1949	ТОРИС	226-2219, 226-2412
CANON NP-4040	A3, 40ppm, 4цв, масштабирование	15	1150	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
CANON NP-4540	A3,40к/мин,2стор.,2цв.,масшт.,автоподача	15	1550	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Konica 1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 3031	A3, 31 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
Konica 4155	A3,55 к/мин, масшт.	12	?	НИССА	230-6754
OLIVETTI 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290	ТУССОН	236-42-88, 236-97-71
OLIVETTI 8021	A3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
OLIVETTI 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
RICOH FT-4215	A3, 15 к/мин, 50-200%, кассета на 500л.+лоток 50л.	12	от 1899	ТОРИС	226-2219, 226-2412
RICOH FT-5560	A3, 50к/мин, ARDF, масшт.	15	1730	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
RICOH FT-4070	A3, 40к/мин, масшт. 50 - 150%	15	920	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
RICOH FT-3055	A3 - B4, 15к/мин, масшт.	15	720	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
RICOH FT-3030	A3 - B4, 15к/мин	15	650	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
MITA CC-35	A4, 4к/мин, распродажа	12	585	ДЖЕНТИ	268-53-97, 268-42-33
MITA CC-50	B4, 10к/мин, распродажа	12	1106		
MITA DC-1856	A3, 18к/мин, распродажа	12	2469		
MITA DR-3010	A0, 18к/мин, распродажа	12	16279		
SHARP Z20	A4, 3к/мин, распродажа	12	399		
SHARP Z25	A4, 3к/мин, распродажа	12	499		
SHARP Z52	A4, 8к/мин, распродажа	12	799		
SHARP SF-2114	B4, 14к/мин, масшт., распродажа	12	1499		
SHARP SF-2116	A4, 16к/мин, масшт., распродажа	12	1799		
SHARP SF-2118	A4, 18к/мин, масшт., распродажа	12	2299		
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин	+	395	СНАМИ	(017) 230-5761, (01622) 64-644, (0212) 372-271, (0232) 531-279, (0152) 453-372, (0222) 256-360
SHARP Z-25	A4, 3 к/мин	+	522		
SHARP Z-52	A4, 8 к/мин	+	806		
SHARP SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	1510		
SHARP SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	1980		
SHARP SF-2022	A3, 22 к/мин, масшт.	+	3060		
SHARP SF-2050	A3,50 к/мин, масшт.	+	8700		
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 500 к/мес.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
XEROX 5009/5310	A4, 8-10к/мин, 2000 к/мес.,масшт.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
XEROX 5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ (XEROX Authorised Dealer)	232-50-68, 232-53-76, 234-74-60
XEROX 5009/5009RE	A4/B4,8к/мин,1500к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
XEROX 5310	B4,10к/мин,2000к/мес.,масшт.,цв.,склад	12	?		
XEROX 5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес.,масшт.,склад	12	?		
XEROX 5328	A3,28к/мин,20000к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
SHARP Z20/Z25	A4,3к/мин,300/400к/мес.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP Z52II	A4,8к/мин,800к/мес.	12	?		
SHARP SF2014/2114	B4,14к/мин,5000к/мес.,масшт.,а/под.,цв.тонер,склад	12	?		
SHARP SF2116/2118	A3,16/18к/мин,10/12тыс.к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин	12	575	TAIR	тел. 229-29-99
XEROX 5009	A4, 8 к/мин, 4 цв.	12	720		
XEROX 5310	A4, 10 к/мин, масшт.	12	1140		
XEROX 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	2120		
Копировальноебюро "под ключ" (к/апп., резак, переплетн. маш.)		+	от 1600	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CANON CLC-200	A4/A3,3-20 к/мин, лазерный	15	9200	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
CANON CLC-300	A4/A3,4-20 к/мин, лазерный	15	11500	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
RISO TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?	ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA	тел. 234-52-48, тел. 234-84-75
RISO GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
RISO GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
RISO GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
RISO GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
RICOH PRIPORT	ризографические аппараты	15	от 4200	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875
OKIFAX 350	Термальн.,рулон A4/30м,9,6 Kbps,16 gray	12	?	BELABM	тел.: 234-7972, 234-2252 факс (8-017) 210-1205
OKIFAX 460	Терм., обрезка бумаги, автоотв.,корр. ошибок, 48 номеров автонабора, 64 тона серого	12	?		
OKIFAX 1050	Светодиодный,4 стр/мин, лоток на 250л.,возм. плата интерф. с PC,режим сканера,копир. и внешн. факс-модема	12	?		
OLIVETTI OFX 100/105	оригинальный дизайн, ЖКИ	12	299/320	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIVETTI OFX 3100/T	струйный, об.бум.,пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам 28, а/ответчик	12	305	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Panasonic KX-F130BX	а/ответчик, а/дозвон, ЖКИ, пам.32	+	295	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F130/700		12	315	ЭЛЬДОР	220-5875
Samsung SF-30	домашний	12	225	TAIR	тел. 229-29-99
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускоренного набора	12	270		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10 листов	12	375		
Samsung SF-5500	Лазерн., ЖКИ, а/обр., а/под. 10 листов	12	870		
SHARP FO-145/435	память на 50 ном. / цифр. а/отв.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376,232-5068
Samsung SF-30/800	домашний,память/деловой,а/отв.,пам.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376,232-5068

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar GT-9500	900МГц,до 3 трубок,40 каналов,ф. м/АТС	12	280	FALCON	234-4356, 234-4470
Panasonic KX-T	радиотелефоны, 46-49МГц, 900МГц, с а/отв.	+	от 90	BELASH	232-7666
Panasonic	46-49МГц, 900МГц	12	от 90	ЭЛЬДОР	220-5875

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Panasonic KX-T	телефоны, а/отв., тел. с а/отв., 2-лин.	+	от 55	BELASH	232-7666
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	50	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250	CS&C Communication Systems and Components	Т. 270-45-30, Ф.270-46-86
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
DEFINTY G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
CORAL	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	1x4-36x112, установка, склад	12	от 250	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4x8-36x112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar GDK	цифр., до 30x132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 40.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
TOSHIBA T2155CDS	486dx4/75	4	520	DSTN	10,4"	PCMCIA III,2xCD,SB,Mic,IR-port,встр. БП,Speaker,TrackPoint	12	1850	BELASH	232-7666
TOSHIBA T2130CT	486dx4/75	8	520	TFT	10,4"	PCMCIA III, Win 95, TrackPoint, case, встр. БП	12	2350	BELASH	232-7666
CTX EzBOOK	5x86/100	8	520	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1750		
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1850		
CTX EzBOOK	5x86/100	16	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16bit)	12	1940		
TOSHIBA T205CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO RAM,Win95,TrackPoint,6xCD,SB,Speaker,Mic,800x600,встр. БП	12	2350	BELASH	232-7666
IBM TinkPad365X	P/120	8	810	DSTN	12,1"	1Mb VRAM, Win95 (рус.)	36	3340	IBA	259-1091, 259-1092
TOSHIBA Satellite 110CT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA,EDO,TrackPoint,800x600	12	2883		
LEO DesigNote 3510D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	2185		
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	2405		
LEO DesigNote 3510T	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD, IR-port, 800x600	12	2730		
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	2455		
LEO DesigNote 3510T	P/120	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	2780		
LEO DesigNote 4510T	P/133	16	1080	TFT	12,1"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),6xCD,IR-port,800x600,VRAM 2Mb	12	3730		
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1400	TFT	11,3"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	3285		
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1400	TFT	10,4"	PCMCIA, TouchPad, SB(16), 6xCD,IR-port, 800x600	12	2960		
TOSHIBA Tecra 510CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA, EDO,TrackPoint, SB(16), 10xCD,Win95, 800x600	12	6859		
JETBOOK 6300CD	P/133	16	1300	TFT	11,8"	TouchPad, SB, 8xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3331		
JETBOOK 6300CD	P/150	16	1300	TFT	12,1"	TouchPad, SB, 8xCD, IR-port, 800x600, VRAM 2Mb, TV out	12	3730		
LEO DesigNote 4510T	P/150	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA, TouchPad, SB(16),10xCD,IR-port, 800x600,VRAM 2Mb	12	3990		
JETBOOK 7000CD	P/150	16	1400	TFT	12,1"	EDO,TouchPad, SB,10xCD,MO-drive,IR-port,1024x768,VRAM 2Mb,TV out	12	3979		
TOSHIBA Tecra 730CDT	P/150	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA, EDO,TrackPoint, SB(16), 6xCD,Win95,124x768,Win95	12	7418		
JETBOOK 7000CD	P/166	16	2200	TFT	12,1"	EDO,TouchPad, SB,10xCD,MO-drive,IR-port,1024x768,VRAM 2Mb,TV out	12	4316		
COMPAQ Armada 4110T	P/100	8	810	DSTN	11,3"	1Mb VRAM, PCMCIA, TouchPad, сумка, всемирная гар.,склад	12	3430		
COMPAQ Armada 1130T	P/120	8	810	TFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, TrackPoint, сумка, всемирная гар.,склад	12	3015		
COMPAQ LTE 5250T	P/120	16	810	TFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, EasyPoint, сумка, всемирная гар.,склад	12	4285		
COMPAQ Armada 4120	P/120	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM, PCMCIA, TouchPad, сумка, всемирная гар.,склад	12	4045		
COMPAQ Armada 4130T	P/133	16	1080	DSTN	11,8"	1Mb VRAM, PCMCIA, TouchPad, сумка, всемирная гар.,склад	12	5285		
COMPAQ LTE 5300T	P/133	16	2160	XGA	12,1"	1Mb VRAM, PCMCIA, EasyPoint, сумка, всемирная гар.,1024x768	12	6355		
DTK DNB-586T	P/120	8	520	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA, TouchPad, SB	24	3000		
DTK DNB-586T	P/120	8	810	TFT	11,3"	800x600,6xCD,PCMCIA, TouchPad, SB	24	3100		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA, TouchPad, SB	24	3390		
DTK DNB-586T	P/133	16	1300	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA, TouchPad, SB	24	3540		
IBM TinkPad560TW RU	P/120	8	810	act	12,1"	1Mb VRAM, EDO RAM, Win95, Lotus Organizer	36	6060	IBA	259-1091, 259-1092
TOSHIBA T500CDT	P/120	16	1200	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO RAM,Win95,TrackPoint,6xCD,SB,FM 28,8,Speaker,Mic,800x600,встр. БП	12	5580	BELASH	232-7666
DTK DNB	P/133	16	1300	TFT	11,3"	IDE, 1Mb on board, 6xCD, sound, mic, touchpad	24	3702	SBI	227-5955, 227-4953

МИНИ-АТС (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
MERIDIAN	цифр., от 32 и более, консульт.,поставка,монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NORSTAR	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?		
Samsung SKP308	3x8, установка, склад	12	400		
Samsung SKP816	4x8-8x16, установка, склад	12	560		
Samsung SKP36	6x18-12x24, установка, склад	12	830		
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
ZODIAK	3x10-48x480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИА	221-4422, 221-0178

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1,Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
OEM 14.4 int.	V32/V42bis, voice	12	80	SBI	227-5955, 227-4953
US Robotics Sportser Courier; int/ext, 14,4 - 33,6, склад		60		ТУССОН	236-4288, 236-9771
US Robotics Sportser	14,4kbps,V42,V42bis	12	65	ДЖЕТ	268-3485,0212-363463
US Robotics Sportser	ext.,14,4kbps,V42,V42bis,Voice,220V,кабель	60	95	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
US Robotics Sportser V34rus,V34+,V42,V42bis,220V,кабель		60	199	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel U1496E/E+, 19,2kbps,V42,V42bis,Voice,ZyCELL,220V,серт.РБ		24	от 260	DATASTREAM	220-3842, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext.V34,Zyx19.2,Zyx16.8,V42,V42bis,Voice,AOH	24	350	DATASTREAM	220-3842, 220-3095

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CITIZEN	8-16 разрядов	12	от 4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CITIZEN, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
CITIZEN	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
CITIZEN SDC-395	16р., распродажа	12	20,7		
CITIZEN SDC-414	14р., распродажа	12	18,9		
CITIZEN SDC-428	16р., распродажа	12	23,3		
CITIZEN SDC-435	16р., распродажа	12	21,9		
CITIZEN SDC-888	12р.,бух.,банк.,карм.,дв.пит.,распродажа	12	15,3		
CITIZEN SDC-888	12 разрядов	12	14	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
CINIZEN SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
CITIZEN SDC-435	16р., бухгалтерский, двойное пит., скидки	12	21		
CITIZEN SDC-888	12р., бухгалтерский, двойное пит., скидки	12	14,85		

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb, русифицирован, переводчики	+	31-220	CCM	249-3006, 249-9103
Language Teacher	говорящ.,анг./рус.перев.,зап.кн.,450тыс.сл.,4 мод.	12	от 65	BELASH	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	в ассортименте	12	от 120	ЭЛЬДОР	220-5875
OLIVETTI ET 510	A4, рус./лат., корр.ош.	12	137	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
OLIVETTI ETP 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80,автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-9771
OLIVETTI ET 2450MD	A3, рус./лат., ЖКИ, 32K пам.	12	580	ТУССОН	236-4288/236-9771
OPTIMA SP 50	рус., распродажа	12	201		
OPTIMA SP 524	распродажа	12	338		
OPTIMA SP 528	распродажа	12	439		
SAMSUNG SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
SAMSUNG SQ-1000	A4, рус./лат., кор.	12	103	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
"Ивица", "Ятрань", "Принцесса", в ассортименте		12	?	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Телефонный справочник г.Барановичи и района, предпр. и учрежд.		+	10	ЧП САВЧИК	01634-253-88
Адресные базы данных по РБ,СНГ,Европе на дискетах и CD		+	?	ИНФОПЛЮС	227-1038, 220-4436
ГАРАНТ	БД законодательство РФ, скидка 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД "Вся Беларусь - 96" (80000 записей)			?	И.М.А.	259-8584
БД Законодательство, финансы, коммерция, производители и др.			?	И.М.А.	259-8584
БД "ЮрИнформ" по зак-ву РБ, РФ, актуализ. 3р./нед.			299/350	СОФТИНФОРМ	228-0048, 228-0049

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Все программы для Вашего бизнеса. Windows		+	20-90	GOLDEN SOFTWARE	268-5442
DAHLE	Резаки и гильотины, уничтожители	12	от 99	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
БЭМБИ-3	Учет опер.,баланс,налоги, з/п,склад, осн.ср-ва	+	120		
БЭСТ-2.xx (лок./сет.)	Проф. комплекс бух. и складского учета	+	400		
БЭСТ-3.xx (лок./сет.)	Проф.торговая сист.(поддерж.связь с кассами)	+	900		
Офисные сетевые комплексы "под ключ", (3com, Novel, Windows)		+	?		
"Удаленный" СКЛАД		+	?		
Финансовый анализ	(лок./сет.) Windows, Delphi	+	450		

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Любые канцтовары,бумага,бухбланки,калькул.,батарейки,доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
3M	проекторы,пр.панели,аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Бумажно-беловая продукция со склада в Минске					
Канцелярские товары с доставкой от 500 тыс.руб					
Бланки строгой отчетности возможен товарообмен					

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-9771
Счетчики банкнот	МСК-3	12	4,15млн р.	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Типография от А до ... Комплектация "под ключ"		+	от 2000	БИСПРИС	251-3380, 259-5362

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи, тонер, барабаны для Sharp,Canon,Xerox,Panasonic,Mita			?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картридж	для Canon E-16/E-30	-	76	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Картридж для Olibel, Прима и др., крас. лента к любым КА		-	?	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Тонеры, девелоперы, барабаны к RICOH и CANON (NP4540)		?	?	БИСПРИС	251-3380, 259-5362
Тонер	Canon NP1215/1550, туба 190г		8,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонеры, картриджи, барабаны для XEROX		+	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонер	CANON NP1215/1550, Германия, туба 190 гр.	+	8	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры	и запчасти к люб. моделям XEROX, SHARP	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349
Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для CANON		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, тонеры, запчасти для RICOH		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для SHARP		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Барабаны, картриджи, тонеры для MITA		+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Заправка	BASF для HP5xx/HP6xx,Lexmark		от 9	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Картриджи для всех моделей лазерн. и струйн. принтеров HP		+	от 25	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картридж	к матр. принтерам EPSON LX,FX,LQ,DFX,STAR	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	к струйн. принтерам EPSON, CANON, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	к лазерным принтерам HP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картридж	HP DJ, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи к матр. принт. EPSON, OKI, STAR, FUJITSU, PANASONIC		-	от 3,2		
Картриджи	для струйн. принт. HPDJ,EPSON,CANON,FUJITSU	-	от 9		
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ	-	от 92		
Картриджи, чернила для стр. принт. Canon, HP DJ, Epson			?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Тонер-картридж	HP LJ II/III/4/5, original HP	12	от 78	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонер	к лазерным принтерам HP, Panasonic, заправка	-	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи, тонер, бар. для лаз. принт. HP LJ,Oki,Panasonic			?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Чернила	EPSON, HP, CANON BJ, заправка	-	от 4	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

ДРУГИЕ РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Чековая лента	к ОКА 400,4600,500,ЭКР 2101,3101,Микро 101	-	?	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
особо белая	Olibel и др.,37,40,44,57,59,76,двухслойная,термо	-	?	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Термобумага	210x30, 216x30, Финляндия, Канада		?	СНАП	222-5897, 277-8061
Термобумага	210x30, Германия, Финляндия	-	?	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1,35	Белинтерстандарт	236-5234, 236-9354
Термобумага	Andrax fax, 210x30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
KYM LUX	A3,A4, 80г/м, для КА, Финляндия		?		
KYM NOVA	A3,A4, 75г/м, для КА, Финляндия		?		
Мелованная	80-150г/м, Финляндия		?		
Этикеточная	75г/м, Финляндия		?		
Книжно-журнальная, 65-150г/м, Финляндия			?		
Картон мелованный, 260г/м, Финляндия			?		
Бумага писчая, факс., ксерокс., принтер, доставка			?	ЛОРМА	250-5961
DATA COPY, COPY X, KASKAD Copy, 80г/м, A4, A3, 29 цв.			?		
Supraart(Tatraart)	мел., 80, 120, 140, 180, 250г/м, лист62x94см, т		1738		
	Офсетная, 60г/м, роль 64см, т		1257		
SUPRAET этикеточная, 80г/м, лист 62x94 см/роль 64, 73, 84, т			1812/1738		
Пленка, калька для оригинал-макетов DATA COPY Overhead, Transplot, Utoplex		-	?		
Офсетная печать: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки		-	?		

БУМАГА (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Офисная	A4/A3, 500л., 75-100г/м, Финляндия, доставка		от 3,8		
ЛБК-210/240/420ммх12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			от 14,5		
Лента 210мм, рулон, пластмассовая втулка, доставка			от 1,2		
Цветная	A4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		от 11		
Термобумага для факса 210x30м, доставка			от 1,5		
Самокопир. A4/A5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			от 44		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			от 50		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			от 0,15		
Листовая, рулонная, A4/A3, 210, 420 (Финляндия, Беларусь, Швеция)			?	СНАП	222-5897, 277-8061
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		от2000		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от4000		
KYM Ad Kout	книжно-журнальная, за тонну		1700		
STROUMPACK	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от2250		
Для к/а	A4/A3, за пачку		4,53/9,2		
RAFLATAK	самокл., белая, цв., за лист		от0,35		
Газетная	формат 840, пр-во Сыктывкар, за т		8,2млн р.		
XEROX Business	A4/A3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9		
XEROX Performer	A4, 500 листов, 80 г/м		4,2		
XEROX COLOTECH	A4/A3, 500 листов, 100 г/м		10/20		
XEROX COLOTECH	A4, 250 листов, 160 г/м		9		
ОФСЕТ №1, Светогорск, дост. по городу			?		
Бумага для принтеров любой ширины			?		
Бумага для к/аппаратов, 80г/кв.м, Светлогорск			?		
Картонные коробки любых размеров			?		
Бумага писчая и для оргтехники любых размеров			?		
Чековая лента любой ширины			?		
Подставка под принтерную ленту			?		

УПАКОВКА

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Упаков. клейкие ленты: скотч, 2-стор.,маскировочные,монтажные	-	?		
Машины для упаковку в термоусадочную пленку,тунельные	-	?		
Оборудование для вакуумной упаковки	-	?		
Упаков. аппараты: настольные, ручные, для уп. коробов, мешков	-	?		
Пленка термоусадочная, пищевая для продуктов, ширина 30,45,60 см	-	?		
Мешки, пакеты и сумки пищевые (бум., п/э, со спец.покр.), мусорные	-	?		

АУДИО-, ВИДЕОТЕХНИКА

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ВП GoldStar RN-800AW,2 гол.,НЧ,а/тр.,а/очист.гол.,PAL/SECAM/NTSC	12	168		

ТЕЛЕВИЗОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar CF20E20B	51см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
GoldStar CF29C36X	72см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. телетекст	12	680		
Panasonic-2130 GAOO		12	?	ПОЛИОРГТЕХ	268-5518, 268-5759

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Лечебно-косметическая продукция (Израиль, Мертвое море)			СНЕЧКУС	269-5333,269-5031
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой		?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд		?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост.,сб.б/п	+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост.,сб. б/п	+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост.,сборка б/п	+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п	+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п	+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр	+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
GoldStar V-982TE	пылесос,1400 Вт, 2,6л, 8кг, сист.эко-фильтр.	12	130	TAIR	229-2999

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия		?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска		?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)		?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)		?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)		?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры		?	АЛЬТИОРА	232-9161, 276-4650
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)		?	АЛЬТИОРА	232-9161, 276-4650
Рекламные наклейки, листовки, папки, визитки, бланки, этикетки		?		
Разработка фирменного стиля, рекламной продукции		?		
Нанесение информации на ежедневники		?		
Весь комплекс рекламных услуг.Изготовление и размещение		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Все виды печатных работ - от макета до готовой продукции		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Полноцв. и черно-белое копирование, ламинирование, переплет		?	БИСПРИНТ	226-2425, 226-3469
Полный спектр печатных услуг		?	ПРОКСИМА	226-6701
Цветная и черно-белая ксерокопия A4-A3		?	МВС	261-2523
Этикетки,брошюры,буклеты,бланки		?	ИНФОПРЕСС	231-9405

ЖУРНАЛЫ (цены указаны в RUR)

Модель	Примечание	Г	Цена	Продавец	Телефон
ИТОГИ	подписка, мелкий опт		2000		
ДЕНЬГИ	подписка, мелкий опт		3900		
КОММЕРСАНТЪ	подписка, мелкий опт		3900		

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Установка мультимедиа под Win95		?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Модернизация и ремонт ПК, периф., мониторов, БП		?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Послегарантийное обслуживание ВТ		?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Заправка, техобслуживание любого оборудования XEROX, SHARP	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349
Ремонт, заправка, обслуживание копировальной техники	+	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт факсов Panasonic,Toshiba и др., ПК и др.оргтехники	+	?	ДУМИ	268-5875
MITA - заправка, ремонт, сервисное обслуживание	+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
SHARP - заправка, ремонт, сервисное обслуживание	+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397

ПРОЧИЕ УСЛУГИ

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели		?	ФЛОС	263-6326

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др.пиломатериалы		?	ФЛОС	263-6326
ДВП, лист 2140x1520x3,2 мм		37,5т.р.	СНЕЧКУС	269-5333,269-5031

СПРОС

Модель	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Покупаем вино производства РБ с отсрочкой платежа			ПОДСОЛНЕЧНИК	248-9014
Берем на реализацию продукты питания с отсрочкой платежа			ПОДСОЛНЕЧНИК	248-9014

НЕДВИЖИМОСТЬ

Модель	Г	Цена, $
Покупка, продажа, обмен квартир, гаражей		
Офисы, магазины, производственные здания и помещения		
Срочное оформление документов		
Профессиональная оценка объектов недвижимости		
Надежная защита от мошенничества		

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Рабочий объем	Мощность (л.с.)	Макс. скорость	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание		Цена	Продавец	Телефон
MAZDA														
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И	Б	1491	90	176	С	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	13.530	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭОП	Б	1491	90	176	Х	5/5	96	на выбор	не растаможен	$	14.620	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	15.580	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ,ЛД,К	Б	1995	145	220	Х	5/5	96	на выбор	не растаможен	$	19.900	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	18.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	96	на выбор	не растаможен	$	23.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	23.840	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
Xedos 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	С	4/5	96	на выбор	не растаможен	$	30.940	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64WD	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,БК,ППС	Б	2998	155	210	М	5/7	96	на выбор	не растаможен	$	25.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков; **А2Э** - антенна с э/приводом + 2 динамика; **ABS** - антиблокировочная система; **АПС** - антипробуксовочная система; **АТ** - автоматическая коробка передач; **БК** - бортовой компьютер; **ВС** - велюровый салон; **ГУ** - гидроусилитель руля; **ДО** - дополнительное отопление; **И** - иммобилайзер; **К** - кондиционер; **КК** - круиз-контроль; **КС** - кожаный салон; **Л** - люк; **ЛД** - литые диски; **ОБ** - основа для багажника; **ПБ** - подушки безопас. водителя и пассажира; **ПБВ** - подушка безопасности водителя; **ППС** - подогрев передних сидений; **ПС** - противоугонная сигнализация; **ПФ** - противотуманные фары; **РК** - регулировка руля по высоте; **РП** - радиоподготовка; **СС** - стереосистема; **стерео** - стереомагнитола; **ЦЗ** - центральный замок; **ЭЗ** - э/привод зеркал; **ЭЗП** - э/привод зеркал с подогревом; **ЭОП** - электропривод передних окон

ГАЗ

Модель	Цена, млн руб.
«ВОЛГА» ГАЗ 31029-330	202
«ВОЛГА» ГАЗ 31029-330 (люкс)	226
«ВОЛГА» ГАЗ 3102-310 (двигатель 150 л.с.)	280
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 2325-10 (изотермический «Купава»)	212
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 2705 (цельнометаллический, пассажирский, 7 мест)	220
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 2705 (цельнометаллический фургон)	211
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 3221 (цельнометаллический, пассажирский, 13 мест)	288
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 3221 (цельнометаллический, пассажирский, 8 мест)	278
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 33021 (бортовой с тентом)	158
«ГАЗЕЛЬ» ГАЗ 33023 (фермер)	211
ГАЗ 3309 (бортовой, дизель «турбо»)	269
Кузов 1-й комплектации (ГАЗ-31029)	72
Кузова металлические (ГАЗ-53, 3307, 3309)	4,6
5-ступенчатая КПП (ГАЗ-31029)	25
Автокраска МЛ-12 (серая, светло-серая, темно-серая, темно-бежевая, голубая, черная; бочки 100-200 кг)	24.000 руб./кг
Широчайший выбор запчастей к а/м ГАЗ, УАЗ (свыше 1000 наименований)	

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, $	Продавец	Телефон
Грузоперевозки, СНГ, тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия	?	АВИСА	255-4228,251-6114

Размещение информации в таблице «Автомагазин»: т/ф 226-96-78. Цены с февраля: строки «Автомобили в салонах» — 75.000 руб., все остальные — 40.000 руб. Предусмотрены скидки

АКТУАЛЬНО

Над границей тучи ходят хмуро...

По сообщению газеты «Свабода», экс-спикеру Верховного Совета Республики Беларусь 12-го созыва и депутату белорусского парламента 13-го созыва Станиславу Шушкевичу было отказано в выдаче общегражданского загранпаспорта. Его попытки воспользоваться дипломатическим паспортом, действительным до 2001 года, для поездки в Варшаву также не увенчались успехом.

Уважаемые господа!

С прискорбием вынужден констатировать, что начал сбываться еще один мой прогноз, предложенный вашему вниманию в № 30 «Конъюнктуры». Политическая благонадежность и лояльность по отношению к существующей власти действительно становятся необходимыми условиями для выезда за рубеж, и это -- только начало.

Наивно было бы предполагать, что проблемы с пересечением границы у белорусских граждан будут возникать только при поездках на политические мероприятия. Даже для гипертрофированных силовых структур слишком сложно было бы отслеживать каждый конкретный случай. Гораздо проще найти способ, чтобы лишить всех инакомыслящих возможности покидать страну.

Вряд ли стоит также надеяться, что подобная тенденция затронет только лидеров и активных участников оппозиции. Вполне вероятно, что в недалеком будущем «невыездными» станут белорусские «челноки» -- дабы своей деятельностью не подрывали экономическое положение неконкурентоспособных и тем не менее горячо любимых президентом предприятий-гигантов. Далее ограничения на выезд за рубеж могут быть введены и для обычных туристов, чтобы неизбежно возникающие после турпоездок «вредные мысли» о свободе и благополучии не отвлекали их от великого дела строительства рыночного социализма.

Печальная перспектива... Несколько аргументов хочу предложить вниманию тех, кто пока еще сомневается в ее реальности. В нашей стране, где отсутствуют реальные рыночные отношения, свобода слова и иные атрибуты демократического общества, свобода выезда за рубеж остается пока неприкосновенной. Как бельмо на глазу, как зияющая брешь в мощной обороне от внутренних и внешних врагов. Очевидно, что долго так продолжаться не может. Еще летом прошлого года президент заявил о желании ограничить количество выезжающих за рубеж. Эти слова, вызвавшие грандиозную панику среди туристов и профессионалов турбизнеса, были ловко дезавуированы пропагандистскими структурами и вскоре забыты. В нынешнем году фарс может обернуться трагедией.

Не знаю, как скоро власти предпримут реальные действия по установлению более жесткого контроля над выездом за рубеж и какими будут эти меры. Не хочу делать никаких прогнозов, чтобы снова чего-нибудь не «накаркать». Дам только один совет, лаконичный и очень актуальный в сегодняшней ситуации.

Спешите путешествовать, господа!

Павел КОТОВ



АНОНС

Оставайтесь с нами!

Итак, туристский раздел «Конъюнктуры» вместе с самим изданием перешагнул годовой рубеж. Подобный юбилей -- прекрасный повод для того, чтобы внести некоторые изменения в работу, ввести новые рубрики и темы. Предусмотрительно постучав по дереву, я попытаюсь проанонсировать некоторые из них.

Конечно же, большое внимание мы по-прежнему будем уделять проблемам и перспективам белорусского туризма, анализировать решения, которые принимает руководство отрасли. Трудно не согласиться с упреками в чрезмерной «заполитизированности» наших прошлогодних материалов и очень хочется надеяться, что впредь государственные чиновники реже будут давать повод для критических статей.

В прошлом году мы практически не писали о тенденциях развития мирового турбизнеса. Постараемся исправить этот недостаток, освещая в первую очередь положение дел в туристских отраслях наших соседей: Польши, России и государств Балтии. Общеизвестно, что белорусский туризм повторяет путь этих стран, но со значительным отставанием.

Что касается программы-минимум... Уже в ближайших номерах «Конъюнктуры» можно будет прочитать обзоры экзотических туров (Сейшелы, Мальдивы, остров Маврикий и т.д.). Поговорим об авиакомпаниях, работающих на белорусском рынке, накануне весенних каникул предложим вашему вниманию обзор детских экскурсионных туров. В конце марта, в апреле--мае наши читатели смогут познакомиться с наиболее популярными на белорусском рынке туристских услуг странами (Тунис, Испания, Греция, Турция, Кипр), узнать об особенностях отдыха на местных курортах, получить массу интересной информации и полезных советов.

Начиная с этого года, мы будем ежемесячно представлять экспресс-анализ белорусского рынка туристских услуг, определять наиболее популярные маршруты и делать прогнозы. Постараемся оперативно информировать о событиях, происходящих в белорусском и мировом турбизнесе, и, конечно же, в таблице «Весь мир на ладони» предложим подробную информацию о самых разнообразных маршрутах белорусских турфирм.

До встречи 27 января.

Павел КОТОВ

НОВОСТИ

13 января президентским указом был назначен новый министр спорта и туризма Республики Беларусь. Как и ожидалось, им стал бывший завсектором по делам общественных объединений и физической культуры аппарата Кабинета министров Владимир **Макейчик**.

Г-ну Макейчику 47 лет. Он закончил Белорусский государственный институт физкультуры и Высшую партийную школу, работал в комсомольских органах, Министерстве просвещения БССР, Совете Министров и т.д. С 1995 года в числе прочих курировал и туристскую отрасль. Отзывы профессионалов турбизнеса -- нейтрально-положительные.

С 2 по 9 января состоялся рекламный тур в Тунис, организованный одним из ведущих туроператоров -- польско-тунисским СП *Tunezja*. Участие в нем приняли сотрудники турфирм и журналисты из Беларуси, России, Украины и Литвы. Они имели возможность посетить наиболее привлекательные в туристском плане курортные города -- Хаммамет, Сус, Монастир и др., совершить 3-дневное сафари по пустыне, лично убедиться в комфортности местных отелей и высоком уровне сервиса.

Стоит отметить, что это уже третий *study tour* в Тунис за последние полгода. Очевидно, что фирмы надеются на резкий рост популярности этой североафриканской страны среди белорусских туристов и не жалеют денег на рекламу.

Кстати, в предстоящем сезоне планируется наладить регулярный прямой авиачартер Минск--Тунис. Полеты будет выполнять авиакомпания *Tunisair* на самолетах *Boing* и *Aerobus*.

Соб. инф.

ГОРНОЛЫЖНЫЕ ТУРЫ

ФИРМА	МАРШРУТ	СРОКИ (ДНИ)	ПРОЖИВАНИЕ	ПРОГРАММА	ПРИМЕЧАНИЕ	ТРАНСПОРТ	ЦЕНА	ТЕЛЕФОН
МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	СЛОВАКИЯ	с 31/01 каждые 10 дней	1-3*	Отдых, катание на горных лыжах в Высоких и Низких Татрах - лучший вариант для новичков и профессионалов		авиа, авто	от $240	227-1811 227-3309
СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	СЛОВАКИЯ (Высокие Татры)	пост. (10 дней)	2*	Чартерный рейс из аэропорта «Минск-1». Отели любого типа. Трассы различной степени сложности, лыжная школа. Кафе, бары, рестораны. Сауны, бассейны, дискотеки, детские комнаты.			от $260	222-3747 222-3746
СВЭЛНА	ПОЛЬША (Закопане)	пост.	3*	Полупансион. Комфортабельный отель. К вашим услугам - ресторан, кафе, пивной бар	прокат туристского снаряжения	ж/д (Минск)	по спр.	223-0701

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
БЕЛАРУСЬ	ОРГАНИЗАЦИЯ ОТДЫХА. ОХОТНИЧЬИ ТУРЫ									МИТЦ	239-4002 239-4106
ГЕРМАНИЯ	Ганновер, Эссен	Б	7	авто Neopl.	чт	по заказу	по выбору	Минск	DM260	МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boing	2 раза в нед.	4-5*	п/панс., шв. стол, экск.	Минск	от $550	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
	Каир, Хургада, Красное море	О+Э	11	авиа	2-13/02	4*	по выбору	Минск-2	$795	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3746 222-3930
	Хургада	О	7, 14	авиа	пт	3-4*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $419	ТУССОН	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
	Хургада	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Москва	от $500	МИТЦ	268-7451 268-7677
ИЗРАИЛЬ	инд. туры	О	8	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск-2	от $850		
ИНДОНЕЗИЯ, СИНГАПУР, ТАИЛАНД	Сингапур, о.Бали, Бангкок, о.Пхукет	О	10, 11	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Москва	по спр.	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе (Канарские о-ва)	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Минск-2	от $700	ТЭБ-ТУР	229-3589
	о.Тенерифе, о.Гран Канария (Канарские о-ва)	О	7, 14	авиа	сб	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $492	ТУССОН	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ИТАЛИЯ	КАРНАВАЛ В ВЕНЕЦИИ С 30/01								$360	СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	222-3552
	Рим	О+Э	12	авто	пост.	2*	п/панс., экск. во Флоренцию, Ватикан, Пизу и др.	Минск	$340	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
КИПР	Лимасол	О	7, 14	авиа	вс	2-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $314	ТУССОН	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ЛАТВИЯ	ВИЗЫ (обычные, срочные) - ОТ $65. ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ В ЮРМАЛЕ, ПАЛАНГЕ									МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	227-1811 227-3309
ЛИТВА	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ, В ТОМ ЧИСЛЕ МНОГОКРАТНО. КУРСОВКИ. ЕВРОВИЗЫ (2 недели, 3 месяца)									ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 241-0340
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	Друскининкай, Бирштонас, Паланга	Л+О	по жел.	сам.	пост.	санат., по заказу	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	от 10 $/сут.		
МАВРИКИЙ	все курорты	О	10	авиа	пт	4-5*	п/панс., экск.	Москва, Варшава	от $2200	ТЭБ-ТУР	229-3589
ПОЛЬША	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ ПО ВСЕЙ СТРАНЕ. ВАРШАВА-КРАКОВ-ЗАКОПАНЕ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ В ЛЮБОЙ ТОЧКЕ ПОЛЬШИ									БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9700

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
СЛОВАКИЯ	все регионы	О+Э	7-14	авто	пост.	2-4*	п/панс., экск.	Минск	от $150	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9700
ТАИЛАНД	Бангкок, Паттайя, о.Пхукет	О	7, 14	авиа	чт	3-5*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $786	ТУССОН	236-2977 236-4288 (0162) 222-363
ТУНИС	Сус, Монастир	О	7, 14	авиа	пт	3-4*	по выбору, экск. (доп. плата)	Варшава	от $295		
	все курорты	О	8, 16	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск., сафари	Варшава	по спр.	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	все курорты	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск., сафари	Минск, Варшава	от $414, скидки до 27/03	ТЭБ-ТУР	229-3589
	все курорты	О	7-14	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск. (доп. плата)	Варшава	от $435	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9700
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	О+Э	10	авто	26/01, пост.	2*	звт, экск., муз. карта, комф. авто, медстрах	Минск	$345	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 241-0340
	Париж-Брюссель-Амстердам	О+Э	9	авто	пост.	2-3*	звт, экск., посещение алмазной фабрики	Минск	$335	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ	Париж, Барселона, Канны, Монако, Монте-Карло	О+Э	12	авто	пост.	2-3*	п/панс., экск.	Минск	$470		
ЧЕХИЯ	Прага	Э	6	авто	пост.	2-3*	по выбору	Минск	от $150	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	все регионы	О+Э	по жел.	ж/д, авто	пост.	2-5*	по выбору, экск., лечение	Минск	по спр.	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991 226-9700
	Прага, Крконоши	Э+Г	7, 8	авто	26/01 (студ. каник.), 9/02, пост.	2-3*	п/панс., комф. авто, бас., диско, медстрах	Минск	$215	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 241-0340
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	О+Э	7	авто	пост.	2-3*	3 экск.	Минск	$150	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077
ЭСТОНИЯ	Таллинн	О+Э	3, 4, 7	авиа	пост.	3-5*	экск., виза	Минск-2	$280	МИТЦ	268-7451
РАЗНОЕ	СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ В ЧАСТНЫХ КЛУБАХ КОНТИНЕНТАЛЬНОЙ ИСПАНИИ, НА ОСТРОВЕ ТЕНЕРИФЕ. ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ В ЕГИПЕТ, ПРАГУ, НА ГОРНОЛЫЖНЫЕ КУРОРТЫ ПОЛЬШИ, СЛОВАКИИ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ, ЧЕХИЮ									ЭЛЕФАНТ	237-79-87
	ОТДЫХ В САНАТОРИЯХ СОЧИ, ТУАПСЕ, ЮРМАЛЫ, ДРУСКИНИНКАЯ									МИТЦ	268-7161

Список лицензий фирм, разместивших рекламу на полосе «Туризм»

БЕЛ ИНТУРИСТ	№ 175/1/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
ГАЛАР-ЭКСПО	№ 148/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
ГОЛУБАЯ ПТИЦА	№ 217/7.10.96г. до 7.10.98г. выдана МСТ РБ
ДАБАККО-ТУР	№ 037/16.08.96г. до 16.08.98г. выдана МСТ РБ
МИНСКИЙ ТУРКЛУБ	№ 156/1/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ
МИТЦ	№ 308/15.11.96г. до 15.11.98г. выдана МСТ РБ
СВЭЛНА	№ 048/23.08.96г. до 23.08.98г. выдана МСТ РБ
СПУТНІК-БЕЛАРУСЬ	№ 177/2.10.96г. до 2.10.98г. выдана МСТ РБ
ТЕХНОСТАР	№ 260/25.10.96г. до 25.10.98г. выдана МСТ РБ
ТУССОН	№ 090/1/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ТЭБ-ТУР	№ 092/10.09.96г. до 10.09.98г. выдана МСТ РБ
ЭЛЕФАНТ	№ 313/22.11.96г. до 22.11.98г. выдана МСТ РБ
ЯРХО	№ 165/1/26.09.96г. до 26.09.98г. выдана МСТ РБ

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам, звт — завтрак, з/п — загранпаспорт, а/б — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена одной строки с февраля: «Весь мир на ладони» — 200.000 руб., «Горнолыжные туры» — 350.000 руб. Предусмотрены скидки

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

РУКОВОДСТВО «МИНСККОМПЛЕКСБАНКА» СЧИТАЕТ КОНФЛИКТ АКЦИОНЕРОВ ИСЧЕРПАННЫМ

Павел ШЕРЕМЕТ

Совсем недавно «БДГ» писала о конфликте среди акционеров «МинскКомплексБанка». Казалось, что ситуация является достаточно сложной и опасной, поскольку любые скандалы вокруг банка могут привести к ослаблению его финансового положения. Конфликт еще не улажен, но руководство банка чуствует себя спокойно.



Александр Кирножицкий и Евгений Кравцов строили вместе, строили и чуть было не разрушили

«МинскКомплексБанк» еще в качестве филиала «КомплексБанка» всегда отличался от остальных коммерческих банков агрессивной стратегией развития в новых сегментах финансового рынка, а председатель правления банка Евгений Кравцов выделялся среди банкиров не только молодостью, но и энергией. Вокруг банка постоянно ходят различные слухи. Часто соратники по банку Евгений Кравцов и Александр Кирножицкий специально эти слухи поддерживали, чтобы за «дымовой завесой» чувствовать себя спокойнее. В прошлом году «КомплексБанк» разделился на два банка: «МинскКомплексБанк», который приносил большую часть прибыли единого банка, стал самостоятельным. Но два банкира остались акционерами обоих банков и занимали руководящие должности в обеих финансовых структурах: Александр Кирножицкий является председателем правления «КомплексБанка» и был председателем совета «МинскКомплексБанка».

Однако со временем их взаимоотношения стали ухудшаться. Евгений Кравцов, чувствуя себя полноправным хозяином, настаивал на изменении стратегии развития банка, Александр Кирножицкий его планы не поддерживал. Возможно, конфликт усиливался тем, что финансовые показатели «МинскКомплексБанка» были лучше показателей «Комплекса», объединившегося в конце прошлого года с «Бресткомбанком». Более того, у Кравцова не складывались отношения с руководством Национального банка -- председатель правления «МинскКомплексБанка» до сих пор не прошел аттестацию, и это раздражало некоторых членов совета банка. На собрании акционеров, которое состоялось 11 января, Александр Кирножицкий поставил вопрос о несоответствии Евгения Кравцова занимаемой должности. Собрание длилось около 9 часов, но в результате в отставку акционеры отправили председателя совета -- Кирножицкого. Новым председателем совета был избран генеральный директор Барановичского авиаремонтного завода, который стал акционером банка.

В начале прошлой недели Александр Кирножицкий направил письмо председателю правления Национального банка, в котором прошедшее собрание назвал неправомочным, поскольку акционеры, которые владеют 37% акций, отказались участвовать в голосовании. «*Список акционеров, представленный АО «МинскКомплексБанк» в Национальный банк протоколом от 16.02.1996г., является неправомочным, поскольку собрание акционеров 16.02.1996 года не проводилось. В связи с отсутствием сертификатов акций председатель правления был обвинен некоторыми акционерами в фальсификации реестра акционеров, поскольку записи в реестре, удостоверяющей долю участников в уставном фонде общества, полностью не соответствуют решению участников, принятому на учредительном собрании*»,-- сообщил Александр Кирножицкий. Бывший председатель совета просил, чтобы контролирующие органы Национального банка провели проверку формирования уставного фонда и определили доли акционеров «МинскКомплексБанка». Согласитесь, что обвинение в фальсификации для банкира дело серьезное.

По иронии судьбы, за незаконное изменение отчетности «Беларусбанка» в конце 1995 года и выплату премий работникам банка во вторник 14 января 1996 года арестовали председателя правления Национального банка Тамару Винникову. Письмо Александра Кирножицкого пока лежит запечатанным в кабинете бывшего руководителя главного белорусского банка. Это дает передышку Евгению Кравцову, который ведет активную работу с белорусскими государственными предприятиями и российскими инвесторами. В декабре прошлого года Кравцов заявил в интервью известному журналу «Banker», комментируя свои совместные планы с государственными структурами: «*Мы не можем быть белыми воронами, мы должны отражать действительность. Если идет дождь, не расстраивайтесь из-за этого -- у вас есть зонтик*». Приход в Национальный банк Геннадия Алейникова, с которым Евгений Кравцов вел переговоры о слиянии ВЭБа и «МинскКомплексБанка», еще больше усилит позиции молодого банкира. Если к политическим успехам Кравцова добавятся деньги «Онэксимбанка» и «Международной финансовой компании», то Александру Кирножицкому будет нелегко отстоять свои права. Правда, «мятежные» акционеры владеют 37% акций и могут блокировать принципиальные решения, которые должны приниматься общим собранием. Но главное, чтобы люди, разместившие на депозитах в банке около 360 млрд. рублей (сейчас каждый день физические лица благодаря активной маркетинговой политике банка «приносят» в «МинскКомплексБанк» в среднем до $100.000), не поддались панике и не стали забирать свои сбережения.

Но в беседе с корреспондентом «БДГ» Евгений Кравцов заявил, что конфликт среди акционеров уже благополучно разрешен. Состоялось собрание акционеров, которое расставило все точки над «і»: переизбран совет банка, за его новый состав проголосовало 63% всех акционеров.

-- Все споры шли вокруг стратегии развития банка, -- заявил Евгений Кравцов. -- Я свою стратегию озвучил еще в начале года: надо привлечь крупный государственный капитал. На мой взгляд, банк, чтобы стать большим и расширять свою деятельность, должен привлекать в акционеры крупных инвесторов. Часть акционеров считала, что банк должен быть частным и оставаться под контролем узкой группы лиц.

Господин Кирножицкий направил в Национальный банк свои возражения. Но есть устав банка, который зарегистрирован Нацбанком, и мы должны им руководствоваться: вопрос изменения устава решается квалифицированным большинством голосов -- 70%, вопросы выборных органов решаются простым большинством голосов. В данном случае мою позицию поддержало 63% акционеров, против -- 37%. И сколько бы раз собрание ни собиралось, сколько бы раз оно ни голосовало, сколько бы недовольные акционеры не поднимали этот вопрос, но они должны подчиниться мнению большинства. Есть определенная политика банка в каком-то направлении: мы сейчас двигаемся от частного банка к государственному. Естественно, есть люди, недовольные этим. Но ведь если банк изменяет свои тарифы, то недовольные банком клиенты уходят. Недовольные акционеры могут продать свои акции либо отстаивать на собрании мнение о необходимости принятия других решений, убеждать, агитировать...

У нас избран совет, направлены документы на аттестацию, и я считаю, что споры между акционерами должны быть закончены. Тем более, что планируется реорганизация банка, и скоро именно это станет предметом новых разговоров.

Если говорить о работе правления, то бегло обрисую некоторые итоги. На 1 января банк выполнил все экономические нормативы Национального банка, по итогам года имеет прибыль 22 млрд., на 25 человек сократилось число работников, более чем на $1 млн. создано резервов по некачественным ссудам. Мы привлекли на обслуживание очень крупных клиентов, снизилась стоимость ресурсов. Так что правление занималось экономикой и, я считаю, справлялось с этими задачами достаточно неплохо. А совет банка занимался политикой. И то, что наш банк до сих пор не прошел перерегистрацию, что не были аттестованы руководители -- это вопросы совета.

-- Как так получилось, что «мятежные акционеры» смогли обнаружить четыре списка акционеров -- для Национального банка, для исполнительных органов и т.д. и все они подписаны Вами?

-- Все списки акционеров подписывает председатель совета. Так что на них никак не могло оказаться моей подписи. Есть технология, как человек может стать акционером: прийти в банк, внести средства и получить «свою долю» -- свидетельство об акциях (либо если другой акционер ему передаст или продаст свою долю). Так что список на 16 млрд., который зарегистрирован в Инспекции по ценным бумагам и Национальном банке, -- единственно законный список. Им же мы руководствуемся при подсчете голосов. Какие-то иные варианты -- это самодеятельность, мало ли кто и что нарисует. У нас была аудиторская проверка, которую инициировали акционеры, по проверке порядка формирования уставного фонда. По ее результатам нам, кстати, было указано на то, что все важнейшие документы подписывал председатель совета (теперь бывший), а председатель правления никаких документов, связанных с реорганизацией, не подписывал. Но это ремарка. Есть список замечаний, который нам надо устранить. Результаты проверки были рассмотрены на собрании, мне поручено до 10 февраля исправить недостатки. Но по сути эти недостатки принципиального значения не имеют.

-- У акционеров есть еще одна претензия, связанная с имуществом самостоятельного «МинскКомплексБанка». Например, когда здание вашего нынешнего офиса строилось, «МинскКомплексБанк» был филиалом «КомплексБанка» -- все имущество соответственно принадлежало ему.

-- Здание при разделе было передано с баланса на баланс. Если «КомплексБанк» имел при разделе норматив платежеспособности 10,3, то после раздела норматив «КомплексБанка» стал составлять 14, а у «МинскКомплексБанка» -- 4. Это говорит о том, что обязательства «МКБ» частично перешли к нам, и он должен был передать хоть какие-то фонды, чтобы поддержать эти обязательства и создать хоть какие-то резервы. Было передано фондов на 5 млрд. На сегодня собственные средства «МинскКомплексБанка» -- более 45 млрд. То есть 40 млрд. -- это работа нынешнего года.

«МинскКомплексБанк» и «Белкомбанк» -- детище «КомплексБанка» -- это разные юридические лица. Согласитесь, было бы странно слышать, к примеру, что «Приорбанк» хочет взять какое-то имущество «Белвнешэкономбанка», несмотря на то, что у них могут быть общие акционеры.

Имущество всегда имеет какие-то источники. Если нам передается что-то в пользование, нам передается право это имущество арендовать. Если кто-то хочет его забрать -- пусть выкупает. Пусть выкупят нашу компьютерную технику, которой мы пользуемся по лизингу, мы себе купим новую. Так что я не вижу никаких проблем, банк будет рассматривать предложения.

Меньшинство не может парализовать работу акционерного общества. Оно может соглашаться, не соглашаться, но парализовать работу не может. Поэтому, повторяю, конфликт исчерпан. Ведь никто не ущемляет денежных интересов ни одного акционера: их долей, сумм акций и пр. Если совет нашего банка подвергался давлению Тамары Дмитриевны Винниковой и под ее влиянием требовал сменить правление, то теперь совет должен думать о том, что слишком близко он приблизился к бывшему председателю правления Нацбанка. Если с ее политикой несогласны, то, наверное, не согласны и с политикой нашего совета. Мы действуем в духе решений Администрации. Правда, приняли свое решение на три дня раньше, чем произошли известные события с Тамарой Винниковой.

Надо четко понимать, что если денежные интересы акционера не ущемлены, то обижаться на то или иное принятое решение -- это право акционера, но это никак не говорит о том, что он может что-то обжаловать. Все, чем может помочь Национальный банк, -- собрать еще одно собрание. Можно это сделать, можно еще раз все обсудить. Так что речь не о конфликте, а о попытке раздуть конфликт, которого нет.

Если же говорить о ситуации в целом, то это была попытка прямого вмешательства в кадровую политику банка со стороны руководства Национального банка. Я это так оцениваю.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

ДО ВЕРХНЕЙ ГРАНИЦЫ ВАЛЮТНОГО КОРИДОРА — ТРИ ТОРГОВЫЕ СЕССИИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Прошедшая неделя на Межбанковской валютной бирже серьезными изменениями не ознаменована. По устоявшейся традиции, на протяжении торговой недели курс доллара США ежедневно поднимался на 500 пунктов, курс немецкой марки -- на 200 пунктов, российского рубля -- на 9 пунктов. Если эта тенденция сохранится, установленная правительством Беларуси верхняя планка валютного коридора будет преодолена уже на следующей неделе.

Развитие событий на белорусском валютном рынке в 1997 г. показало, что руководство страны в очередной раз проводит страусиную политику. Используя административные методы для создания иллюзии стойкости белорусского рубля, государственные умы не пытаются вникнуть в причины кризиса.

Все изданные в последнее время документы прямо или косвенно квалифицируются как «временные меры». Не стала исключением и телеграмма Нацбанка от 14 января. В ней, в частности, говорится о временном запрещении осуществления конверсии одного вида наличной иностранной валюты на другой вид иностранной валюты. Таким образом, банки, потеряв возможность осуществлять операцию, которая позволяла им в последнее время работать с наличной валютой, вновь отстранены от рынка. В такой ситуации основной оборот валюты уходит в «теневой» сектор, и даже планируемое ужесточение борьбы с ним вряд ли сможет что-либо изменить. Установление рамок валютного коридора для рынка безналичной валюты, даже учитывая повышающий коэффициент, делает этот сегмент еще более «неофициальным». Кроме того, стремительное приближение официального биржевого курса к предельно допустимой отметке наводит на мысль о скором пересмотре *«некоторых мер валютного регулирования»*.

В течение недели на МВБ состоялось, как обычно, 5 торговых сессий по доллару США. К пятнице 17 января курс доллара вырос до 19600 BLR/$. Недельный объем биржевых торгов составил $29886 тыс. Среднее число участников торгов -- 20 банков.

Ситуация на биржевом рынке марки напоминала предыдущую неделю. Дилеры пожелали участвовать в пяти торгах, которые не отличались значительным оборотом. Итогом пятидневных торговых сессий стал курс 12230 BLR/DEM. Торговый брутто-оборот составил DEM 1424 тыс. Это потребовало от банков отвлечения BLR 16,4 млрд. по средневзвешенному курсу. В торгах в среднем принимали участие 13 банков.

Курс российского рубля поднялся до 3,49 BLR/RUR. Недельный объем биржевых торгов по российской валюте несколько снизился. За анализируемый период брутто-оборот составил RUR 14,5 млрд. В торгах принимали участие в среднем 16 банков.

Недельный объем биржевых торгов по украинской гривне почти не увеличился. За пять дней брутто-оборот составил UAH 761 тыс., что потребовало отвлечения порядка 12 млн. белорусских «зайчиков». Итогом недельных торгов по украинской гривне стал курс 13600 BLR/UAN, что на 550 пунктов ниже уровня предыдущей недели. В торгах принимали участие 9 белорусских банков.

**БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 17.01.97**

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
11.01.97	66582	26667	28729	3.0500	18
13.01.97	43160	19325	19325	3.1400	14
14.01.97	47296	19471	27296	3.2300	17
15.01.97	58015	25618	58015	3.3100	16
16.01.97	45839	21987	22208	3.4800	17
17.01.97	39876	16024	16024	3.4900	15
***	300768	129092	171597	3.2700000000	16
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
11.01.97	1209	2	83	15500.0000	11
13.01.97	1173	102	102	16200.0000	9
14.01.97	1564	1	41	17400.0000	11
15.01.97	213	381	327	16150.0000	10
16.01.97	39	283	81	15550.0000	7
17.01.97	154	440	210	13600.0000	8
***	4352	1209	844	15783.333333	9
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
11.01.97	4287	1609	1912	17100.0000	19
13.01.97	2129	967	2129	17600.0000	19
14.01.97	5676	3491	3676	18100.0000	20
15.01.97	13192	11516	13192	18600.0000	20
16.01.97	2763	823	2763	19100.0000	20
17.01.97	8126	1250	8126	19600.0000	20
***	36173	19656	31798	18350.000000	20
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
11.01.97	1689	526	716	10780.0000	14
13.01.97	1074	222	222	11120.0000	13
14.01.97	1013	223	413	11400.0000	13
15.01.97	838	168	238	11650.0000	12
16.01.97	444	342	444	12030.0000	13
17.01.97	465	107	107	12230.0000	13
***	5523	1588	2110	11535.0000000	13

**** - суммы; спроса, пр-ния и объема торгов средние; курс и число участников*

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ тел.29-26-50, факс 29-25-56

РЫНОК МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

А СТАВКИ ВСЕ ПАДАЛИ...

ИКФ «ФинКонсалт»

Как известно, на прошедшей неделе Министерство финансов и Национальный банк провели аукционы по размещению соответственно ГКО 50-го выпуска и КО 15-го выпуска. Результаты обоих аукционов -- первых в новом году -- оказались для участников рынка весьма неожиданными.

Точнее результатов, как ни странно, не было вовсе. Прогнозировалось, что аукцион по размещению ГКО-50 (о котором было известно заранее) подогреет интерес банков к рынку межбанковского кредитования, что вызовет рост котировок по привлекаемым ресурсам. Однако в предаукционный день, 13 января, ставки выросли так незначительно, что ни о каком ажиотажном спросе говорить не приходится.

При нынешнем состоянии денежного рынка даже перечисление банками - инвесторами почти BLR 472 млрд. (фактическое выключение их из оборота на сутки) не смогло сильно повлиять на рынок межбанковского кредитования. Наряду с появившимися в понедельник котировками на продажу кредитных средств на сутки под 30-35% годовых были отмечены котировки в размере 5-8% годовых. Более того, покупатели в этот день чувствовали себя достаточно комфортно, также не форсируя рост ставок на рынке.

Опубликованные во вторник результаты аукциона вызвали плавное снижение ставок, в основном со стороны продавцов. Однако резкого снижения котировок не произошло, поскольку именно во вторник стало известно о намерении Нацбанка провести 16 января свой аукцион по размещению КО 15-го выпуска на сумму BLR 400 млрд. Это несколько «подогрело» рынок: вновь стали появляться ставки, выделяющиеся в русле общей тенденции установления котировок на продаваемые кредитные средства.

Можно предположить, что Нацбанк очень нуждался в этих средствах (в отличие от Минфина, для которого проведение 50-го аукциона не было жизненно необходимым). Однако меньшая выгодность вложения средств в бумаги Нацбанка вкупе с резко возросшей доходностью валютного рынка привели к фактическому провалу спонтанного мероприятия. Надо отметить, что такие результаты аукциона очень устраивают Минфин, в планах которого -- проведение 28 января очередного аукциона по размещению ГКО 51-го выпуска. Объем эмиссии, по предварительным данным, должен составить BLR 475-480 млрд.

Рынок же межбанковского кредитования в эти дни сохранял высокую стабильность. Более того, уже в момент проведения аукциона по размещению КО котировки по наиболее мобильным сверхкоротким кредитам опять пошли вниз и замерли на отметке 17% годовых (ставка FIXRATE-1). Вслед за снижением котировок по суточным ресурсам и продавцы, и покупатели стали постепенно уменьшать ставки и по более длинным кредитам.

Для вторичного рынка ГКО прошедшая неделя оказалась еще более спокойной -- ни разу не было отмечено резкого роста котировок по привлекаемым и размещаемым средствам. Большинство дилеров на этой неделе проявило редкое единодушие в формировании ставок по сделкам РЕПО. На наш взгляд, одной из причин этого стал относительно небольшой объем новых ценных бумаг, эмитированных Минфином. Кроме того, значительная часть банков участвовала в проведении этого аукциона не своими, а клиентскими средствами, что избавило их от необходимости усиливать свое присутствие на вторичном рынке ГКО -- в понедельник обороты его составили немногим более BLR 88 млрд.

В день проведения нацбанковского аукциона котировки по сверхкоротким кредитам на вторичном рынке ГКО упали до 12% годовых -- это самый низкий показатель за всю прошедшую неделю.

Анализ событий недели свидетельствует о том, что многие банки заняли выжидательную позицию, не активизируя свою работу ни на рынке межбанковского кредитования, ни на вторичном рынке ГКО. Фактически вся их работа сводилась к поддержанию текущего состояния корсчета, что, естественно, не стимулирует активность на рынке.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА РБ (ИКФ «ФинКонсалт»)

	Недели							
	48 неделя 25.11	49 неделя 2.12	50 неделя 9.12	51 неделя 16.12	52 неделя 23.12	1 неделя 30.12	2 неделя 8.1	3 неделя 13.1
1. Объявленная ставка FIXRATE								
1 неделя	43	40	36	45	55	30	28	32
4 недели	43	50	52	51	48	50	48	40
2. Объявленная ставка DEPAR								
1 неделя	19	16	17	18	20	19	22	21
4 недели	35	34	33	32	33	34	39	37
3. Индекс ФК	37,38	35,74	37,05	30,64	35,06	35,80	34,53	31,01
4. Индекс BelBond								
1 неделя	24	27	27	28	34	25	22	17
4 недели	34	35	36	35	39	38	33	30
5. Ди-ка объемов торгов на втор. рынке ГКО, в млрд.руб.	400,05	341,99	175,38	196,35	348,50	267,60	209,59	88,04
6. Изменение курса USD на:								
МВБ	15200	15350	15450	15500	15500	-	16100	17600
ММВБ	22731	22706	22363	21926	22704	-	25938	17600
средний курс покупки/продажи безналичной валюты	22695	22743	22443	21999	22525	25083	26221	29118
	23120	23164	22884	22464	22928	29833	27420	31767

Индекс ФК представляет собой эффективную средневзвешенную доходность по ГКО, обращающимся на вторичном рынке. Индекс BelBond представляет собой средневзвешенную доходность по сделкам РЕПО на вторичном рынке ГКО. Ставка FIXRATE представляет собой средневзвешенный объявленный показатель доходности операций на рынке межбанковского кредитования. Ставка DEPAR представляет собой средневзвешенный объявленный показатель доходности операций на депозитном рынке.

АКЦИИ

ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ РЕСПУБЛИКИ ПОДСЧИТЫВАЮТ ПОТЕРИ РЕГИСТРАЦИОННОЙ ЭПОПЕИ

Светлана КАРПЕКОВА

Одной из крупнейших провальных кампаний 1996 года стала пресловутая перерегистрация субъектов хозяйствования. Этому процессу должны были быть подвергнуты 240.198 субъектов, в том числе 88.895 юридических лиц и 151.303 предпринимателя, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица. По состоянию на 1 декабря 1996 года решения соответствующих органов были приняты по 41.609 субъектам, или 17,3% от общего числа подлежащих регистрации, в том числе по 6.810 юридическим лицам (7,7%), 4.467 предприятиям негосударственной формы собственности (6,2%) и 34.799 предпринимателям (23%). Конечно, к концу декабря эти цифры стали несколько большими (в среднем по республике называется цифра в 30%), однако достижение 100% отметки произойдет еще явно не скоро.



Министр предпринимательства при отсутствии предпринимателей

В связи с этим регистрация продолжена, и по устоявшейся в нашем государстве традиции начался поиск виновных. По имеющейся информации, Служба контроля президента уже подготовила докладную записку, в которой, в частности, высказываются претензии в адрес Мингорисполкома и облисполкомов за упущения в работе. Как это часто бывает, исполнители чужих идей стали крайними, поскольку выступали в качестве последней инстанции регистрационной процедуры.

Поиск виновных -- дело всегда неблагодарное, однако стоит все-таки попытаться понять, почему благие намерения государства по созданию определенной систематизации в сфере предпринимательства практически парализовали работу многих структур по меньшей мере на полгода, а некоторых и вовсе вынудили почить в бозе. По оценкам специалистов, после завершения регистрации «в живых» останется примерно половина от общего числа ныне существующих негосударственных предприятий и фирм.

МЕРТВЫЙ ГОД

Первая попытка начать перерегистрацию была предпринята еще осенью 1995 года. В том, что она так и осталась попыткой, не последнюю роль сыграла и позиция тогдашнего премьер-министра Михаила Чигиря -- он был против предлагаемой идеи и на одной из встреч с профсоюзами даже публично высказался по этому поводу. Поддерживал премьера и Кабинет Министров.

«Наступление на коммерсантов» образца 96-го года оказалась более успешным. Однако то, что регистрационная кампания станет провальной, многим специалистам и в первую очередь работникам местных исполкомов было ясно, пожалуй, еще в феврале. Именно тогда в заинтересованные ведомства поступила телеграмма главы исполнительной власти, в которой говорилось, что на территории республики с 6 февраля временно приостанавливается государственная регистрация, перерегистрация субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности, коммерческих структур и предпринимателей без образования юридического лица, а также выдача им специальных разрешений (лицензий) на право ведения хозяйственной и иной деятельности до принятия соответствующего указа президента РБ. Регистрацию же субъектов хозяйствования государственных форм собственности, как гласила телеграмма, можно было проводить исключительно по согласованию с президентом. Если учесть, что большую часть подлежащих регистрации субъектов составляли негосударственные структуры (например, в Минске 95%), то процесс их «появления на свет» был фактически прекращен.

22 марта 1996 года все министерства получили документ за подписью Александра Лукашенко «Об изменении требований телеграммы президента РБ от 6 февраля 1996 года». Документ позволял регистрировать субъекты хозяйствования, основанные на государственной собственности, без согласования с президентом. Разрешалась также регистрация предприятий с иностранными инвестициями, в том числе из стран СНГ, в состав которых входили белорусские юридические лица, но, опять же, *«основанные на государственной собственности»*.

Наконец, появляется указ N208 от 24 мая «О некоторых мерах по упорядочению деятельности субъектов хозяйствования», после которого перерегистрация была возобновлена. Но реально это произошло лишь в начале августа. Тем не менее появление «разрешительного» документа не могло вселить оптимизма в непосредственных исполнителей, которые дружно стали убеждать, в частности, Главную государственную налоговую инспекцию в том, что завершить перерегистрацию к концу 1996 года невозможно. Впрочем, Министерство предпринимательства и инвестиций все же попыталось ускорить этот процесс и сделать его более эффективным. На проведенном в Могилеве в сентябре 1996 года республиканском семинаре-совещании были обсуждены некоторые меры организационного и методического плана, которые могли бы способствовать активизации процесса перерегистрации. В частности, уже тогда речь шла о том, чтобы выдавать свидетельства о регистрации предпринимателям и предпринимательским структурам при наличии незначительных нарушений налоговой дисциплины, статотчетности и т.п. до 1 апреля 1997 года (за исключением злостных нарушителей), а рассмотрение спорных вопросов завершить в первом квартале 1997 года. И все-таки методология регистрационного процесса так и не была четко отработана, что сильно затруднило деятельность все тех же местных администраций. Кроме этого, сначала регистрацию проводили только облисполкомы и горисполкомы, и лишь в августе появился указ о том, что регистрацией могут заниматься и райисполкомы.

Очевидно, что исполкомы как любые бюрократические учреждения могли в какой-то мере затянуть перерегистрацию в силу уже упомянутой неотработанной методологии и отсутствия достаточного количества сотрудников для обработки колоссального количества информации (только в Минске более 100 тысяч субъектов хозяйствования, документы о деятельности которых занимают, как вы понимаете, не одну страницу). Однако эти задержки ни в коей мере не могли оказать значительное влияние на темпы регистрации.

КТО ТУТ ВРЕМЕННЫЕ? СЛАЗЬ!

Прежде чем положить на стол исполкомовского чиновника документы, предприниматель должен был пройти массу инстанций. Чего стоит одна только налоговая инспекция, без визы которой регистрация невозможна. Многие структуры застряли именно на этом рубеже. Кто-то действительно не хотел отчитываться по своему бизнесу, а кто-то просто не мог этого сделать в силу сложившейся экономической ситуации на своем предприятии. Скажем, на сегодняшний день фирма убыточна, ей не заплатили за продукцию или не вернули долги -- значит, налоговая инспекция не даст нужных справок. Велик соблазн упрекнуть предпринимателей в том, что большинство из них злостно уклоняется от налогов, и перерегистрация стала для них большой проблемой. А стало быть, государство просто обязано навести порядок. Однако некоторые цифры говорят о другом. Например, по данным налоговых служб Минска, 85% фирм столицы платили налоги. Да, есть 15% неплательщиков, но 85% все-таки платили! А еще 4 года назад в Молодечно 60% бюджета города составляли поступления негосударственных структур. В целом же по республике на сегодняшний день 15,6% бюджетных поступлений -- от частных фирм и компаний.

Еще одной причиной, по которой многие структуры не смогли пройти перерегистрацию, стало отсутствие денег для увеличения уставного фонда. Некоторые решили увеличить его за счет имущества фирмы. Однако тут же встал вопрос об оценке этого имущества. Сегодня в республике лицензии на деятельность по оценке имущества выданы только 35 фирмам, из них 27 -- в Минске. Вряд ли они оперативно могли оказать услуги клиентам, число которых внезапно значительно увеличилось. Кстати, только 12 декабря Министерство финансов и Главная государственная налоговая инспекция выдали «Разъяснение о порядке отражения в бухгалтерском учете финансово-хозяйственных операций по формированию уставного капитала». Комментарии, как говорится, излишни.

Возникли проблемы с регистрацией и у некоторых акционерных обществ и ассоциаций, чьими учредителями выступают несколько субъектов, каждый из которых должен пройти эту процедуру индивидуально. Но даже если регистрационная эпопея для фирмы (не очень крупной) успешно завершилась, она вышла из нее практически обескровленной финансово: несколько миллионов рублей при регистрации документов нотариусу, несколько миллионов -- в уставные фонды, несколько миллионов -- на печатание документов и так далее. А кто подсчитает цену той неопределенности, в которой в 1996 году находились предприниматели? Сколько контрактов и перспективных проектов так никогда и не было реализовано, потому что эта самая перспектива просматривалась весьма туманно.

Специалисты, в том числе работающие и в государственных структурах, говорят о том, что перерегистрация нанесла ощутимый удар в первую очередь по малому и индивидуальному бизнесу. Председатель Союза предпринимателей Владимир Карягин считает, что эта мера была несвоевременной и непродуманной. *«Сегодня мало принимать решение -- их надо тщательно готовить. Я считаю, что без этих шоковых мер в Минске можно было бы обойтись. Директора предприятий находятся в стрессовой ситуации уже полгода. И для многих, возможно, одной капли достаточно, чтобы он сказал: все, я не буду больше работать. Государство многим людям дало повод для таких действий: была нарушена вся логика развития предпринимательского сектора. Ведь субъект хозяйствования -- это живой организм со своим ритмом работы. Растет предприятие 5 лет. Из них, например, 3 оно может находиться еще в убыточном состоянии. И для многих предпринимательских структур одной из причин того, что они не перерегистрировались, стало отсутствие средств для увеличения уставного фонда.*

Деятельность предпринимателя на сегодняшний день составляет только 10%, остальные 90% -- это работа на завтрашний день. А перерегистрация этот завтрашний день просто отрезала. Было проведено грубое «хирургическое» вмешательство, которое привело к летальному исходу более 70% субъектов хозяйствования.

Многие разочаровались в Беларуси как в экономическом регионе -- и собственные предприниматели, и зарубежные. Мы подтвердили имидж нестабильности, непорядочности, необязательности властей перед теми, кто проявляет экономическую инициативу. А последствия этой ситуации будут проявляться ближайшие 5, если не 10 лет».

«НО ТЫ МНЕ, УЛИЦА РОДНАЯ, И В НЕПОГОДУ ДОРОГА»?

Как бы в ответ на докладную записку Службы контроля президента Минский горисполком и Министерство предпринимательства и инвестиций подготовили предложения по поводу дальнейшего проведения перерегистрации. В частности, этот процесс предложено продлить до 1 июля 1997 года. Субъекты же хозяйствования должны сформировать уставный фонд до 1 апреля 1997 года. Еще одно предложение состоит в том, чтобы для субъектов хозяйствования, не имеющих нарушений налогового законодательства, перерегистрацию производить в упрощенном порядке. Правительству также предложено рассмотреть вопрос о создании при Министерстве экономики единого регистрационного органа на территории Беларуси -- регистрационной палаты. Эта мера, по мнению авторов, необходима, потому что фактически за регистрацию в республике конкретно никто не отвечает. При этом и Мингорисполком, и Минский облисполком, и Министерство предпринимательства и инвестиций считают, что создавать регистрационный орган при Министерстве юстиции, как предлагает это ведомство, нельзя, потому что регистрация -- это экономическая проблема, а не юридическая. Сегодня встает вопрос и о создании служб регистрации на местах. Только в Минске существует единая система регистрации с банком данных, и только столица взяла на себя регистрацию ассоциаций. Однако пока минский опыт не внедрен в других регионах республики.

Целесообразность таких мер вполне очевидна, хотя некоторые наблюдатели считают, что для завершения регистрационных процессов потребуется даже не полгода, а год.

... В сентябре 1994 года президент Беларуси на 5-й Ассамблее деловых кругов произнес слова, которые запомнились многим: *«Предпринимательству в республике быть»* и *«Я освобожу вас от государственного рэкета»*. Увы, обещания остались обещаниями. И это заставляет отечественного предпринимателя перекочевывать, например, в Россию и Литву, где сейчас наблюдается активная регистрация белорусских фирм. Несомненно, многие белорусские бизнесмены найдут место для своей деятельности и создадут для себя вполне достойную среду обитания. Жаль только, что все чаще и чаще она оказывается за пределами Беларуси.



ТЕЛЕВИЗИОННАЯ ОТРАСЛЬ

«ГОРИЗОНТ»: ЛЬГОТЫ СДЕЛАЛИ СВОЕ ДЕЛО

Вадим СЕХОВИЧ

Истекла треть полуторагодичного срока, на который государство предоставило МПО «Горизонт» режим льготного налогообложения. И хотя проблем у объединения меньше не стало, сдвиги в лучшую сторону налицо. Ведь еще полгода назад возникали сомнения в том, что «Горизонт» вообще сможет выжить.

О положении на «Горизонте» «БДГ» писала достачно подробно (См. «БДГ» NN 51, 73 и 81 за 12 августа, 14 ноября и 12 декабря 1996 года). Тенденции к стабилизации производства и, что особенно важно, к увеличению сбыта телевизоров сохраняются и в первой половине января. Если ничего непредвиденного не произойдет, то объединение сможет наработать оборотный капитал, решить вопрос задолженности по кредитам и к окончанию льготного периода более-менее встать на ноги.

Правда, экономическое развитие Беларуси труднопредсказуемо. Подтверждением может служить обвал белорусского рубля в начале прошлой недели. По словам заместителя генерального директора по маркетингу и сбыту МПО «Горизонт» Юрия Предко, нестабильность курса национальной валюты -- одна из главных причин, которая может свести все достижения последних месяцев на нет. Дело в том, что при сборке телевизоров марки «Горизонт» используется 70% импортных комплектующих. Естественно, что падение курса национальной валюты приводит к росту себестоимости телевизоров. Кстати, посленовогоднее повышение цен на них в Беларуси связано именно с этим. Розничные цены на импортную продукцию увеличились в соответствии с изменившимся курсом -- примерно на 20%. А стоимость «Горизонтов» возросла всего на 5-10%, так как по более высокой цене их просто никто не захочет покупать.

Несмотря на многочисленные проблемы, в декабре «Горизонт» реализовал порядка 20 тыс. цветных телевизоров (с учетом продукции «Сигнала» и «Альмагора» -- около 25 тыс.). Складские остатки сократились до 4 тыс. Планируется, что они уменьшатся до 100 штук. В январе руководство «Горизонта» планирует закрепиться на достигнутых к концу прошлого года показателях.

В 1997 году объединение намерено расширять ассортимент своей продукции. Уже в январе «Горизонт» выпустит опытную партию телевизоров с импортными корпусами. В феврале и апреле с конвейера сойдут новые серийные модели телевизора шестого поколения. К третьему кварталу будет освоено производство телевизора с диагональю 63 см, на который предполагается устанавливать кинескопы «Panasonic» или «Thomson».

Сегодня «Горизонту» важно получить деньги за поставленные в Россию телевизоры и уменьшить бартерную составляющую в сделках. Объединение практикует различные формы расчетов: оплату после поставки, предоплату, оплату в российских рублях или другой валюте. В последнее время на расчетный счет «Горизонта» стало поступать больше средств в виде предоплаты. Кроме того, продажа телевизионных приемников стала чаще осуществляться за российские рубли. Это позволяет предприятию при проведении сделок с российскими поставщиками комплектующих избежать операций по конвертации.

Для расширения рыночной ниши «Горизонт» развивает в России дилерскую сеть. Сегодня объединение имеет здесь более 70 оптовых покупателей. На основании договоров с «Горизонтом» они обеспечивают сервисное обслуживание белорусских телевизоров на местах. В Беларуси с «Горизонтом» напрямую сотрудничают порядка 300 оптовых фирм, магазинов, баз, торговых центров.

Производственный план «Горизонта» на 1997 год предполагает выпуск 397,2 тыс. телевизоров (из них цветного изображения -- 338,5 тыс.). Постепенно будет расти объем реализации. По словам г-на Предко, к концу 1997 года этот объем может составить 60 тыс. приемников в месяц.





СОСЕДИ

ТЕЛЕВИЗИОННАЯ ОТРАСЛЬ РОССИИ НА ПОРОГЕ БОЛЬШИХ ПЕРЕМЕН

Отдел информации «БДГ»

Как сообщили российские СМИ, сегодня в МВЭС страны изучается предложение Миноборонпрома об увеличении импортных пошлин на телевизоры. Предполагается, что они возрастут на 15-20% и составят 50%.

Миноборонпром России, в ведении которого находится телевизионная отрасль, вынашивал эти планы с осени прошлого года. У инициаторов постановления сильное лобби в лице вице-премьера Алексея Большакова. Однако повышение пошлин, которое приведет к резкому подорожанию импортных телевизоров, вызывает недовольство как у фирм-экспортеров, так и у российских предпринимателей и населения. К тому же могут появиться разногласия со Всемирной торговой организацией.

Но разработчики подчеркивают, что постановление носит временный характер -- срок его действия составит 1-2 года. Как считают в Миноборонпроме, эти меры, а также другие уже принятые постановления (о беспошлинном ввозе кинескопов и микросхем, об отсрочке по выплате НДС, о выделении государственных средств в размере RUR 260 млрд. и др.) позволят как-то помочь отрасли, где объем производства сократился за последние четыре года в 10 раз.

Эти защитные меры будут выгодны и белорусским производителям, так как их сбытовые проблемы связаны именно с заполнением рынка стран Таможенного союза импортными телевизорами. Поэтому белорусы также заинтересованы в реализации проекта. Между Миноборонпромом России и Минпромом Беларуси по этому поводу в середине ноября 1996 года подписан совместный протокол.

Более того, «Горизонт» и «Витязь» (по крайней мере в первое время) смогут значительно стимулировать продажу своих телевизоров на российском рынке. Ведь положение на предприятиях восточного соседа еще хуже, чем на белорусских. В 1996 году отечественными предприятиями произведено порядка 200 тыс. штук только телевизоров цветного изображения. А вся российская телевизионная промышленность (20 заводов) выпустила лишь около 300 тыс. приемников, из которых треть -- черно-белого изображения.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

ЗАВОД КАРДАННЫХ ВАЛОВ: С БРИЛЛИАНТОВЫМИ ЗВЕЗДАМИ, ДА БЕЗ ЗАРПЛАТЫ

Сергей КАНУННИКОВ, Гродно

20 декабря 1996 года исполнилось 45 лет со дня основания в Гродно крупнейшего специализированного предприятия по выпуску карданных валов -- ОАО «БелКард».

В последние годы завод возглавляет Виктор Иванович КРАВЧЕНКО, с которым встретился корреспондент «БДГ».

Справка «БДГ»

История завода берет начало в декабре 1951 года с полукустарного производства по ремонту подшипников со штатом в 52 человека и станочным парком, состоящим из трех единиц оборудования (токарного станка и двух примитивных прессов). Впоследствии предприятие неоднократно перепрофилировалось в духе эпохи (4.05.1955 г. -- завод «Автозапчасть», 8.09.1961 г. -- завод карданных валов (ГЗКВ), 28.02.1995 г. -- открытое акционерное общество «БелКард»).

Продукция предприятия -- карданные валы для автомобилей -- по техническому уровню и качеству в 70-80-х годах не уступала зарубежным аналогам.



Гродненский завод карданных валов: сегодня и 45 лет назад

-- Завод Вы возглавили в начале 1991 года. Горбачевские реформы конца 80-х, распад Союза в декабре 91-го... С какими основными проблемами Вы как директор столкнулись в это время на своем посту?

-- В январе 1991 года завод еще обеспечивал почти те же объемы продукции, что и в 1986 году -- в период наиболее динамичного развития. К концу 1991-го объемы наших поставок упали процентов на 10. В дальнейшем с распадом союзной системы резко обнищали базы сельхозтехники, прекратились и заказы от Минобороны, что сократило наши продажи почти на 50%.

В 1986 г. на заводе работало около 4000 человек,а к декабрю 1991 года -- 3500-3800. Обвального сокращения мы не допустили. Костяк коллектива сохранился и в дальнейшем, но поставки, объемы продаж упали вдвое. Было решено не распыляться, а сохранить завод как предприятие, специализированное на выпуске карданных валов. Укрепили заводскую службу маркетинга и попытались восстановить разорванные экономические связи. Но этого оказалось мало: требовались новые рынки сбыта, новые «экологические ниши», новые идеи, без которых гродненский завод был обречен на гибель...

ОАО «БелКард» сегодня -- это предприятие, оснащенное специализированным металлорежущим оборудованием, с уровнем механизации основного производства 81%, погрузочно-разгрузочных, транспортных и складских работ -- 84,5%, общей площадью механосборочного производства 30.000 квадратных метров.

По итогам девяти месяцев 1996 года завод увеличил выпуск продукции на 4% и перешел на двухсменный режим работы. К концу года вся накопившаяся задолженность по налогам была ликвидирована.

Какой же выход нашли на «БелКарде»? Это прежде всего активный поиск партнеров-потребителей, выполнение их требований к качеству продукции и ее техническому уровню, приемлемые цены как основа преимущества в острой конкурентной борьбе. «БелКард» прорвался на ГАЗ (Нижний Новгород) с оригинальными карданами собственной разработки (для «Газели» и «Волги» ГАЗ-31029), оттеснив традиционных поставщиков из Арзамаса и Чернигова.

Успешную коммерческую операцию «БелКард» провел, став поставщиком КамАЗа и потеснив на второй план собственное карданное производство Камского объединения.

Сейчас ОАО «БелКард» производит более 200 типоразмеров карданных валов, освоив новые для себя ниши -- карданы для железнодорожных вагонов (ранее производились в ГДР), троллейбусов, автогрейдеров, тракторов, экскаваторов, кормоуборочных комбайнов и других сельхозмашин, скреперов...

Какая же структура поставок продукции сложилась на ОАО «БелКард» к 1996 году? 50% продаж -- в Беларусь, чуть менее 50% -- в Россию. Партии карданов завод отправляет также в Польшу, Литву, Казахстан, Узбекистан и Украину. Прорваться с гродненскими карданами в дальнее зарубежье возможно, но учитывая жесткую конкуренцию и квотирование продукции ведущих западных машиностроителей на рынках Европейского сообщества, без поддержки правительства «БелКарду» не обойтись. Обнадеживает однако то, что недавно ведущий европейский концерн «GKN» предложил гродненцам создать совместное производство карданов...

Справка «БДГ»

Концерн «GKN» объединяет всех ведущих европейских производителей автомобильных приводов, включая карданные валы, ШРУС (шарниры равных угловых скоростей для переднеприводных автомобилей), различных муфт, применяемых в автомобилестроении. Штаб-квартира концерна находится в Англии.

Несколько слов о международном признании ОАО «БелКард»... В 1995-1996 годах предприятию было присуждено с полдюжины различных международных дипломов: «Международный приз за лучшую торговую марку 1996 года», «Факел Бирмингема», «За стремление к качеству», «Диплом за качество продукции», «Арка Европы», другие дипломы из Германии, Испании, Великобритании, США. К дипломам прилагаются золотые и брильянтовые звезды, которые ОАО «БелКард» до сих пор еще не получило -- дорога на Запад стоит недешево, а вследствие массовых неплатежей в Беларуси заплату персоналу (в том числе и директору) на «БелКарде» порой выплачивают заводской продукцией.

В борьбе за качество продукции ОАО «БелКард» проводит целенаправленную техническую политику: внедряется полимер «Рисант» (производство известной фирмы «Дюпон»), что позволит повысить износостойкость шлицевого соединения карданного вала в 5 раз (кардан будет служить дольше автомобиля!), ШРУС для «Оки» и «Таврии» (конструкция НАМИ, г.Москва, автор д.т.н. С.Н.Иванов), специальные уплотнения и другие конструктивные улучшения изделий.

И еще об одной инициативе завода.

-- Каково на сегодня состояние дел со сборкой автомобиля «Ока» в Гродно?

-- Мы наладили контакты с «Окой» в 1995 году. Идея выпуска «Оки» связана с КамАЗом, с взаимозачетами с этим объединением, так как деньги к 1995 году между предприятиями уже почти перестали ходить.

К концу 1996 года нами разработано и уже прошло экспертизу технико-экономическое обоснование нового производства. Под него у нас уже построен цех. Технически вопрос с выпуском «Оки» в Гродно решен, дело осталось за постановлением правительства.

Выпуск «Оки» в Беларуси дал бы импульс целому шлейфу сопутствующих производств. Но без помощи государства эту идею осуществить вряд ли удастся.

ВЫСТАВОЧНЫЙ БИЗНЕС

ГОСУДАРСТВУ ЛУЧШЕ ЗНАТЬ, ЧТО НАРОДУ ПОКАЗАТЬ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Организация выставок и ярмарок во всем мире является достаточно прибыльным бизнесом. По этой или по какой другой причине, но на протяжении 1996 года белорусские выставочные общества испытывали на себе повышенное внимание со стороны государства. Кульминации ситуация достигла осенью прошлого года, когда были национализированы выставочные павильоны столицы. Приобретут ли тенденции, наметившиеся в прошлом году, стабильный характер?



Крупнейший выставочный комплекс Беларуси -- «Минск -- экспо»

Вопрос этот актуален не только для «выставочников». Ведь от того, кто в конечном итоге будет собственником павильонов, какая из схем взаимодействия выставочных обществ с владельцами площадей будет утверждена президентом РБ, зависит прежде всего стоимость последующего участия в подобных мероприятиях. Между тем в ситуации, когда большинство белорусских производителей испытывает сложности с реализацией готовой продукции, любое изменение условий участия в выставках может серьезно отразиться на состоянии национальной экономики. Дальнейшее развитие событий во многом будет определяться теми изменениями, которые произошли в сфере выставочно-ярмарочной деятельности в прошлом году.

НАЦИОНАЛИЗАЦИЯ: МОГЛО БЫТЬ И ХУЖЕ

В 1996 году практически во всех отраслях экономики начали наблюдаться тенденции к возникновению государственной монополии. Схема, по которой осуществлялось это «государственное регулирование», повсюду оставалась идентичной: перелицензирование, серия национализаций, создание государственного концерна-монополиста. Проиллюстрировать это утверждение можно примерами из сферы туризма: после завершения процесса перелицензирования агентств произошла национализация гостиничных комплексов, а уже 1 октября президент издал указ N 389 «О создании Национального туристического концерна «Белинтурист», предоставивший новому государственному предприятию право на собственность национализированных субъектов хозяйствования. Сегодня существуют все основания предполагать, что именно в такой последовательности должны были развиваться события и в выставочно-ярмарочном бизнесе. Тем не менее на каком-то этапе в действиях исполнительной власти произошел небольшой сбой, из-за которого «осенняя национализация» просто потеряла смысл и логику. Впрочем, обо всем по порядку.

4 сентября 1996 года увидел свет указ президента РБ N 353 «Вопросы общественного объединения Белорусская торгово- промышленная палата». Указом Александр Лукашенко поручил Кабинету Министров *«обеспечить совместно с Прокуратурой и Управлением делами президента РБ в установленном порядке передачу комплекса зданий и сооружений выставочного павильона по проспекту Машерова, 14, а также помещений в жилом доме по ул. Я. Коласа, 65* (офисные помещения БТПП, -- В.М.) *в городе Минске... в оперативное управление делами президента Республики Беларусь»*. Одновременно с этим президент поручил Министерству внешних экономических связей и управлению делами разработать документы, определяющие единую государственную политику в области выставочно-ярмарочного бизнеса. Остановимся на том, как представляют себе структуру выставочного рынка сотрудники Управления делами президента.

ГОСРЕГУЛИРОВАНИЕ: ПОЗИЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ ДЕЛАМИ ПРЕЗИДЕНТА

По мнению представителей этой организации, сразу после национализации павильонов РВЦ и «Минскэкспо», следовало сформировать межведомственную комиссию, в состав которой входили бы: представители министерств, курирующих производство продукции, Минэкономики, Минфина, МВЭС, Министерства инвестиций и предпринимательства, Управления делами президента, облисполкомов, Мингорисполкома. Комиссии передавались функции сформированного в 1995 году при МВЭС Совета по выставочно-ярмарочной деятельности. Параллельно с созданием межведомственной комиссии, по мнению представителей Управления делами президента, необходимо было сформировать Государственный комитет по выставочно-ярмарочной деятельности и Национальный выставочный концерн. Государственный комитет должен был выполнять сугубо юридические функции, тогда как Национальный концерн возводился в ранг полноценного участника выставочного рынка со всеми вытекающими отсюда последствиями. Принимая во внимание все вышесказанное, несложно догадаться, для чего понадобилась пресловутая «осенняя национализация» и кого предполагалось сделать собственником свежеизъятых павильонов. Исходя из опыта «государственного регулирования» в сфере туризма, можно предположить, что Национальный выставочный концерн обладал бы и существенными налоговыми льготами, что поставило бы его вне конкуренции. Последствия всего этого для остальных компаний--участников рынка представить себе несложно.

Тем не менее на определенном этапе разработки концепции возник вполне закономерный вопрос о том, какие выставочные общества объединять в Национальный концерн. Выбор затруднялся еще и тем, что сами «выставочники» добровольно «объединяться» не соглашались. Кроме того, ряд министерств и ведомств направил в Администрацию президента возражения, в которых описывали возможные бедственные последствия возникновения новой рыночной структуры. В результате была разработана еще одна схема управления рынком, авторство которой принадлежит МВЭС.

ГОСРЕГУЛИРОВАНИЕ: ПОЗИЦИЯ МВЭС

Организация под названием «Республиканский выставочный центр» концентрирует все специализированные выставочные площади в республике. Сохраняется прямое подчинение РВЦ Управлению делами президента. Совет по выставочно-ярмарочной деятельности при МВЭС, взаимодействуя с министерствами и ведомствами, осуществляет подготовку законодательной базы выставочного бизнеса, которая проходит экспертизу в МВЭС и утверждается Кабинетом Министров РБ. Организацией экспозиций белорусских субъектов хозяйствования за рубежом занимается Белорусская дирекция национальных выставок. Необходимость создания подобной структуры сегодня ощущается особенно остро. В упомянутом выше указе N353 *«Вопросы общественного объединения Белорусская торгово-промышленная палата» президент поручил до 20 сентября 1996 года «обеспечить внесение изменений в устав общественного объединения БТПП, предусматривающих исключение из него полномочий, которые по своему характеру входят в сферу государственного управления»*. Под полномочиями, *«по своему характеру входящими в сферу государственного управления»*, в указе понимается именно формирование белорусских экспозиций за рубежом.

Несмотря на очевидную необходимость организации Белорусской дирекции национальных выставок, сегодня существуют вполне ощутимые сложности с ее созданием. Дело в том, что формирование национальных экспозиций для иностранных выставок -- бизнес заведомо убыточный. К примеру, организация визита белорусских промышленников на ганноверскую ярмарку принесла Белорусской торгово-промышленной палате $10 тыс. убытков. По некоторым данным, ежегодно для обеспечения деятельности Белорусской дирекции потребуется около $100 тыс. -- сумма недоступная для республиканского бюджета. Поэтому было решено создать закрытое акционерное общество «Белорусская дирекция национальных выставок», для которого формирование национальных экспозиций за рубежом было бы лишь одним из направлений деятельности. Часть средств, получаемых от организации выставок на территории Беларуси, ЗАО «БДНВ» направляло бы на деятельность *«по своему характеру входящую в сферу государственного управления»*. Впрочем, работа по созданию ЗАО пока откладывается в связи со сложностями в формировании состава учредителей «Белорусской дирекции национальных выставок». Однако то, что деятельность этой организации предусмотрена «Концепцией развития международной выставочно-ярмарочной деятельности в Республике Беларусь», позволяет надеяться на то, что рано или поздно ЗАО все-таки будет образовано. Указанная выше «Концепция развития» была разработана представителями МВЭС при взаимодействии с Советом и в октябре прошлого года направлена на доработку в Министерство экономики. В данный момент этот документ находится на рассмотрении в Совете Министров.

КОНЦЕПЦИЯ. ОДНА ИЗ МНОГИХ

В отличие от большинства концепций и планов развития, созданных мечтателями из различных государственных структур в прошлом году, документ, разработанный представителями МВЭС, оторванным от реальной действительности назвать просто не поворачивается язык. О том, что разработчики концепции вполне здраво оценивают ситуацию, сложившуюся в сфере выставочно-ярмарочного бизнеса, свидетельствует то, что проблемам и негативным тенденциям, преследующим рынок, посвящена отдельная глава концепции. В ней констатируется, что Минск не отвечает международным стандартам с точки зрения готовности к организации широкомасштабных выставочно-ярмарочных мероприятий. В частности, отсутствует должное материально-техническое и организационно-правовое обеспечение, имеет место дефицит выставочных площадей, бизнес-центров, высококлассных отелей и других объектов выставочной инфраструктуры. Постоянно возникающие новые выставочные структуры (более 100) занимаются выставочно-ярмарочной деятельностью, не имея материальной базы, должных навыков и опыта. В действующем республиканском законодательстве отсутствуют нормы, применяемые в международной выставочной практике (таможенные льготы, разрешение беспошлинной и бесконтрольной розничной продажи со стендов экспозиционных образцов для покрытия части организационных расходов и т.д.). Затруднен порядок оформления вывоза товаров, поставляемых из республики по договорам, заключенным на международных ярмарках в Минске. Существуют проблемы с оперативным оформлением визовых документов, доставкой людей и грузов на выставки (очереди на границе, отсутствие информации о требованиях белорусской таможни к оформлению документов на выставочные грузы), отсутствует право первоочередного пропуска через пограничные переходы транспорта, доставляющего на выставки экспонаты и обслуживающий персонал.

Для того чтобы ликвидировать создавшуюся ситуацию, по мнению разработчиков, необходимо предпринять следующие меры. Для совершенствования выставочной материально-технической базы необходимо оказать компаниям-устроителям выставок и ярмарок помощь в деле закупки современного выставочного оборудования (налоговые льготы, кредиты, содействие центральных органов управления, предприятий и др.); создать условия для предоставления в аренду объектов муниципальной и иной собственности по льготным расценкам для проведения выставочно-ярмарочных мероприятий. Следует погасить задолженность по членским взносам и обеспечить активное участие республики в работе Международного бюро выставок. Поскольку общую координацию и управление выставочной деятельностью в республике осуществляет МВЭС, включить в бюджет министерства статью по частичной компенсации расходов субъектов хозяйствования РБ на участие в зарубежных выставочных мероприятиях и ежегодно выделять бюджетные средства для этой цели. Организовать при облисполкомах областные советы по выставочной и ярмарочной деятельности, которые в свою очередь должны тесно взаимодействовать с консультативным Советом при МВЭС.

В случае утверждения концепции будут пересмотрены и некоторые подходы к финансовому обеспечению выставочно-ярмарочной деятельности. Целесообразно компенсировать предприятиям-экспонентам затраты на аренду выставочных площадей в размере не менее чем 50% и не более 80% их стоимости в зависимости от уровня и тематики выставки, а также финансового состояния предприятий-экспонентов. Источником средств для этой цели должен быть госбюджет, из которого ежегодно перечисляются на счет МВЭС средства по статье расходов на оказание содействия предприятиям--участникам зарубежных выставок. Предложения о размерах компенсации должны готовиться Советом при МВЭС. Решение принимает министр внешних экономических связей. Становлению сферы оказания выставочных услуг могут содействовать инвестиции Фонда поддержки предпринимательства. Другими источниками финансирования выставочно-ярмарочной деятельности могут быть следующие: прибыль, получаемая от эксплуатации выставочных павильонов и залов; иностранные инвестиции; государственные кредиты и кредиты коммерческих банков; собственные средства предприятий-- участников выставок.

Следует отметить, что концепция, положения из которой были приведены выше, -- отнюдь не единственный документ на эту тему. Около полугода назад практически все крупные выставочные общества разработали свои концепции развития международной выставочно-ярмарочной деятельности в РБ. В зависимости от того, кто был автором документа, распределялись в них и роли каждого участника рынка. Не осталась в стороне от этого процесса и Администрация президента. Как стало известно корреспонденту «БДГ», в ее недрах в данный момент ведется работа по созданию еще одной «Концепции развития международной выставочно-ярмарочной деятельности в РБ». Исходя из логики развития событий, можно предположить, что этот вариант основного документа, определяющего «вектор развития» рынка, будет менее либерален. В том случае, если работы по созданию «президентской концепции» в конечном итоге увенчаются успехом, несложно догадаться, какой из двух вариантов будет в конечном счете одобрен.

СОСТОИТСЯ ЛИ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ?

Как уже отмечалось выше, в прошлом году сотрудники Министерства внешних экономических связей разработали «Положение о лицензировании в сфере выставочно-ярмарочной деятельности в РБ». Как сообщили корреспонденту «БДГ» в управлении выставок и ярмарок МВЭС, Положение предусматривало выдачу лицензий лишь на организацию мероприятий с международным статусом. Обусловлено это было следующими причинами. В последнее время в Беларуси возникло достаточно большое количество мелких обществ, организующих «международные» выставки, несмотря на отсутствие необходимой материально-технической базы. Иностранные экспоненты после участия в подобных мероприятиях, как правило, разочаровывались в «белорусском сервисе» и покидали наш рынок навсегда. Стоит ли говорить о том, что подобная ситуация отнюдь не способствовала развитию экспортно-импортных отношений. В том случае, если бы лицензирование все-таки состоялось, организацией международных выставок в Беларуси занимались бы лишь субъекты хозяйствования, обладающими необходимыми для того возможностями. Впрочем, после этого ослабла бы конкурентная борьба между участниками рынка и, как следствие, несколько снизилось бы качество оказываемых ими услуг. Сегодня сложно судить о том, будет ли принято «Положение о лицензировании». В прошлом году юридическая служба Кабинета Министров направила в МВЭС свои возражения, в которых сообщалось, что лицензирование является нерыночным механизмом воздействия на рынок. Впрочем, эксперты управления выставок и ярмарок Минвнешэкономсвязей не теряют оптимизма, надеясь на то, что «Положение о лицензировании» будет-таки принято в текущем году.

ВЫСТАВКИ

КУРС НА ГАННОВЕР ЧЕРЕЗ РЕЗИДЕНЦИЮ ЛУКАШЕНКО

Вадим СЕХОВИЧ

Ежегодно в мире проводится более 5 тысяч выставок. Порядка 60% их приходится на Европу. Далее следуют страны азиатского региона, США и т.д. Специалисты считают, что в связи с политическими и экономическими реформами в странах СНГ, Восточной и Центральной Европы, а также ввиду все большей интернационализации рынков количество выставок будет возрастать.

Ужесточение международной конкуренции заставляет фирмы приобретать и внедрять в производство современные технологии. Поэтому участие в ярмарках (в качестве и посетителей, и экспонентов) расценивается как обязательный пункт стратегии фирм. По большому счету, выставки являются своеобразным «конъюнктурным барометром» мировой экономики.

Правда, из общего количества выставочных мероприятий лишь 150 можно отнести к разряду крупных. Проведение остальных преследует узконаправленные или региональные интересы.

Большинство масштабных выставок проводится в Германии. Среди них особенно выделяются ганноверские. Сегодня Ганновер является общепризнанной столицей мирового выставочного бизнеса. Здесь проводится 50 ярмарок в год, для чего выделяется 1 млн. кв. м площадей. Наиболее известные ганноверские ярмарки -- Hannover Messe и CeBIT, организаторами которых выступает фирма Deutsche Messe AG.

Hannover Messe -- самая крупная промышленная выставка мира. В апреле каждого года фирмы-участники предлагают вниманию посетителей широчайший спектр экспонатов почти всех отраслей промышленности. Экспозиция выставки располагается в 21 павильоне и сгруппирована по тематическому признаку. Таким образом реализуется главная концепция Hannover Messe -- «ярмарка ярмарок». Тематические разделы, по сути, являются здесь специализированными выставками.

А на CeBIT представляется самый большой в мире ассортимент современной оргтехники, информационных технологий и средств телекоммуникации.

Переход бывших соцстран на рельсы рыночной экономики позволил их предприятиям арендовать больше выставочных площадей. Например, в 1996 году в международных ярмарках Ганновера приняли участие более 600 фирм из постсоциалистических государств, в том числе 250 из стран СНГ.

В этом же году на Hannover Messe-96 состоялся германо-белорусский день экономики. Делегацию Беларуси возглавлял Александр Лукашенко. Экспозиция 83 белорусских предприятий, организаций, научных учреждений и коммерческих фирм была представлена в четырех павильонах. По числу фирм-участников это была самая представительная экспозиция среди стран бывшего социалистического лагеря. Польша по этому показателю заняла второе место (50), Россия -- третье (42). Однако по количеству арендованных выставочных площадей Беларусь оказалась лишь пятой (426 кв.м).

Сегодня покорить Ганновер готовится новая группа белорусских предприятий. По словам шефа маркетинга и генерального уполномоченного Deutsche Messe AG Михаэля Бойермана, кроме участия в Hannover Messe-97 и CeBIT-97, Беларуси было бы выгодным продемонстрировать свои достижения на следующих ганноверских выставках: Ligna Hannover (крупнейшая в мире выставка машин и оборудования для лесной и деревообрабатывающей промышленности); interHolz (в рамках Ligna -- международная ярмарка лесного хозяйства и изделий из древесины); Interhospital (международная выставка медицинской техники и оборудования для больниц и клиник).

В 1997 году Hannover Messe отметит 50-летний юбилей, поэтому ее проведение будет сопровождаться разнообразными торжественными мероприятиями. Откроет выставку канцлер ФРГ Гельмут Коль. Предполагается, что в 1997 году на Hannover Messe представят свои экспонаты порядка 7 тыс. фирм из 65 стран мира, а в CeBIT-97 примут участие 6,8 тыс. фирм из 65 государств.

Каковы перспективы белорусских предприятий в ганноверских выставках 1997 года? В уходящем году участие довольно представительной отечественной делегации в германских выставках широко освещалось в отечественных и зарубежных СМИ. Во многом благодаря присутствию на ярмарке белорусского президента. Однако реклама ганноверских выставок должна стать постоянной, чтобы стимулировать интерес к ним белорусских ведомств и директорского корпуса предприятий. Ведь к такого рода мероприятиям и руководители отдельных предприятий, и некоторые государственные чиновники до сих пор относятся недоверчиво. Прежде чем принять предложение белорусского бюро Deutsche Messe об участии в очередной выставке, директор предприятия просчитает моральные, физические и, наконец, денежные затраты. Ведь нет никакой гарантии, что все хлопоты вознаградятся заключением контракта. Мировая практика свидетельствует, что из 100 фирм только 3-5 подписывают контракты, да и то спустя несколько месяцев после ярмарки.

Поэтому сегодня Минпрому, МВЭС и прочим заинтересованным организациям предстоит провести большую разъяснительную работу о значении выставок. Выход на своего клиента через выставку происходит только после того, как товар «примелькается» и потенциальный потребитель сможет оценить выгодность его приобретения. Поэтому очень важна именно регулярная демонстрация своей продукции. Только в этом случае наши предприятия имеют шанс не затеряться среди многообразных инновационных продуктов, предлагаемых зарубежными производителями.

Конечно, самостоятельно оплатить арендованные выставочные площади и оборудовать стенды под силу только довольно крупным и экономически благополучным предприятиям. Кроме того, и они вынуждены пользоваться поддержкой государства, заинтересованного в налоговых поступлениях. Правительство Германии ежегодно выделяет на эти цели из бюджета порядка DEM 60 млн. И эти затраты окупаются с лихвой.

Беларусь уже подала в оргкомитет ганноверских ярмарок заявочные документы. Планируется, что в CeBIT (13-19 марта) примут участие 15 предприятий Минпрома Беларуси (41 кв.м -- раздел «Телекоммуникации») и 8 частных фирм (50 кв.м -- раздел «Программное обеспечение»). На Hannover Messe-97 от Минпрома поедут представители 16 предприятий (160 кв.м). Кроме того, на этой выставке заказало выставочные площади Министерство образования и науки Беларуси (70 кв.м).

Но как и в ушедшем году, в году нынешнем организаторам ганноверской поездки, похоже, придется столкнуться с проблемой финансирования. В 1996 году белорусская делегация узнала о перечислении денег за выставочные площади в Hannover Messe уже находясь в автобусах для отправки в Германию. В государственном бюджете 1997 года есть строка о финансировании участия белорусских предприятий в выставках за рубежом. Однако бюджет пока не принят. Так что организаторы имеют минимум времени на подготовку отечественной делегации. А уже сегодня необходимо оплатить внесение белорусских участников в каталог выставки и в базу данных Internet. Несомненно, что без этой процедуры эффект участия наших предприятий окажется гораздо меньшим.

Более того, из-за проблем с финансированием производители, уже давшие согласие на поездку в Ганновер, могут отказаться от участия, так как самостоятельно оплатить все расходы многим просто не под силу. А это приводит к тому, что в последний момент в состав делегации включаются совершенно случайные фирмы.

Для участия Беларуси в трех крупнейших выставках 1997 года (двух ганноверских и пекинской) понадобится порядка BLR 500 млн. и $300 тыс. Чтобы ускорить процесс выделения необходимых средств, заинтересованные стороны готовят письмо на имя президента. Как известно, Александр Григорьевич, оказавшись в центре внимания на выставке 1996 года, обещал поддержать потенциальных экспонентов и в 1997 году.

БУДЬТЕ ГОТОВЫ!

ВАЛЮТЧИКИ НАКАНУНЕ ГРАНДИОЗНОГО ШУХЕРА

Иван КАШКАН

Загнав доллар в очередной чрезвычайно узкий коридор, белорусские власти намерены предпринять ряд административных мер, чтобы удержать официально объявленный курс валют. Внимание борцов за стабилизацию белорусского рубля вновь обращено на уличных менял.

Именно «валютчики» в сознании некоторых людей из президентского окружения после ареста председателя правления Национального банка Тамары Винниковой являются теперь главными врагами стабилизации курса белорусского рубля.

Поэтому, по информации «БДГ», в ближайшее время будет осуществлен очередной «крестовый поход» бесчисленной армии милиционеров и налоговых инспекторов на уличных менял. И хотя предыдущий опыт борьбы правоохранительных и налоговых органов был безуспешным, власти тем не менее надеются все же взять реванш за предыдущие поражения. Насколько велики шансы государственных структур на победу в этой бессмысленной войне, свидетельствуют результаты деятельности МВД и Главной налоговой инспекции по выполнению Указа президента от 25 января 1996 года N31 «О совершенствовании государственной денежно-кредитной политики».

Например, за 9 месяцев прошлого года в сфере обращения валюты сотрудниками милиции выявлены следующие нарушения: вскрыто 238 фактов нарушения установленного порядка проведения валютных операций, на «менял» составлено 4180 административных протоколов. Общая сумма штрафов, наложенных на «валютчиков», составила BLR 4 млрд. 825 млн.

Кроме того, в результате специальных мероприятий по борьбе с незаконными валютными операциями милицией изъято: BLR 1 млрд. 514 млн.,RUR 206 млн., $ 69 тыс., DEM 13 тыс.



Не зевай!

По имеющимся сведениям, подобную практику борьбы с незаконными валютными операциями государственные органы намерены продолжать и впредь. Правда, планируется ужесточить ответственность за незаконные валютные операции. Предполагается, что в ближайшее время появится соответствующий указ президента.

Однако вряд ли увеличение суммы штрафов и даже введение уголовной ответственности за незаконные валютные операции остановит уличных менял.

Более того, государственные мужи, загоняя доллар в тесный коридор, создают идеальные условия для обогащения валютчиков. А для защиты от милиционеров и налоговиков «валютчики» создадут еще более надежные системы слежения и оповещения. Основная задача этих своеобразных служб безопасности заключается в том, чтобы путем подкупа нужных людей заранее узнать о готовящихся «облавах» и оповестить менял.

Опыт соседней России свидетельствует, что победить валютчиков можно сугубо рыночными методами, то есть конкуренцией. В государстве, где курс валют регулируется экономическими рычаги, банки в борьбе за клиентов без особых проблем справляются с уличными менялами. Но в стране рыночного социализма новоиспеченные финансисты-самоучки решили идти сталинским путем, полагая, что если не будет валютчиков, исчезнут проблемы со стабилизацией курса белорусского рубля.

СУДЫ

БОГАТЫЕ ТОЖЕ НЕ ПЛАТЯТ

Валентин БОРИСЕВИЧ

Для некогда стабильно работающего и не испытывающего проблем с сырьем и рынком сбыта Оршанского льнокомбината после распада Союза наступили нелегкие времена. Экономический кризис, затронувший в том числе и льноводов, отразился на финансовом положении комбината. Положение усугубляется тем, что предприятие несло и продолжает нести убытки по вине необязательных партнеров. Причем в числе должников числится и иностранная клиентура.

Недавно ВХС рассмотрел дело об иске льнокомбината к американской фирме «Алмае Инкорпорейтед». В соответствии с контрактом, заключенным в 1995 году, заокеанские партнеры получаемую из Беларуси продукцию обязались оплачивать в течение не позднее чем 30 дней. Однако дела с расчетами не удалось урегулировать до настоящего времени. Суммарная задолженность фирмы составляет $307.224.

Не дождавшись денег, ОЛК обратился в судебную инстанцию, о чем уведомил компаньонов. Действия последних, тотчас же перечисливших предприятию $50тыс., можно расценивать как попытку получить отсрочку. Тем не менее ВХС приступил к слушанию дела о взыскании с «Алмае Инкорпорейтед» $257.224.

Было установлено, что в соответствии со ст.193 Гражданского кодекса Беларуси фирма обязана надлежащим образом и в установленный договором срок производить взаиморасчеты. Исковые требования ОЛК признаны правомерными и с учетом ст.233 и 256 ГК РБ подлежат удовлетворению. Вместе с тем в силу ст.47 Хозяйственного процессуального кодекса на ответчика возложены и расходы по госпошлине в сумме $3.072. Таким образом, общая задолженность фирмы в эквиваленте к белорусскому рублю составляет свыше $4,5 млрд.

Конечно, хочется верить, что американские партнеры произведут окончательные расчеты с льнопроизводителями. Однако вера -- категория не экономическая и тем более не политическая. Уповая лишь на нее, долг не вернуть, как и не вернуть обратно белорусские льняные холсты. По всей видимости для реализации решения ВХС параллельно с судом должно работать и внешнеполитическое ведомство, представляющее интересы республики в Вашингтоне. Пока же оршанцам остается лишь надеяться на порядочность своих партнеров и потуже затянуть пояса.

КРИМИНАЛ

«ХИРУРГ» В СИЗО

Задержан подозреваемый в совершении 13 января покушения на председателя суда Брестского района Таисию Зубко, которая в тяжелом состоянии находится в реанимационном отделении Брестской городской больницы.

В понедельник, во второй половине дня, к ней в кабинет явился посетитель, желавший подать исковое заявление о возмещении ему ущерба. Судья сделала ему замечание по поводу неверного оформления заявления, за что получила удар ножом в живот. Секретарь суда, оказавшаяся свидетелем нападения, также не осталась без «внимания» преступника: он нанес ей несколько ударов ногой и брызнул в лицо из газового баллончика.

По сведениям БелаПАН, задержанный по подозрению в совершении покушения -- ранее судимый за хулиганство 44-летний брестчанин, который за свое пристрастие к колющим и режущим предметам имеет в определенных кругах кличку «хирург».

«WEST» ДОЛЖЕН БЫЛ ПОПАСТЬ НА ЗАПАД

Контрабандный груз на сумму 3 миллиарда 600 миллионов белорусских рублей задержан на погранпереходе «Козловичи».

Автомобиль, следовавший из России согласно товаро-транспортной накладной вез в Германию обойный клей. При досмотре, однако, сотрудниками таможни был обнаружен и другой груз, перевозимый контрабандным путем, -- коробки с сигаретами «WEST».

Как и полагается по закону, контрабандный груз конфискован.

БелаПАН

ПРОЕКТЫ

КОМПЬЮТЕРНЫЕ МОШЕННИКИ, ТРЕПЕЩИТЕ!

Сергей АНИСЬКО

По решению Кабинета Министров в перечень важнейших проектов республиканских научно-технических программ на 1996-2000 годы включен проект закона «О защите информации и электронных банковских и финансовых системах», подготовка которого поручена НИИ криминалистики и судебных экспертиз (НИИКСЭ) Министерства юстиции.

В связи с этим по инициативе группы разработчиков и по согласованию с Государственным центром безопасности информации (ГЦБИ) Беларуси с 4 по 6 февраля решено провести научно-практическую конференцию «Комплексная защита информации: проблемы и решения». Участвовать в ней будут ведущие ученые и специалисты Академии наук, Академии управления при президенте, республиканских вузов, а также сотрудники КГБ, компьютерных фирм и проектных организаций. Кроме того, на конференцию приглашены специалисты, отвечающие за безопасность электронных банковских технологий. Ожидается, что в работе семинара примут участие представители стран ближнего и дальнего зарубежья. С докладами выступят представители ЗАО «АргоСофт» и «МодИС-М», юридической фирмы «ТРАСТ», СП «Софтуэа Сикьюрити Беларусь» и страховой компании «Альвена».

Конференция будет проводиться под патронажем Национального банка в рамках научно-исследовательской работы, выполняемой НИИКСЭ по теме «Предупреждение компьютерной преступности в кредитно-финансовой сфере». Решение организационно-технических вопросов мероприятия взяла на себя Ассоциация белорусских банков.

По общему мнению заинтересованных специалистов, необходимость подобного семинара давно назрела. И соответствующие ведомства (Нацбанк, МВД, КГБ и ГЦБИ) даже несколько запоздали с его проведением. Ведь только за прошедший год в стране отмечено около десяти попыток компьютерного шпионажа и мошенничества. В двух случаях преступникам, воспользовавшимся электронной сетью, едва не удалось заполучить значительные денежные суммы. Огромный ущерб нанесен в результате несанкционированного проникновения в информационные «закрома» банков-конкурентов.

Из-за своей нерасторопности мы вновь оказались самыми отстающими. Ведь в России аналогичных конференций было проведено уже 10, а в Украине -- 2.

Как ни странно, до недавнего времени считалось, что для обеспечения банковской безопасности достаточно организовать физическую охрану офисов и работников, проверять надежность ссудозаемщиков и «выколачивать» долги. Республиканский научный потенциал почти не использовался. Интеллектуальная и техническая продукция (теоретические и практические разработки в области банковской безопасности), не находя спроса в Беларуси, реализуется за рубежом.

Специалисты в сфере безопасности информации считают, что положительный эффект от проведения конференции возможен лишь в том случае, если ее участники выработают предложения для Совета Министров, необходимые для внесения дополнений в законодательство по вопросам защиты компьютерной информации и ответственности лиц, посягающих на неприкосновенность этой информации.

РАЗБОРКИ

КИЛЛЕРАМ ТОЖЕ СВОЙСТВЕННО ОШИБАТЬСЯ?

Отдел расследований «БДГ»

Общеизвестно, что на нефти в Беларуси делаются огромные деньги. Иногда эти нефтедоллары становятся причиной кровавых разборок. Вот и начало нынешнего года омрачено очередным заказным убийством на «нефтяной» почве. Как уже сообщалось, в Мозыре был расстрелян из автоматического оружия менеджер местной фирмы «Эйт» Л.

По одной из версий следствия, он, скорее всего, был застрелен по ошибке. В пользу этой версии свидетельствует несколько обстоятельств.

Во-первых, сам убитый не только не входил в число отечественных «нефтяных королей», но и не играл какой-либо заметной роли в нефтяном бизнесе.

Во-вторых, убийцы не стали стрелять, когда он шел из бара к машине, а открыли огонь, когда он сел в автомобиль. Это свидетельствует о том, что киллеры охотились, скорее всего, за хозяином автомобиля. А владельцем шикарного «Мерседес-500», как впоследствии выяснилось, был менеджер солидной минской фирмы «Славнефтепродукт», в компании которого Л. праздновал Рождество.

Именно хозяина, вероятно, выслеживали наемные убийцы. И надо же было мозырскому бизнесмену одолжить на время у своего коллеги этот злополучный «Мерседес».

Киллеры были достаточно опытные. Допустили всего одну ошибку -- убили скорее всего не того, кого им заказывали, а в остальном действовали довольно профессионально: застрелили лишь человека, находившегося за рулем. Остальные пассажиры отделались царапинами.

И хотя преступление было совершено не в каком-нибудь глухом и безлюдном месте, а неподалеку от дворца культуры НПЗ, убийцам удалось бесследно исчезнуть. Марка оружия, из которого они стреляли, пока не определена. Предположительно это был израильский автомат «Узи» либо самодельное оружие.

Конкретные причины этой кровавой разборки пока тоже неизвестны. Скорее всего, либо кто-то кому-то был должен крупную сумму «нефтедолларов», либо это результат конкурентной борьбы на нефтяном рынке Беларуси. Иных мотивов в подобных «войнах», как правило, не бывает. И если это действительно так, тщетны были усилия президента Лукашенко, сократившего на заре своего президентства количество фирм, работающих на нефтяном рынке Беларуси, с полутора сотен до трех-четырех. Даже минимальному количеству «нефтяных королей» на белорусском рынке тесно.

Впрочем, причины белорусских разборок на нефтяной почве, вероятно, следует искать в России. Крутые нравы, царящие в среде тамошних «нефтяных королей», очевидно, автоматически переносятся в нашу страну.

Конечно, это лишь одна из версий. Опровергнет ее, подтвердит либо дополнит, скорее всего, только время. А правоохранительные органы, как свидетельствуют доселе нераскрытые убийства руководителя «Белбизнесбанка» Александра Лисинчука и председателя Гродненского облисполкома Дмитрия Арцимени, пока бессильны. Заказные убийства такого рода в нашей стране, увы, раскрывать еще не научились.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 3 (346) 20.1.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 223-71-18, 226-78-77
ФАКС: (017) 223-61-05

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ
Подписано в печать **18.1.97 в18.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю